

Vincent

KOKKOLAN ENERGIAN ASIAKASLEHTI 1 · 2023



AURINKOSÄHKÖ

ON VASTUULLINEN
ILMASTOTEKO

ENERGIAPUUN HANKINTA

TYÖLLISTÄÄ
MAAKUNNASSA

ENERGIA-ALA

KIINNOSTAA NUORTA
KESÄTÖNTEKIJÄÄ

MARJO HUKARI NAUTTII

kaukolämön helpoudesta

Sisällyys

- 2 Asiallaat kysyvät, Vincent vastaa
- 3 Pääkirjoitus
- 4 Hukkalämpö jalostuu kaukolämöksi
- 8 Poltoaineena paikallinen energiapuu
- 10 Maakaapeliointi pienentää vikaherkkyyttä
- 11 Kaukolämpöverkkoa uusitaan Halkokarilla
- 12 Kokkolan Namika liikuttaa korisjunnuja
- 14 Aurinkoenergiaa pientuotantona
- 18 Aurinkopaneelit harkinnassa
– Kokkolan Energia auttaa
- 20 Marjo Hukari valitsi kaukolämmön
- 22 Uusi sähkötuote kannustaa edullisille tunneille
- 23 Kesätoissä Kokkolan Energialla
- 24 Kompassi-asiakasportaali uudistuu



14



23



4



12



Kansikuva: Marjo Hukari korvasi öljylämmityksen ympäristöystäväällisellä kaukolämmöllä.
Kuva: Ulla Nisonen

Vincent 1/2023

Julkaisija: Kokkolan Energia -yhtiöt

Päätoimittaja: Tommi Korpi

Tuottaja: T:mi Commjob/Jorma Uusitalo

Kuvat: Ulla Nisonen

Ulkoasu: Viestintätoimisto St. Hurmos Oy

Käännös ruotsiksi: Jenni Roth,
Sophie Kawecki

Painopaike: Grano Oy

Painosmäärä: 27 400 kpl

Kokkolan Energia Oy

Varastotie 3 (PL 165), 67100 KOKKOLA
www.kokkolanenergia.fi

Asiakaspalvelu: puh. 0800 050 60
asiakaspalvelu@kokkolanenergia.fi

*Seuraa meitä Facebookissa,
Instagramissa ja LinkedInissä!*

Vincent vastaa

Ostin omakotitalon, siirtyvätkö sähköliittymä ja kaukolämpöliittymä automaattisesti minulle?

KIINTEISTÖKAUPAN YHTEYDESSÄ SÄHKÖLIITTYMÄ TAI KAUKOLÄMPÖLIITTYMÄN OMISTUS EI VAIHDU AUTOMAATTISESTI,

vaan myyjän ja ostajan tulee tehdä asiasta kirjallinen sopimus. Liittymän omistuksen muutoksesta voi sopia jo kauppakirjassa, jolloin muita dokumentteja ei tarvitse.

Toimita kiinteistön myynnin taioston yhteydessä kauppakirjasta kopio paikalliselle verkkoyhtiöllesi (Kanta-Kokkolan alueella asuvat toimittavat kopion Kokkolan Energialle), jotta sähköliittymä ja/tai kaukolämpöliittymä siirtyy kaupan mukana. Kauppakirjan kopio tarvitaan liittymäsopimuksia varten ja muuttoilmoitus tulee tehdä erikseen sähköpostille.

Kysytään Vincentiltä? Soita numeroon: **0800 050 60** tai lähetä sähköpostia: asiakaspalvelu@kokkolanenergia.fi



Ei se mennytkään niin huonosti

Viime pääkirjoituksessani enteili raskaasti tappiollista tulosta vuodelle 2022. Se ei toteutunut niin pahana. Sekä onnellisten tähien (sähkön hinnan lasku, asiakkaiden sähkönsäästö, sähkökaupan/kirjanpitotavan muutos) ansiosta mutta myös omalla työllä Kokkolan Energian konsernitulos jää vain parisataa tuhatta euroa pakkaselle. Lisäksi tehdyt rakenteelliset muutokset vapauttivat pääomaa merkittävästi, eli kassa on kunnossa tulevia isoja investointeja silmällä pitäen. Toki velkaa on enemmän kuin kassaa, mutta rahoituskyky on hyvä. Tästä on erinomaisen hyvä jatkaa.

Valtio teki meille pari lisäharmia. Sekä rahallisesti sääätämällä ylimääräisen veron energiayhtiölle tälle vuodelle sekä hyvää tarkoittavilla toimilla, joilla yritetään helpottaa asiakkaidemme taloudellista tuskaa, mutta jotka huonon toteutustapansa takia ovat hyvin työläitä ja kohdentuvat suoraan sanoen kummallisesti. Olemme onnistuneet tekemään nämä muutokset ajoissa, josta kiitokset niin omalle väelle kuin järjestelmätoimittajalle. Nämä siis tulivat Datahubin sekä tulevan vartitaseen päälle. Hommia piisaa.

Olkiluoto 3 -ydinvoimalan valmistuminen oli pitkään odotettu asia. Sillä on suuri merkitys paitsi yhtiölle, myös kaikille suomalaisille. Voimalan käydessä sähkön hinta laskee ja vakaantuu, hintapiikkien ollessa pikemmin alas- kuin ylöspäin. Ennen OL3 käyttöönottoa ne piikit olivat ylöspäin.

ISOT INVESTOINNIT TULOSSA

Kokkolan suurteollisuusalueella on jännittyneen odotuksen aika. Vanhojen toimijoiden laajennussuunnitelmi ja Keliberin töiden aloitusten lisäksi odotetaan isoja uutisia niin akkukemiaalien kuin vetytalouden suunnitelmiin etenemisestä. Toteutuessaan ne muuttavat suurteollisuusalueen elämää perusteellisesti. Ei ainoastaan työvoiman tarpeen kautta vaan myös arjen, kuten työssäkäynnin sujuvuuden ja liikenteen kannalta. Energiapuolella meillä on valmiutta, asiakkaiden niin halutessa, tehdä tarvittavat investoinnit.

SÄÄVARMAN VERKON RAKENTAMISESTA KAAPELIEN UUSINTAAN

Suurteollisuusalue vaatii investointeja sähköverkkoon, se on aika selvää. Muulta osin säävarma verkko alkaa olla alueellamme valmiaksi rakennettu. Tämä tarjoittaa häiriöiden vähentymisen lisäksi siirtymistä verkonrakennuksesta vanhan kaapeliverkon uusimiseen. Hallitusti.

HYVÄSTIT KOKKOLAN ENERGIALLE JA TYÖKAVEREILLE

Omalta kohdaltani edessä on suuri muutos. Seitsemän ja puolen energisen vuoden jälkeen irtisanouduin Kokkolan Energian toimitusjohtajan tehtävästä. Syihin menemättä, hyppääminen kuusikymppisenä altaan syvään päähän (miettimään mistä työtä ja toimeentuloa löytyisi) tuntuu aika kutkuttavalta. Sekä vähän pelottavalta että innostavalta.

Päästötön uusi energiajärjestelmä rakentuu hiljalleen. Kokkolassa nopeammin ja rehellisemmin kuin monessa muussa paikassa. Ollaan siitä ylpeitä, ei mokata tätä mahdollisuutta. Muut saavat jatkaa tästä. Kiitos näistä vuosista. Haiseana lähdien.

Ukrainan sota ei ole vielä loppunut, vaan arkipäiväistynyt. Se on huolestuttavaa.



"Päästötön uusi energiajärjestelmä rakentuu hiljalleen. Kokkolassa nopeammin ja rehellisemmin kuin monessa muussa paikassa. Ollaan siitä ylpeitä, ei mokata tätä mahdollisuutta."

Mikko Rintamäki

17.4.23

Kirjoittaja on Kokkolan Energian nyt jo entinen toimitusjohtaja

PÄÄSTÖTTÖMÄLLÄ

tuodaan lämpöä tuhansiin kaukolämpökoteihin



Bolidenin
energiatehokkuuspäällikön
Aki Haasalan mukaan
Boliden Kokkolan prosessissa
muodostuya hukkalämpö
on otettu talteen ja
hyödynnetty kaukolämpönä jo
vuosikymmenien ajan.

HUKKALÄMMÖLLÄ



Kokkolan Energian tuottamasta kaukolämmöstä yli 40 % tuotetaan Bolidenin prosesseissa syntyvästä hukkalämmöstä. Kesäkuausina hukkalämpö kattaa käytännössä koko Kokkolan kaukolämpötarpeen siten, että sinkin tuotannon sivutuotteena muodostuva päästötön lämpö riittää yksinään yli 35 000 kokkolalaisten kodin ja käyttöveden lämmittämiseen.

K

okkolan suurteollisuusalue on jo rakennusvaiheessa suunniteltu siten, että alueen toimijat voivat hyödyntää toistensa prosesseissa syntviä tuotteita.

– Alue on hyvä esimerkki kiertotaloudesta jo ennen kuin kiertotalous-sanaa käyttettiin, kertoo Bolidenin energiatehokkuuspäällikkö **Aki Haasala**.

Kiertotalouden hyödyntämisen ketju ulottuu myös kokkolalaisten kaukolämpöasujien koteihin, sillä Bolidenin tehtailta tuotantoprosesseissa muodostuvaa lämpöä johdetaan Kokkolan Energian kaukolämpöverkkoon. Aki Haasala avaa tuotantoprosessia, jonka sivutuotteena lämpenee tuhansia koteja Kokkolan alueella. →

MISSÄ HUKKALÄMPÖ SYNTYY JA MITEN SE OTETAAN

TALTEEN?

Bolidenin sinkinvalmistusprosessissa hukkalämpöä muodostuu kahdessa vaiheessa, pasutuksessa ja rikkihappotehtaan jäähytysprosessin sivutuotteena.

Pasutusvaiheessa sinkkirikaste palaa kahdessa kattilassa yli 900 asteen lämpötilassa. Pasutuksessa rikki poltetaan pois rikasteesta, jolloin prosessissa syntyy sinkin tuotannossa käytettävää pasutetta sekä sivutuotteena rikkidioksidikaasua, lämpöä ja höryä.

Pasutus tapahtuu uunissa kovalla lämmöllä ja ilmallia. Kateen kattilaan syötetään rikastetta yhteensä noin 52–57 tuhatta kiloa tunnissa. Rikki palaa uunissa itsestään, joten polttoaineeksi tarvitaan ainostaan ilmaa. Polttoakaasusta muodostuu rikkidioksidia, joka siirretään prosessoitavaksi rikkihappotehtaalle. Pasute menee sinkkitehtaan puhdistamolle, jossa siitä valmistetaan sinkkiliuosta.

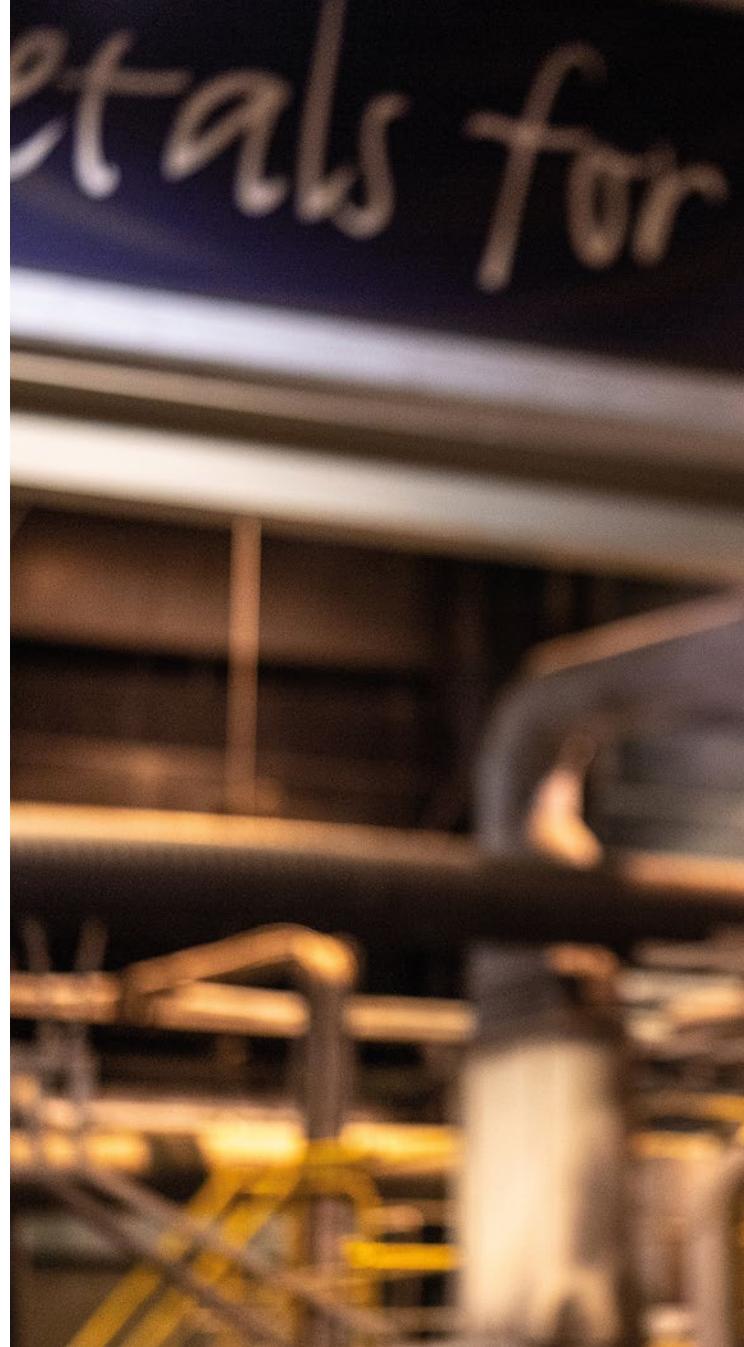
Pasutuskattilan prosessissa lämpö otetaan talteen Kokkolan Energian voimalaitokselta tulevan syöttöveden avulla. Vesi lähee takaisin voimalaitokselle 280 astisena höyryänä, jonka jälkeen siitä saatavaa lämpöä hyödynnetään ensin voimalaitoksella ennen kuin se lähtee kaukolämpöverkostoon 65–115 astisena, säätyn ulkolämpötilan mukaisesti.

Boliden Kokkolan prosessissa muodostuva lämpö on otettu talteen ja hyödynnetty kaukolämpönä vuosikymmenten ajan eli aina siitä lähtien, kun sinkkitehdas aloitti toimintansa. Ilman hukkalämön talteenottoa jäähytysprosessissa syntyyvä lämpö ajettaisiin mereen ja suuri energiamäärä jäisi käyttämättä.

RIKKIHAPPOTEHTAALLA POTENTIAALIA LISÄTÄ

HUKKALÄMMÖN TALTEENOTTOA

Pääosa kaukolämön tuotannossa hyödynnettävästä hukkalämöstä saadaan pasutusprosessista, mutta hukkalämpöä otetaan talteen myös Bolidenin rikkihappotehtaalta.



– Teollisuuden hukkalämön hyödyntämisessä on valtavasti potentiaalia, Aki Haasala sanoo.

– Potentiaalia hukkalämön tuottamiseen olisi enemmänkin muun muassa rikkihappotehtaan puolella, Aki Haasala toteaa.

Rikkihappotehtaalla rikkidioksidikaasuun sekoitetaan vettä, jolloin prosessi alkaa läpennemään eksotermissessä reaktiossa. Lämpötilaa säädellään prosessille suotuisaksi prosessin ajotilan mukaisesti. Välikiertovesi jäähyttää rikkihappoa, mistä lämmin vesi jatkaa eteenpäin lämmittämään kaukolämpöverkostoa kaupungin lämmönvaihtajien avulla.

YHTEISTYÖTÄ HUKKALÄMMÖN TALTEENOTON KEHITTÄMISEKSI

Aki Haasalan mukaan teollisuuden hukkalämön hyödyntämisessä on valtava määrä potentiaalia.

– Jos kaikki KIPin alueella syntyvä hukkalämpö voitaisiin hyödyntää, niin ei varmasti tarvisi käyttää fossiilisia polttoaineita ja myös puun polttoa energiantuotannossa voitaisiin



Sinkin tuotanto on monivaiheinen prosessi, jonka aikana sinkkirikasteesta jalostetaan korkealaatuisia sinkkituotteita. Kuva: Boliden

vähentää merkittävästi, Haasala uskoo.

Bolidenin tavoitteena on olla maailman ilmastoystävällisin ja arvostetuin metallien tuottaja. Kokkolan sinkkitehtaan osalta ilmastotavoitteiden saavuttaminen tarkoittaa konkreettisia toimenpiteitä energian käytön tehokkuuden kehittämiseksi ja hiilidioksidipäästöjen vähentämiseksi. Hukkalämpöjen hyödyntämistä selvitetään jatkuvasti, jotta potentiaaliset kohteet tunnistetaan.

– Kiinnostus hukkalämmön yhää laajempaan hyödyntämiseen ja uusien kohteiden löytämiseen on kova, sillä haluamme kehittää toimintaamme jatkuvasti myös tällä osa-alueella, Haasala kertoo.

Boliden on tehnyt hukkalämmön hyödyntämiseen liittyviä selvityksiä myös Centrian ja Motivan kanssa. Kokkolan Energian kanssa yhteistyötä syvennetään, koska paljon on vielä potentiaalia olemassa ja hyvällä yhteistyöllä kehitetään tehdasalueen kaukolämpöverkkoa vastaamaan tulevaisuuden tarpeita. «



Termit tutuksi

HUKKALÄMPÖ

Teollisuus- tai sähköntuotantolaitoksissa tai palvelualalla sivutuotteena väistämättä syntynvä lämpö, joka katoaa käyttämättömänä ilmaan tai veteen, jos sitä ei johdeta kaukolämmitys- tai jäähdytysjärjestelmään.

PASUTUS

Pasutusprosessin tehtävä on muuttaa sinkirkaste helpommin liukenevan muotoon sinkkioksidiksi eli pasutteeksi. Tämä tapahtuu polttamalla sinkirkaste pasutusuoneissa noin 950 asteen lämpötilassa. Pasutus on eksoterminen reaktio, jossa kemiallisen reaktion seurauksena vapautuu lämpöä.

SYÖTTÖVESI

Höyrykattilan prosessissa kiertävä ionivaihdettu vesi. Pasutusprosessin lämpö siirtyy syöttöveteen höyrystää veden. Vesihöyrynen energia muutetaan Kokkolan Energian höyryturbiinissa mekaniseksi pyörimisenergiaksi ja liikkeen avulla tuotetaan generaattorilla sähköä.

VÄLIKERTOVESI

Kahden lämmönvaihtajan välillä kiertävä vesi, joka erottaa luotettavasti ja valvotusti prosessiliuoksen ja kaukolämpöverkkoveden.

LÄMMÖNVAIHTAJA

Energiateknikan komponentti, jolla lämpöenergia siirretään johtumalla tai lämpösäteilyllä eri lämpötilassa olevien nesteiden tai kaasujen välillä. «

Kokkolan Energia vahvistaa paikallista energiapuuhankintaa

Kokkolan Energia jatkaa panostuksiaan paikalliseen energiapuuhun polttoainehankinnassaan. Kokkolan Energian ja Metsän Woiman tammikuussa solmima pitkäaikainen sopimus metsäenergian toimittamisesta parantaa merkittävästi toimintavarmuutta sekä vahvistaa aluetaloutta työllistämällä toimijoita energiapuun hankintaketjussa.

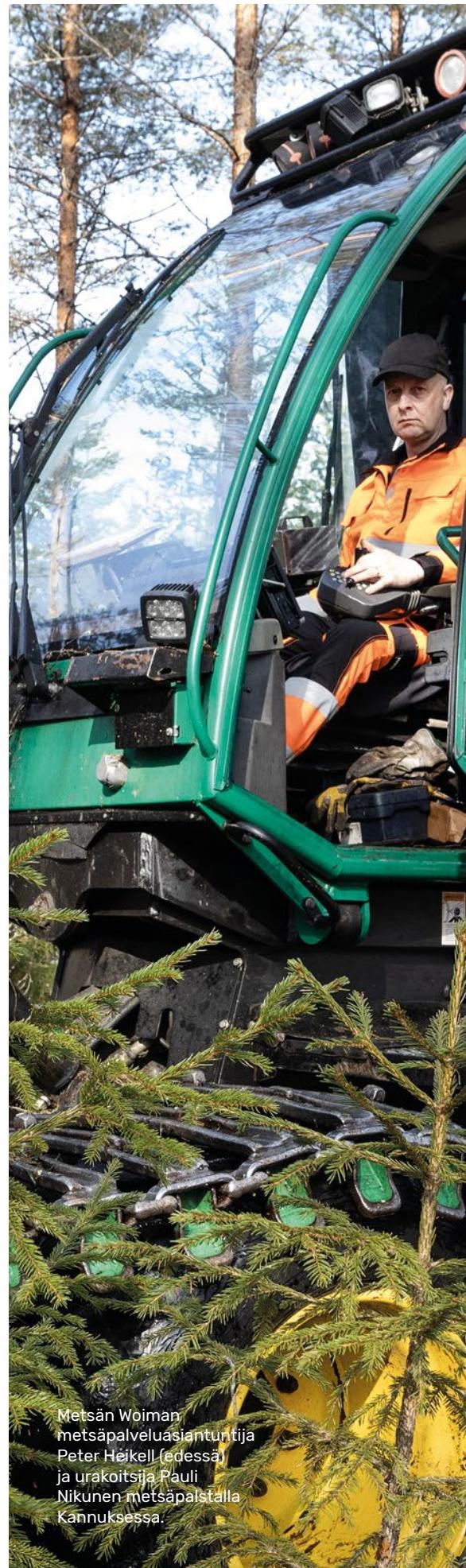
Energia-ala käy läpi isoja muutoksia, ja esimerkiksi turvetuotannon voimakas supistuminen heikensi huoltovarmuutta. Kokkolan Energian polttoainepäällikön **Petri Ahokankaan** mukaan Metsän Woima -yhteistyön ansiosta puuperäisen polttoaineen saatavuus on nyt varmempi esimerkiksi erilaisissa markkinatilanteissa.

Metsänomistajilla puolestaan on varmuus siitä, että omalta alueelta hankittu puu jalostetaan omalla alueella käytettäväksi, ja kokkolalaiset metsänomistajat voivat olla tytyväisiä siihen, että he käyttävät omasta puusta tuottua energiota.

– Yksi olennainen sopimuksen mukanaan tuoma etu on myös se, että jatkossa pystymme hyödyntämään maakunnissa sijaitsevia tienvarsivarastoja, ja siten säätelemään polttoaineterminaalissa olevan polttoaineen määrää vastaamaan paremmin kulloistakin käyttöä, Ahokangas selvittää.

METSÄN WOIMA rakentaa parhaillaan Kokkolan ja lähikuntien alueelle Kokkolan Energian puunhankintaa varten uutta puunhinkintaorganisaatiota. Metsän Woiman metsäpalveluasiuntuntija **Peter Heikell** kertoo toiminnan lähteneen lupaavasti liikkeelle, ja puunmyyjien ottavan aktiivisesti yhteyttä. Hänen mukaansa juuri nyt on hyvä aika tehdä puukauppaan.

– Hankintasopimus tuo toimintavarmuutta sekä Kokkolan Energialle että Metsän Woimalle, koska myymme kaiken hankkimme puun heille. Pitkäaikainen sopimus on etu kummallekin sopijaosapuollelle. Puuraaka-aineen käyttäjänä Kokkolan Energia



Metsän Woiman
metsäpalveluasiuntuntija
Peter Heikell (edessä)
ja urakoitsija Pauli
Nikunen metsäpalstalla
Kannukseessa.



on markkinoilla merkittävä ja varma paikallinen toimija, sillä he käyttävät vuosittain suuret määrität puuperäistä polttoainetta, Peter Heikell toteaa.

Entä mitä hyötyä sopimuksesta on puunmyyjille?

– Sopimus tarjoaa metsänomistajille mahdollisuuden myydä puuta nimenomaan Kokkolan Energialle. Lisäksi yhteistyö tukee paikallista yrityjyyttä työllistämällä muun muassa alueen kone- ja kuljetusyrityksiä. Koska puuhankinta tapahtuu suurimmaksi osaksi harvennus- ja hoitohakkuina, sopimuksella edistetään myös metsien hyvinvointia, ja hoidetut metsät kasvattavat metsäomaisuuden arvoa. Kaiken kaikkiaan tämä on hyvä esimerkki kestävästä metsätaloudesta, jossa hoidetaan nuoria metsiä, Heikell vastaa.

Parhaiten puuraaka-aineen saatavuus varmistetaan hänen mukaansa sillä, että toiminta on avointa, vastuullista ja aktiivista.

– Luottamus metsänomistajien kanssa syntyy reilusta pelistä pitämällä kiinni sovitusta asioista. Sitä kautta kauppa saadaan jatkossakin.

Metsän Woima hankkii Kokkolan Energian tarvitseman energiapuun ja -hakkeen noin 150 kilometrin säteeltä Kokkolasta. Hankinta-alue ulottuu muun muassa Kalajokilaaksoon, Keski-Suomeen Pihtiputaalle, Kivijärvelle ja Kyyjärvelle, Etelä-Pohjanmaalle Alajärvelle, Lappajärvelle ja Kauhavalle sekä ruotsinkieliselle Pohjanmaalle muun muassa Uuteenkaarlepyyhyn, Pedersören, Kruunupyyhyn, Luotoon ja Pietarsaareen.



Kokkolalainen Jens Härmälä (vas.) oli tyytyväinen voidessaan myydä puuta paikalliselle energiayhtiölle.

METSÄN WOIMAN yksi urakoitsijoista on **Pauli Nikunen** Kannuksesta, jolle metsä on tuonut elannon siitä lähtien, kun hän kotiutui armeijasta. Nikunen sanoo istuneensa moton puikoissa yli 20 vuotta, ensin kuljettajana ja sittemmin yrityjänä vuodesta 2004 lähtien. Tänä päivänä perheyritysessä työskentelee myös Nikusen poika ajokoneen kuljettajana. Lisäksi Nikunen tekee metsämaan muokkausta uudistamiskohteissa.

Yrittäjänä hän näkee Kokkolan Energian ja Metsän Woiman sopimuksessa yhden erityisen mieluisan asian.

– Sellaista puhetta sopimuksen tiimoilta on ollut, että töitä riittäisi ympäri vuoden nyt, kun puulle on Kokkolan Energian ansiosta tällainen kysyntä. Yleensä kesäisin pakkaa olemaan hiljaista, mutta tämä sopimus tuo töitä tasaisemmin läpi vuoden. Se on yrityälle tosi hyvä asia. «

SÄHKÖVERKKO



Sähköverkkoa uusitaan ja laajennetaan

KOKKOLAN ENERGIAVERKOT rakentaa uutta ja uusii vanhaa sähköverkkoa eri puolilla Kokkolaa alkavana kesänä. Maastosuunnittelija Esa Rapi Kokkolan Energiaverkoilta kertoo, että töiden ajotusta suunnitellaan myös yhteistyössä Kokkolan Veden kanssa. Yhteiskaivuu on kustannustehokkaampaa ja aiheuttaa vähemmän haittaa esimerkiksi liikenteelle.

Yhteiskaivuuta hyödynnetään Linnumperäntien alkuosan ja Karsobackantien välisellä osuudella, missä Kokkolan Energiaverkot maakaapeli 20 kilovoltin ja 400 voltin sähköverkkoa sekä rakentaa kaksi uutta muuntamoa. Energiaverkot jatkaa omana työnään maakaapelointia Karsobackantieltä Opriantielle ja rakentaa sinne uuden muuntamon.

Linnusperässä yhteiskaivuu siirtää alueelle suunniteltua verkonrakentamista ensi vuoden kesään.

– Sähköinfran suunnittelut Linnusperässä alkoi jo vuosi sitten, ja luvitus on pitkälle valmiina. Muuntajien paikat on luvitettu ja tonttilupiakin haettu runsaasti. Päättös yhteiskaivuusta ja aikataulusta syntyi siinä vaiheessa kun tuli tieto, että Kokkolan Vesi on kaivamassa alueella vesijohtoja, Esa Rapi kertoo.

UUTTA SÄHKÖVERKKOA Kokkolan Energiaverkot rakentaa kesän kulussa muun muassa Puntusrannan alueelle Borgintien tuntumaan, jonka on nousemassa uusi asuinalue. Borgintielle rakennetaan uusi muuntamo. Aurapolulla Lappilanmäellä

työt valmistuvat jo huhtikuussa. Siellä ilmajohtoa maakaapeliin pitkältä matkalta. Varsin pitkä kaivukohde on myös Prestin alueella, missä avojohtoa korvataan maakaapelilla useiden kilometrien matkalla, osaan on varauduttu aikaisemmin putkituksella. Lekatielle rakennetaan uusi muuntamo ja uutta maakaapelia, ja verkko saneerataan myös Pihlajatiellä.

Öjan suunnassa maakaapelia rakennetaan esimerkiksi Mjosundissa sekä Gräsholmiantiellä ja Skituvikintiellä. Uuttakin ilmajohtoa rakennetaan, kun Kåtölandetin linjalla käyttöikänsä päähen tullut 20 kilovoltin vanha ilmajohto korvataan uudella ja siirretään parempaan paikkaan.

– Maakaapeloinnin merkittävin hyöty tulee siitä, että sähköverkon vikaherkkyys pienenee huomattavasti. Verkonrakentamisen lisäksi meitä työllistävät tosi paljon sähköautojen latauspisteisiin liittyvät verkon syöttövahvistukset, Rapi kertoo. <



TYÖNANTAJAMIELIKUVA

Kokkolan Energia mukana KokkolaWorks -kampanjassa

KOKKOLAWORKS houkuttelee kuluval vuoden ajan osaajia Kokkolan seudulle. Kyseessä on Kokkolan kaupungin, Keski-Pohjanmaan hyvinvointialue Soiten ja KIP:n alueella toimivien teollisuusyritysten yhteinen kampanja, johon myös Kokkolan Energia osallistuu.

– Vaikka Kokkolan Energia on saanut varsin hyvin osaavaa työvoimaa, meidän täytyy huolehtia, että näin on myös tulevaisuudessa. Meille on luonnollista olla mukana kampanjassa senkin takia, että olemme kiinteä osa teollisia symbiooseja, jotka ovat tehneet KIP:n alueesta kiertotalouden edelläkävijän, kertoo Kokkolan Energian hallintojohtaja **Heli Vuorinen**.

Kampanjan ensimmäinen jakso helmi-maaliskuussa keskeytti Kokkolan tunnettuuden rakentamiseen. Pääkampanjakset ajoittuvat toukokuulle ja syys-lokakuulle. Ne vahvistavat tunnettuutta erilaiset kohderyhmäpainotukset huomioiden.

Kampanja sisältää KokkolaWorks -kampanjasivun TV- ja radiomainontaa, printti- sekä digimainontaa, yhteisen messuilmeen sekä laajan ja monikanavaisen some-markkinoinnin kokonaisuuden. << kokkolaworks.fi

KAUKOLÄMPÖ



Halkokarin Jähdissa uusitaan kaukolämpöjohtoja

KOKKOLAN KAUKOLÄMPÖVERKOSTON vanhimpiä johto-osuuksia uusitaan Halkokarilla Jähdin alueella. Toukokuun alussa käynnistyneet työt jatkuvat tämän vuoden heinäkuun lopulle. Kesän aikana kaukolämpöverkkoa uusitaan lähes 900 metriä.

– Johtojen ikä itsessään ei ole peruste uusimiselle, vaan muun muassa lisääntyneet vuodot ja niiden vaativat korjaustarpeet. Verkostovaurioita aiheuttavat usein samat syyt, erityisesti vanhojen putkien jatkos-kohdissa olevien eriste- ja liitosmateriaalien huonompi laatu sekä jossain määrin aikanaan tehdyt asennusvirheet, kertoo Kokkolan Energian kaukolämpöpäällikkö **Jani Söderström**.

Hänen mukaansa rakentamisessa menäään tänä päivänä laatu edellä, ja johdot

rakennetaan kestäväksi seuraavat 100 vuotta. Esimerkiksi putkiston muovinen suojakuori jatketaan jakelijohtojen osalta muovihitsamalla, jolloin virtausputkien suojaokerikin on niin sanotusti yhtä puuta, eikä ulkopuolin vesipääse kosketukseen teräsputken kanssa. Lisäksi urakoitsijoiden töitä valvotaan, eikä laatupoikkeamia hyväksytä.

– Uusimisesta valitettavasti aiheutuu alueen asukkaille jonkin verran haittaa. Oman haasteensa aiheuttavat kapeat kadut, joilla liikkuminen on hetkittäin normaalialla hankalampaa. Töiden ansiosta uusittuun verkkoon ei kuitenkaan tulevaisuudessa tarvitse koskea katu- ja piha-alueilla, Söderström sanoo. <<

Sähköautojen latausverkosto laajenee suurteholataukseen

KOKKOLAN ENERGIA laajentaa sähköautojen latausverkostoaan Heinolan alueelle Virran toimittamalla suurteholatausasemalla. Bilteman pysäköintialueella sijaitsevan, neljälle autolle tarkoitettun latausaseman teho on 250 kilowattia.

– Uusi latausasema palvelee mainiosti ohikulkevaa liikennettä. Automallista riip-

puen jo 20-30 minuutin latauksella päästään hyvin korkeisiin akkujen varausasteisiin. Latausasema tulee käyttöön todennäköisesti kesäkuussa, kertoo Kokkolan Energiaverkkojen liiketoimintapäällikkö **Tapio Järvinen**.

Latausverkoston maajohtaja **Aleksi Patana** Virralta kertoo, että suurteholatausaseman skaalausvara ulottuu aina 400 kilowattiin asti.

– Kokkolan Energian uusi latauspiste on suunniteltu tulevaisuusvarmaksi skaalausvaran ja tekniikan osalta. Latauslaite toimii adaptiivisella jännitteellä, joten esimerkiksi 800 V akkujännitteellä toimivat autot saavat keskimääräistä suurteholaturia paremmat lataustehot tästä laitteesta, Aleksi Patana kertoo. <<



Kokkolan NMKY, tuttujen kesken Namika, ei ole juurikaan paistatellut suurissa otsikoissa, vaikka seura on tehnyt ansiokasta työtä koripallon parissa jo 50 vuotta. Susijengi ja NBA-tähti Lauri Markkanen pussittivat lajin lopullisesti koko kansan tietoisuuteen, ja Namikassakin junioreiden harrastajamääät ovat mukavasti nousukäyrällä.

Hakalahden koulun liikuntasaliin kirmaisee jälleen kerran harjitusvuoron alkaessa iso joukkokoripallojunioreita. Kaikkiaan Namikan joukkueissa lajia harrastaa noin 100 poikaa ja tyttöä. Keskityään, mennään kovaa, mutta pidetään samalla kivaa, tiivistää Namikan toiminnan periaatteet valmentajan ja joukkueenjohtajan tehtäviä hoitava **Vesa Ihainen**. Mutta on Namikalla vielä neljäskin, vahvasti arvopohjainen periaate, jonka merkitys korostuu tänä päivänä, jolloin harrastamisen kustannukset ovat nousseet valtavasti ja monet lapsiperheet elävät taloudellisessa niukkuudessa.

NAMIKA ELVYTTI JUNNUKORIKSEN UUTEEN NOSUUN



Namikan junnukoris voi hyvin. Kuvassa seuran 12-vuotiaita poikajunioreita taustajoukkoineen.

– Haluamme pitää koripallon kustannusten puolesta matalan kynnyksen lajina. Kaupungin saleissa harrastaminen on hyvin edullista, ja varusteidenkin osalta pääsee alkuun pallolla ja kengillä. Hieman kyllä huolestuttaa, millaiset ovat tulevan hybridiareenan kustannukset. Tätyy toivoa, etteivät tilavuokrat nouse liian kalliiksi tällaiselle pienelle seuralle, miettiä Namikan varapuheenjohtaja ja varainhankesta tekevä **Manu Kerola**. Hänen huolensa harrastamisen kustannuksista jaetaan laajasti, koska harrastukset ovat tärkeä osa lasten ja nuorten hyvinvointia.

Kerola kiittää Kokkolan Energiaa ja muita yrityksiä, jotka ovat halunneet tukea lasten ja nuorten koripalloharrastusta. Yritysten auttava käsi on Namikan tapauksessa yksi olennainen syy siihen, miksi harrastamisen hinta on pysynyt niin edullisena.

NAMIKA täytti viime vuonna 50 vuotta. Seuran historiasta löytyy monia intohimoisia koripalloihmisiä, joista yksi on seuran nykyinen puheenjohtaja **Pertti Laatikainen**. Samaan kategoriaan lukeutuu muun muassa valmennustehtävissä urakoinut **Timo Virolainen**, jonka ansioksi luetaan pitkälti se,

että Kokkolassa koripalloliekki ylipäättääni pysyi yhdessä vaiheessa yllä ennen nykyistä nousua.

– Viimeisten vajaan kymmenen vuoden ajan harrastajamäärit ovat olleet taas nousussa. Tänä vuonna kasvua oli vielä tavallista enemmän. Kilpailutoimintaan osallistuvien lisäksi meille on tullut ilahduttavasti mukaan myös lapsia, jotka pelavat korista vain harrastamisen ilosta. Luonnollisesti haluamme kasvaa edelleen, mutta nyt olemme tilanteessa, jossa tarvitsemme lisää koristaustaisia vetäjiä, Ihanainen ja Kerola vinkkaavat valmennustehtävistä kiinnostuneille.

Toinen iso haaste on salitilanne, josta Namika on pyrkinyt herättämään keskustelua. Lajina koripallo on ollut Kokkolassa marginaalissa, eikä laji ole Kerolan mukaan vienyt kovinkaan voimallisesti eteenpäin omia toiveitaan uusien kouluiinvestointien suunnitteluvaiheessa. Nyt seurassa mietitään, mistä namikalaiset saavat uuden kodin sen jälkeen, kun Hakalahden koulun sali poistuu käytöstä. Kaikkein suurin tarve on parketttilattialle, sillä tällä hetkellä Kokkolassa pelialustoina ovat muovimassalattiat.

– Meillä on esimerkiksi tosi hyvä 12-vuotiaiden juniorijoukkue. Se saattaa hyvinkin yltää 14-vuotiaiden valtakunnalliseen sarjaan, jossa vaatimuksena on parketti. Joudumme siinä tapauksessa luopumaan sarjapaikasta salitilan takia. Parketti on kuitenkin lattiaratkaisu, joka löytyy monelta pienemmältäkin paikkakunnalta, missä koripalloa pelaataan. On myös olemassa tutkimuksia, joiden mukaan parkettitilattia vähentää koripallossa urheiluvammoja, kertoo Namikan valmentajakaartiin kuuluva **Mikko Hankaniemi**.

ESIMERKIKSI Turussa keskusteltiin muutama vuosi sitten kihkeästi uuden palloiluhallin tulevasta lattiamateriaalista. Siellä parketin etuna pidettiin muun muassa sitä, että parketin päälle on helppo asentaa ja purkaa matto sellaisten lajien tarpeisiin, jotka mattoa tarvitsevat. Suomessa parkettipohja on yleinen ratkaisu.

– Kovasti toivomme, että parketti huomioitaisiin siinä vaiheessa, kun rakenteilla olevan Piispanmäen monitoimitalon liikuntatilan lattiamateriaalista päätetään lopullisesti. Parkettialusta mahdollistaa koripallon kehittämisen Kokkolassa, eli se on ehdottomasti myös kauaskantoinen tulevaisuuden ratkaisu. Koripallo on iso laji maailmalla ja todella suosittu myös Suomessa, joten mahdollisuus harrastaa lajia on myös yksi Kokkolan vetovoimatekijöistä, Namikan kolmikko painottaa.

Namikan toiminnasta kiinnostuneita Manu Kerola kannustaa hakeutumaan seuran some-kanavien pariin.

– Meillä on seurassa tosi hyvää some-osaamista, mikä varmasti on osaltaan lisännyt kiinnostusta Namikkaa kohtaan, hän sanoo. «

Seuran kotisivut löytyvät osoitteesta www.namikakokkola.fi, ja seuran tavoittaa lisäksi Facebookista ja Instagramista (konmky)

ANTTI JA KYLLIKKI RYTIOJA:

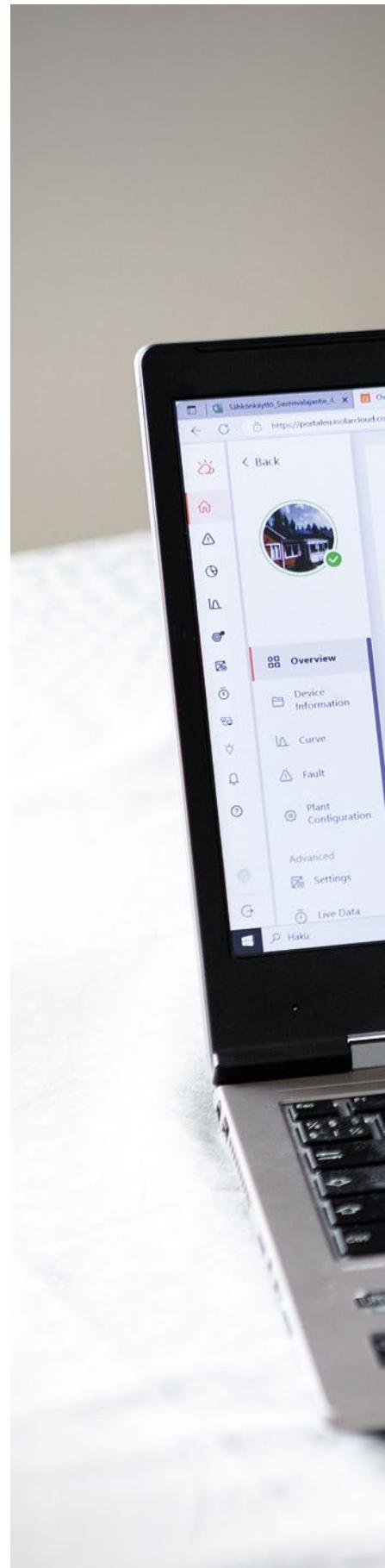
Aurinkopaneelit täydentävät energiatehokasta omakotiasumista

Antti ja Kyllikki Rytiojan omakotitalon katolla Pohjois-Hakalahdessa on toiminut aurinkovoimala viime vuoden elokuusta lähtien. Kokkolan Energian asentamilla aurinkopaneeleilla energian tuottaminen sujuu kestävästi ja taloudellisesti. Parhaan hyödyn he kertovat saavansa silloin, kun veden lämmittäminen ja kotitaloustyöt ajoitetaan samaan aikaan, jolloin aurinkopaneelit tuottavat energiaa.



Huhtikuun viimeisellä viikolla pyryttänyt lumi ei ollut sitä, mitä aurinkovoimaloiden omistajat enää tuossa vaiheessa kevättä odottivat. Siihen asti huhtikuu oli kuitenkin aurinkoinen, mikä näkyy myös Rytioille asennetun, huipputeholtaan 4,7 kilowatin aurinkovoiman tuotossa; 448 kilowattituntia kolmen viikon aikana.

– Nyt huhtikuussa aurinkovoimalan tuotannosta menee myyntiin noin 50 prosenttia riippuen siitä, miten ajoitamme esimerkiksi kotitaloustyöt ja miten hyödynnämme tuotantoa veden lämmittämisessä. Reilut 20 prosenttia huhtikuun kokonaissähköönkäytöstä olemme kattaneet omalla tuotannolla siitä huolimatta, että myyntiin tuotannosta ohjautuu puolet. Pidän sitä aika hyvänä tuloksena, Antti Rytioja sanoo. →







Puuhellan ja aurinkopaneelien lisäksi Rytiojilla on käytössään ilmalämpöpumppu, takka ja leivinuuni.

AURINKOPANEELIEN hankintaa harkitsevia kuluttajia kiinnostaa muun muassa se, miten paljon aurinkosähköä syntyy kesäkuukausien ulkopuolella. Rytiojan mukaan joulukuussa ja tammikuussa tuottoa ei käytännössä ollut.

– Helmikuussa järjestelmä alkoi herätä. Edellytyksenä kuitenkin oli, ettei paneeleilä ollut lunta tai kuuraa. Niiden poistamista mekaanisesti ei suositella, joten täytyy vain odottaa, että aurinko hoittaa sulattamisen.

Maaliskuussa järjestelmä tuotti aurinkosähköä 258 kilowattituntia, ja esimerkiksi käyttöönnoton jälkeen viime vuoden syyskuussa 250 kilowattituntia, mutta marraskuussa enää 11 kilowattituntia. Kaikkiaan voimala oli tuottanut aurinkosähköä viime vuoden elokuun puolivälistä kuluvan vuoden huhtikuun loppuun 1,3 megawattituntia.

Ideaalilanteessa paras vaihtoehto on suunnata aurinkopaneelit kohti etelää.

– Meillä paneelien suunta on vähän enemmän lounaaseen, jolloin tuotannon kannalta paras ajankohta sijoittuu iltapäivään kello 15-16 välille. Kun tulossa on aurinkoinen päivä, voimala herää jo aamukuuden nurkilla, mutta illalla auringon laskettua tuotanto tipataa yllättävän nopeasti.

"Erlaisia ratkaisuja yhdistämällä Rytiojat ovat saaneet energiankulutustaan laskettua reippaasti."

Pihamaalla on iso koivu, ja tuotanto laskee myös silloin, kun aurinko menee koivun taakse. Mielenkiinnolla odotan tulevaa kesää, jonka jälkeen näemme tarkasti tuotannon määrän vuositasolla. Arvelen, että takaisinmaksuaika asettuu lukujen perusteella noin 15 vuoteen.

JÄRJESTELMÄN tuotantoa ja tilannetta Antti Rytioja seuraa helpoiten kännykästä.

– Kirjauduin invertterivalmistajan kotisivuille ja annoin sinne perustiedot, kuten tuotantokohteen osoiteen ja järjestelmän tehot, ja latasin sovelluksen. Paneelien asentajat olisivat voineet tehdä sen puolestani, mutta toimenpide oli niin helppo, että tein sen itse.

Rytioja kertoo seuraavansa järjestelmästä erityisesti reaalialkaista tuotantotehoa, minkä lisäksi sieltä näkee muun muassa vuorokausi-, kuukausi- ja vuosien energian. Kokkolan Energian sähkömittarin nuolinäyttö puolestaan kertoo reaalialkaisesti, meneekö aurinkopaneelien tuottama sähkö myyntiin vai ostavatko Rytiojat sähköä.

Tarkemmin tutustuttuna Antti ja Kyllikki Rytiojan kodista avautuu kokonainen pientalon energiajärjestelmä, johon aurinkovoimala kuuluu yhtenä osana. Keskeinen



Invertteri kannattaa asentaa paikkaan, johon aurinko ei pääse paahtamaan.



Sähkömittarin nuolinäyttö kertoo, meneekö aurinkosähköä myyntiin vai ostavatko Rytiojat sähköä.



Puuhellalla valmistuu muun muassa aamupuuro.



Hinta- ja kulutustietoja on helppo seurata käännykästä.

rooli kokonaisuudessa on kiinteistöön asennetulla OptiWatilla, joka mahdollistaa huonekohtaisen lämmityksen optimoinnin, mutta myös aurinkosähkön liittämisen älykkääseen ohjaukseen.

– Yhdestä sovelluksesta näen sähkön tuntihintatiedot, ja OptiWatilla saan määriteltyä helposti esimerkkiä sen, lämmittämmekö veden sähköllä silloin kun tuntihinta on edullinen, vai siirrämmekö veden lämmittämisen ajankohtaan, jolloin saamme katolta aurinkosähköä.

Eikä siinä vielä kaikki.

– Sen lisäksi, että OptiWatti hoitaa huonekohtaisessa kattolämmityksessä eli suorassa sähkölämmityksessä lämpötilojen säädön ja lämmityksen ajoituksen, käytössä on myös ilmalämpöpumppu ja talvella takka sekä leivinuuni. Aamupuuron ja muun ruuan teemme puuhellalla, eikä induktioliesi ollut käytössä koko talvena. Ainoa negatiivinen asia on se, että aurinkopaneeleihin saattaa kerääntyä nokea, mistä asentajat kyllä mainitsivat.

Erlaisia ratkaisuja yhdistämällä Rytiojat ovat saaneet energiankulutustaan laskettua reippasti.

– Viime syksyn korkeat sähköhinnat säikäyttivät, sillä niillä hinnoilla meillä olisi mennyt kuukaudessa sähkölaatuun 2 000-3 000 euroa. Aikaisemmin omakotitalomme sähkön vuosikulutus on ollut 18 000-20 000 kilowattituntia, mutta hieman tulevasta kesästä riippuen saatamme päästää jopa alle 10 000 kilowattitunnin.

AURINKOSÄHKÖÖN Antti Rytioja perehtyi jo työvuosinaan energia-alalla. Siitä oli luonnollisesti iso apu siinä vaiheessa, kun Rytiojat päättivät hankkia oman aurinkovoimalan.

– Ennen järjestelmän käyttöönottoa piti varmistaa, että sulaketaululla on vapaa 3-vaiheinen sulakeryhmä ja katsoa invertterille sopiva sijoituspaikka. Varjoinen paikka on paras, mutta invertteriä ei myöskään kannata viedä kovin kauas, koska silloin syöttökaapeleille voi tulla paljon pituutta. Kiinteistön kattorakenteet ovat hyvässä kunnossa, joten niille tai kattomateriaalille ei tarvinnut tehdä mitään ylimääräistä. Myös ympäristön olosuhteilla on merkitystä, kun etsii paneelleille asennuspaikkaa. Puiden varjostava vaikutus on huomattava, mikä tulee huomioida hankintaa suunniteltaessa.

Kokkolan Energian asentajia Rytioja kiittää ammatitaitoisesti ja ripeästi tehdyistä asennuksista. Jälkeenpäin Kokkolan Energialta oltiin vielä yhteydessä ja varmistettiin, että järjestelmä toimii kuten pitää.

– Vaikka vasta vajaa vuosi on käyttökokemusta takana, niin kyllä voi sanoa, että aurinkopaneelien hankinta kannatti. Tänä päivänä on tärkeä suosia uusiuutuva energiaa, ja varsinkin jos aurinkosähkön myyntiä ajoittuu korkeille tuntihinnoille, tästä voi saada jopa rahallista hyötyä. «



Asiantuntevalla palvelulla enemmän irti aurinkoenergiasta

Aurinkopaneelit ovat mainio tapa tuottaa puhdasta ja uusiutuvaa energiata. Asiakas saa investoinnistaan parhaan mahdollisen hyödyn varmimmin silloin, kun aurinkosähköjärjestelmän hankinnassa yhdistyyt ammattitaitoinen suunnittelu ja asennus sekä laadukkaat komponenttit.

Kokkolan Energia toimittaa aurinkosähköjärjestelmät vaikka pa omakotitaloon tai mökille avaimet käteen-periaatteella. Kokonaispalveluun kuuluvat suunnittelu yhdessä asiakkaan kanssa, aurinkosähköjärjestelmä komponentteineen, asennus, käyttöönotto ja käyttööpastus sekä helppokäytöinen järjestelmä tuotannon seuraamiseen.

Ennen kuin asiakkaalle tehdään tarjous aurinkosähköjärjestelmästä, jokaiken kohde kartoitetaan huolellisesti.

– Meillä on käytössä simulointiohjelma, johon syötämme esimerkiksi koh-

"Kokonaispalveluun kuuluvat suunnittelu yhdessä asiakkaan kanssa, aurinkosähköjärjestelmä komponentteineen, asennus, käyttöönotto ja käyttööpastus sekä helppokäytöinen järjestelmä tuotannon seuraamiseen."

teen osoitteen satelliitin avulla tapahtuvaa paikantamista varten sekä tiedot käytettävistä paneeleista, invertteristä ja kaapeloinnista. Näiden perusteella ohjelma laskee arviodun vuosituoton, jossa on huomioitu aikaisemmat säätiotiedot, liiketoimintäpäällikkö **Tapio Järvinen** Kokkolan Energiaverkoilta kertoo ja korostaa luotettavan tiedon merkitystä tuottoarviossa.

TUOTTOARVION lisäksi kohteessa selvitetään muun muassa kattorakenteiden kunto ja käytettävät kiinnitykset sekä kaapelointi kiinteistön sähkönjakelukes-

Kokkolan Energian palveluun kuuluvat niin aurinkosähköjärjestelmän asiantunteva mitoitus, laadukkaat komponentit kuin ammattitaitoinen asennus.

Energiaomavaraisuutta aurinkosähköllä

kukselle. Järvisen mukaan on tärkeää, ettei asiakkaalle tarjota mitään sellaista, jota tämä ei tarvitse.

– Monilla on mielikuva, että mitä enemmän paneeleita, sitä suuremman hyödyn asiakas saa. Asia ei kuitenkaan ole näin yksioikoinen. Jos kyseessä on meidän asiakkaamme, pystymme tarkistamaan kohteen vuosikulutuksen tuntitasolla, joka on olennainen tieto järjestelmän mitoituksessa. Mikäli asiakas ostaa sähkön muualta, silloin asiakas itse tai me voimme pyytää kyseisen kulutusraportin kyseiseltä sähköyhtiöltä. Tämän tiedon ansiosta voimme toimittaa järjestelmän, joka parhaiten vastaa asiakkaan kulutusta. Kun katolle asennetaan kohteeseen optimoitu järjestelmä, silloin asennuskulutkaan eivät karkaa käsistä.

Jotta asiakkaan olisi helpompi tehdä lopullinen valinta aurinkosähköjärjestelmästä, Kokkolan Energia on koonnut valmiaksi niin sanottuja vakiopaketteja.

– Yksityisten lisäksi monet yritykset ja maatalatkin pärjäävät näillä vakiopaketeilla, mutta jos kohteessa on isompi kulutus, silloin luonnollisesti räätälöimme ratkaisut tapauskohtaisesti. Lisäksi teemme asiakkaan puolesta tarvittavat ilmoitukset esimerkiksi verkkoyhtiölle, ja neuvomme mahdollisissa lupa-asioissa, Järvinen jatkaa.

Keskustelut sähkön hinnasta ja energiaomavaraisudesta ovat lisänneet entisestään mielenkiintoa aurinkosähköä kohtaan. Tapio Järvinen arvioi, että muun muassa taloyhtiöiden muodostamat energiayhteisöt yleistyvät, koska taloyhtiön asukkaat voivat jatkossa käyttää aurinkovoimaloiden tuottamaa sähköä myös omaan kulutukseensa. Taustalla on Kokkolan Energiakin tämän vuoden alussa käyttöön ottama hyvitysjärjestelmä eli netotus, josta tarkemmin oheisessa jutussa. «

Netotus parantaa aurinkosähkön kuluttajille tuomaa hyötyä

KOKKOLAN ENERGIA otti tämän vuoden alussa käyttöön pienituloon netotuksen, mikä parantaa aurinkosähkön tuottavuutta. Yksinkertaistettuna netotus tarkoittaa sitä, että tunnin pituisen mittausjakson aikana pienitulojan tuottama sähkö vähennetään kulutetusta sähköstä, ja ainoastaan näiden erotus siirryy sähkölaskulle. Tuntinetotus tulee jatkossa automaattisesti käyttöön uusissa mikrotuotantokohteissa.

– Kuluttajalle merkittävin hyöty tulee siitä, että netotuksen ansiosta hän saa käytettyä paljon tehokkaammin itse tuottamansa energian omaan käyttöönsä, kertoo Kokkolan Energiaverkkojen järjestelmäpäällikkö **Stefan Finnilä**.

Hän muistuttaa, ettei aurinkosähköjärjestelmän oman invertterin näytämä tuotto kuitenkaan ole sama kuin verkkoon siirretyn energian määrä.

– Mikrotuotannosta puhuttaessa invertterin näytössä oleva luku kertoo kokonaisuudessaan yhteismäärän, mitä järjestelmä on tuottanut asiakkaan omaan verkkoon ja verkkoyleisön verkkoon, Finnilä täsmentää.

EI NETOTTAVA MITTAUS:

Vaihe 1 – Kulutus 3 kWh ja tuotanto 1 kWh → Ostetaan sähköä 2 kWh

Vaihe 2 – Kulutus 1 kWh ja tuotanto 1 kWh → Ei osteta, eikä myydä sähköä

Vaihe 3 – Kulutus 0 kWh ja tuotanto 1 kWh → Myydään sähköä ulos 1 kWh

→ Asiakas ostaa 2 kWh sähköä ja myy ulos 1 kWh

NETOTTAVA MITTAUS

Yhteenlaskettu kulutus on 4 kWh ja tuotanto 3 kWh

→ Asiakas ostaa 1 kWh eikä myy sähköä ulos



Marjo Hukarin mukaan kaukolämpöliittymä osoittautui ennakkokäsityksiä edullisemmaksi.

Monta syytä valita kaukolämpö

Kaukolämpö toi kokkolalaisen **Marjo Hukarin** arkeen asumisen helpoutta. Rahallista säästöä lämmityskustannuksista kertyy vuositasolla huomattava summa, minkä lisäksi öljylämmityksen korvaaminen ympäristöystäväällisellä kaukolämmöllä on vastuullinen ilmastoteko.

Kaikissa kaukolämpökohteissa asuu jo yli 35 000 kokkolalaista. Viimeisen 10 vuoden aikana Kokkolassa noin 500 omakoti- ja paritaloa on vaihtanut lämmitysmuodon öljylämmityksestä kaukolämpöön. Vähentyneenä poltettuna öljymäärenä se vastaa vuosittain noin 900 000 litraa kevyttä polttoöljyä, mikä puolestaan tarkoittaa vuositasolla noin 2 300 tonnia CO₂-päästöjä.

Marjo Hukarille viime joulu Halkkarilla sijaitsevassa kodissaan oli ensim-

mäinen kaukolämpöjoulu. Joulunviettoon saapuneille perheenjäsenille lisämukavuutta toi se, ettei joulutunnelma päässyt viileinemään sen takia, että suihkussa käydessä olisi loppunut lämmin vesi.

– Ei loppunut vierailta lämmin vesi, vaikka jokainen kävi suihkussa vuoron perään, Hukari nauraa.

Toisenlaisiakin tilanteita vuosien saatossa ehti tulla eteen. Marjo Hukari asuu 1960-luvun alkupuolella rakennetussa, ja seuraavalla vuosikymmenellä laajennetussa

paritalossa, jonka asunnoissa on erilliset lämmitysjärjestelmät. Hukarilla oli viime vuoden lopulle saakka käytössään öljylämmityksen lisäksi varavaa sähkölämmitys sekä mahdollisuus myös puunpoltoon.

– Jos sähkölämmitys oli kesäisin päällä, säästösyistä pidin lämmintä sähköä vain osittain. Se tarkoitti, ettei illalla tullut enää lämmintä suihkuvettä, jos talossa oli useampi ihminen. Se oli sellainen vanhasta lämmitysjärjestelmästä aiheutunut epämukavuustekijä.

TUNNETUISTA SYISTÄ johtunut sähköhinnan nousu viime vuonna sekä myös korkealle kivunut öljyn hinta saivat Marjo Hukarin miettimään vakavissaan lämmitysjärjestelmän vaihtamista, olihan ajatus kytenyt mielessä jo pidempään muutenkin.

– Kaukolämpö vaikutti helppoimmalta ratkaisulta, koska kaukolämpöverkosto oli laajentunut ihan nurkalle. Syyskuussa otin yhteyttä Kokkolan Energiaan ja toiveeni oli, että muutostyöt ehdittäisiin tehdä ennen talvea. Arviot sähkön tulevista hinnoista ja sähkölaskujen suuruksista kuulostivat

Huoletona kaukolämpöasumista

noihin aikoihin tosi hurjilta, eikä esimerkiksi hintakatosta ollut vielä tietoa.

Helpotus oli suuri, kun joulukuun alkupuolella maanrakennusporukka kalustoinen ilmestyi pihamaalle, ja käytännön työt alkoivat. Sitä ennen Hukari oli käynyt läpi työsunnitelmat ja muut käytännön asiat yhdessä Kokkolan Energian asiantuntijoiden kanssa.

– Kaikki sujui aivan loistavasti. Aikataulut pitivät, vaikka kova pakkasan yhdessä vaiheessa hieman viivästytti töitä. Sekin oli mukavaa, että työntekijät jättivät paikat aina siistimpään kuntoon, kuin mitä ne olivat heidän tullessaan. Joulunalusviikolla kaukolämpö kytkettiin päälle ja se tuntui kyllä ihanalta. Jälkeenpäin Kokkolan Energialta vielä soitettiin minulle ja varmistettiin, että kaikki toimii kuten pitää, hän kehuu.

TALOUSASIOIDEN AMMATTILAISENA Marjo Hukari luonnollisesti laski tarkasti investoinnin rahalliset hyödyt. Hänen myös myönnettiin 4 000 euroa ELY-tukea, jota maksetaan fossiilisesta lämmityksestä luopuville pienalojen omistajille. Hän sanoo päätyneensä lämmitysmuodon vaihtamiseen siinäkin tapauksessa, että ELY-tuki olisi jäänyt saamatta. Nyt se oli tervetullut lisä.

– Kaukolämpöliittymä oli edullisempi kuin odotin. Sitä en osaa sanoa vielä ihan tarkasti, paljonko kaiken kaikkiaan säästän lämmityskustannuksissa, koska aikaa on kulunut vielä varsin vähän, ja sähkön hinta on vaihdellut voimakkaasti. Tammikuun osalta säästö oli noin 150 euroa edellisvuoteen verrattuna, ja joka tapauksessa vuositasolla puhutaan tuhansista euroista. Se tarkoittaa myös sitä, että hankinnan takaisinmaksuainka on lyhyt, Hukari kertoo tytyväisenä. Kellarin puolestaan tulee runsaasti tyhjää tilaa, kun sieltä poistuvat öljykattila ja 2 000-litrainen varaja.

Ensimmäisten kuukausien aikana hän kertoo huomanneensa senkin, että lämmityksen voi käytännössä unohtaa kokonaan.

– Kaukolämpö on niin helppo, tasainen ja huoleton, että nyt vain hyvillä mielin keskittyä nauttimaan arjesta. «

"Kaukolämpö on niin helppo, tasainen ja huoleton, että nyt vain hyvillä mielin keskittyä nauttimaan arjesta."



ELY tukee luopumista öljylämmityksestä

ELINKEINO-, LIKENNE- JA YMPÄRISTÖKESKUS

ELY auttaa pienaljoja luopumaan öljylämmityksestä tuhansien eurojen suuruisilla avustuksilla. Avustuksen suuruus on 4 000 euroa, kun öljylämmityksestä siirtytää kaukolämpöön, maalämpöpumppuun tai ilma-vesilämpöpumppuun. Jos kiinteistön omistaja siirtyy muihin lämmitysjärjestelmiin, avustus on 2 500 euroa. Huhtikuun lopulla avustusta riitti vielä 12 000 öljy- tai maakaasulämmityksen vaihtajalle.

Avustusta voivat saada yksityishenkilöt ja kuolinpesät, jotka omistavat pientalon tai pientalossa sijaitsevan asunnon hallintaan oikeuttavia osakkeita. Pientalolla tarkoitetaan omakotitalo tai paritalo. Avustusta myönnetään yksi per lämmitysjärjestelmä. Paritaloon voi siksi saada yhden tai kaksi avustusta riippuen siitä, onko asunnoilla yhteinen lämmitysjärjestelmä vai onko molemmilla omansa. «

Lisätietoja: www.ely-keskus.fi

Uusi sähkötuote kannustaa kuluttajia ohjaamaan sähkökulutusta edullisille tunneille



Kuva: iStock

Sähkömarkkinoille on tullut kiihtyvään tahtiin tuotteita, joissa kuluttajia ohjataan siirtämään sähkökulutusta edullisille tunneille. Myös Kokkolan Energia lanseerasi uuden sähkötuotteen, jossa yhdistyvät määräaikaisen kiinteähintaisen sähkösopimuksen vakaus sekä pörssihintaan perustuva kulutusvaikutus, jonka avulla asiakas voi vaikuttaa joustavasti oman sähkölaskunsa loppusummaan.

AALTO-SÄHKÖTUOTE on loistava vaihtoehto kuluttajalle, joka haluaa seurata sähkön hintaa ja siirtää omaa kulutustaan edullisille tunneille. Pörssisähköön verrattuna Aalto-sähkösopimuksessa määritelty kiinteä hinta luo vakautta markkinatilanteen muutosten varalta, mutta kuluttamalla sähköä edullisilla tunneilla voi kuitenkin pienentää omaa sähkölaskuaan.

Uusi Aalto-sähkötuote sopii kaikille kuluttajille vakautta tuovan kiinteän hinnan ansiosta ja jo pienillä toimilla on vaikutusta oman sähkölaskun loppusummaan. Tuntihintoja voi seurata esimerkiksi Fingridin tuntihinta-sovelluksesta tai Nordpoolin nettisivuilta.

Uutta sähkötuotetta myydään muiden Kokkolan Energian sähkötuotteiden tavoin ainoastaan Kokkolan alueella

AALTO-SÄHKÖSOPIMUKSEN HINTA MUODOSTUU:

- Kiinteästä osuudesta sähkönenergian hinnassa
- Pörssihintaan perustuvasta kulutusvaikutuksesta
- Perusmaksusta

KULUTUSVAIKUTUS JOKO NEGATIIVINEN TAI POSITIIVINEN

Aalto-sähkösopimus on määräaikainen joko 12 kk tai 24 kk sopimuksella. Sähkön hinta muodostuu kiinteästä hinnasta + kulutusvaikutuksesta. Kulutusvaikutus voi olla negatiivinen tai positiivinen riippuen siitä, käyttääkö sähköä kalliiden tuntien aikana vai ajoittaako käytön edullisille tunneille.

Kulutusvaikutuksen määrä lasketaan siten, että omalla kulutuksella painotetusta keskihinnasta vähennetään spotin (pörssisähkö) kuukauden keskihinta. Kulutusvaikutus on yleensä +/- 10 %. Siihen vaikuttaa siis oma sähkökulutus ja sähkön spot-hinta. «

Kesätyö vuoromestarina

Kokkolan Energia työllistää jälleen kesätyöntekijöitä monissa erilaisissa tehtävissä. 23-vuotias Aatu Niskanen työskentelee kesän vuoromestarina Kokkolan Energian voimalaitoksilla. Kun Niskanen mietti työllistymistään opintojen jälkeen, energia-ala on hänen mukaansa myös silloin mielenkiintoinen vaihtoehto.

Kokkolan Energian voimalaitoksilla tuotetaan sähköön ja kaukolämön lisäksi höyryä suurteollisuusalueen yrityksille. Isossa kuvassa vuoromestarina tehtäväänä on voimalaitosten käynnissäpito, joten työssä pitää pystyä kantamaan vastuuta ja tekemään päätöksiä vaikkapa häiriö- tai vikatilanteissa.

– Olennaista on pitää kokonaisuus kasassa, ja paljon on kiinni omasta asenteesta, miten asiaita käsitlee. Teemme tiivistä yhteistyötä esimerkiksi suurteollisuusalueen teollisuusyritysten ja kuljetusyritysten kanssa, jotka toimittavat meille polttoainetta. Paljon on myös sisäistä viestintää, sillä vuoromestarina kautta kulkee tietoa esimiehiltä operaattoreille ja päinvastoin sekä vuorojen välillä. Vuorotyössä on tärkeää pitää seuraava vuoro tietoisena siitä, mistä tilanteesta he jatkavat omaa tekemistään, Aatu Niskanen kertoo.

Hänelle suurteollisuusalue ja Kokkolan Energian voimalaitokset ovat tuttuja jo viime kesältä. Moni kaverikin on löytänyt työpaikan KIP:n alueen yrityksistä. Aikaisemmin Niskanen ehti hankkia työkokemusta UPM:n Pietarsaaren sellutehtaalta.

– Opiskelen konetekniikan insinööriksi Centria-ammattikorkeakoulussa. Opintoja on enää vuosi jäljellä, joten minun kannatti hakea esihenkilötyöhön, ja tämä oli siinä tilanteessa tosi hyvä vaihtoehto. Viime kesä opetti minulle paljon, ja edelleen opin uutta joka päivä.

"Paljon mahdollista, etä hakeudun tulevaisuudessa nimenomaan energia-alalle, jossa varsinkin vihreää siirtymää muuttaa energiantuotantoa."

Mielenkiinto teollisuutta ja tekniikkaa kohtaan olivat suurimmat syyt siihen, miksi Niskanen päätyi aikanaan insinööriopintojen pariin.

– Valmistun tulevaisuuden ammattiin, koska uutta tekniikkaa kehitetään koko ajan samalla kun vanhaa ylläpidetään. Paljon mahdollista, että hakeudun tulevaisuudessa nimenomaan energia-alalle, jossa varsinkin vihreää siirtymää muuttaa energiantuotantoa.

TYÖNSÄ yhtenä hyvänä puolen Aatu Niskanen pitää 12 tunnin vuorojärjestelmää, koska se auttaa jaksamaan.

– Pitkät vapaat helpottavat palautumista ja niiden yhteyteen on hyvä sovitella muitakin vapaita. Toki palkkakin on tärkeää, mutta kyllä työnteosta pitää myös tykätä. Työyhteisöllä on iso merkitys. Tällä työkaverit neuvovat ja kannustavat, ja apua saa aina kun tarvitsee. Koskaan ei tarvitse jäädä yksin minkään ongelman kanssa. Opinnoissa olemme vasta vähän raapaisseet voimalaitostekniikkaa, mutta siitäkin olen oppinut täällä valtavasti lisää.

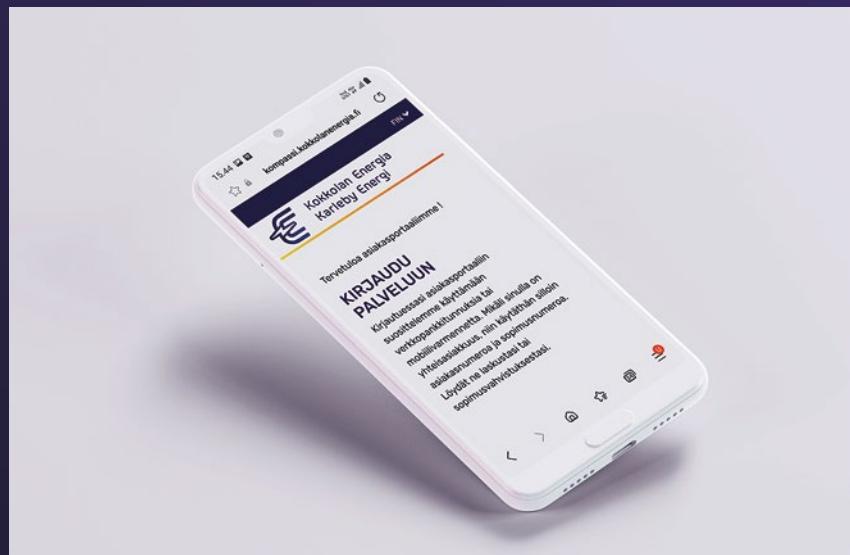
Niskasen vapaa-aika kuuluu perheen kanssa sekä jääkiekon, kuntosalin ja frisbeegolfin parissa.

– Suoritin Kuopiossa urheilulukion, ja sinä aikana pelasin puolustajana KalPan A- ja B-junioreissa SM-sarjaa. Lukion jälkeen kiekkoilin ensin Kokkolassa ja sitten Kalajoella, josta lähdin vielä New Yorkiin. Siellä kausi loppui koronaan, Aatu kertaa vaiheitaan jääkiekkolijana. «



Kompassi uudistuu

Kokkolan Energian Kompassi-asiakaspalvelu uudistuu vaiheittain alkukesästä lähtien. Energiakriisiin myötä asiakaspalvelun kehittäminen on entistä tärkeämpää, koska kuluttajat ovat nyt kiinnostuneita seuraamaan omia kulutustietojaan.



– Ensimmäisessä vaiheessa Kompassiin tuleekin lisää asiakkaan omaan sähkökulutukseen liittyvä tietoa. Reaalialkaisen kulutustietojen lisäksi asiakkaalla on mahdollisuus tarkastella vaikkapa edellisen kuukauden kulutustietoja tai kuluista valitsemallaan ajanjaksolla. Vaikka asiakkaalla olisi määräaikainen kiinteähintainen sopimus, hän saa halutessaan näkymään myös ajantasaisen spot-hinnan. Aurinkopaneelit hankkineita todennäköisesti kiinnostavat Kompassista saatavat pientuotannon tiedot netotuksineen, minkä lisäksi näkyville saa paikkakunnan lämpötilan, asiakaspalvelun ominaisuuksista kertoo Kokkolan Energian myyntipäällikkö **Hanna Ahola**.

Kompassin kehittäminen jatkuu kesän yli, ja seuraavaksi uudistuvat myös asiakaspalvelun etusivu ja sen graafinen ilme. Ajankohtaisten kulutustietojensa lisäksi

"Reaalialkaisen kulutustietojen lisäksi asiakkaalla on mahdollisuus tarkastella vaikkapa edellisen kuukauden kulutustietoja tai kuluista valitsemallaan ajanjaksolla."

asiakas näkee etusivulta muun muassa avoinna olevat laskut sekä omat yhteystiedot, joiden ajantasaisuus on tärkeää esimerkiksi Kokkolan Energian asiakasviestinnälle. Uudelle etusivulle päivitettyt myös ajankohtaiset uutiset ja tarjoukset.

ASIAKKAAN YHTEYSTIEJOEN AJANTASAISUUTTA korostaa myös Kokkolan Energian ICT-päällikkö **Anssi Haapanen**.

– Vaikka meillä on paljon vastuuta asiakastiedoista, toimimme niiden tiekojen varassa, jotka meillä täällä ovat, Anssi Haapanen sanoo ja muistuttaa, että myös asiakkaalla on oma vastuunsa asiassa. Yleisesti asiakastietoihin voi tulla muutoksia muuton tai kiinteistökaupan yhteydessä tai parisuhdetilanteen muuttuessa. Osa muuttuneista tiedoista välittyy niin sanotusti virallisia teitä pitkin, mutta asiakkaan vastuu korostuu erityisesti puhelinnumeroiden ja sähköpostisoitteiden muuttuessa. Asiakkaalle helpointa on päävittää uudet tiedot Kompassissa.

Henkilötietojen käsittelyä ylipäätään ohjaa tietosuojalaki. Yksi tarve ajantasaisille tiedoille on asiakkaan luotettava tunnistaminen, minkä lisäksi tietoja luonnollisesti tarvitaan muun muassa sähkö sopimusta tehtäessä. Ensisijaisesti tiedot löytyvät asiakastietojärjestelmästä.

– Usein joudumme säilyttämään asiakastietoja vielä asiakassuhteen päättymisen jälkeen, eli niitä ei voida poistaa, vaikka asiakas niin haluaisi. Esimerkiksi kirjanpitolaki ja sähkömarkinalaki vaativat tiettyjen historiatietojen ja aineistojen säilyttämistä määrätyn ajan. Karkeasti yleistään puhumme noin 10 vuodesta asiakassuhteeseen päättymisestä, Anssi Haapanen kertoo.

Asiakastietoja löytyy sekä Kokkolan Energian omista että kumppaneiden konesaleista. Näiden asiakastietojen käsittelystä ja tietoturvasta sovitaan aina sopimuksissa kumppaneiden kanssa. Lisäksi sovittujen asioiden toteutuminen voidaan todentaa auditoinneilla. Myös kumppaneita sitoo tietosuojalainsäädäntö.

– Jos kaikesta varautumisesta huolimatta sattuisi tietoturvaloukkaus, silloinkin lainsäädäntö ohjaa meidän toimintaamme, kuten ilmoittamista asiakkaille tapahtuneesta. Tilanteen arviointiin osallistuu myös valvontaviranomainen eli tietosuoja valtuutettu, minkä lisäksi saamme tarvittaessa apua kyberturvaliuskeskukselta, Haapanen sanoo. «

Vincent

KARLEBY ENERGIS KUNDTIDNING 1 • 2023



MARJO HUKARI NJUTER AV

bekväm fjärrvärme

SOLEL
ÄR EN ANSVARSFULL
KLIMATGÄRNING

UPPHANDLING
AV ENERGIVIRKE
SYSSELSÄTTER
I LANDSKAPET

ENERGI-
BRANSCHEN
INTRESSERAR UNG
SOMMARARBETARE

Innehåll

- 2 Kunderna frågar, Vincent svarar
- 3 Ledare
- 4 Spillvärme förädlas till fjärrvärme
- 8 Lokalt energivirke som bränsle
- 10 Jordkablar minskar känsligheten för fel
- 11 Fjärrvärmensätet förnyas i Halkokari
- 12 Kokkolan Namika håller igång basketjuniorerna
- 14 Solenergi som mikroproduktion
- 18 Överväger du solpaneler?
– Karleby Energi hjälper dig
- 20 Marjo Hukari valde fjärrvärme
- 22 Ny elprodukt uppmunrar att använda el under förmånliga timmar
- 23 Sommarjobb på Karleby Energi
- 24 Kundportalen Kompassen förnyas



14



23



4



Pärbild: Marjo Hukari ersatte oljeuppvärmningen med miljövänlig fjärrvärme.
Bild: Ulla Nisonen

Vincent 1/2023

Publicerare: Bolagen i Karleby Energi
Huvudredaktör: Tommi Korpi
Producent: T:mi Commjob/Jorma Uusitalo
Bilder: Ulla Nisonen
Layout: Viestintätoimisto St. Hurmos Oy
Översättning: Jenni Roth, Sophie Kawecki
Tryck: Grano Oy
Upplaga: 27 400 st.

Karleby Energi Ab

Förårdsvägen 3 (PB 165), 67100 KARLEBY
www.kokkolanenergia.fi
Kundbetjäning: tel. 0800 050 60
asiakaspalvelu@kokkolanenergia.fi

Följ oss på Facebook och i Instagram

Vincent svarar

Jag har köpt ett egnahemshus. Överförs elanslutningen och fjärrvärmeanslutningen automatiskt till mig?

I SAMBAND MED EN FASTIGHETSAFFÄR ÖVERFÖRS ELANSLUTNINGEN ELLER FJÄRRVÄRMEANSLUTNINGEN INTE AUTOMATISKT, utan säljaren och köparen ska teckna ett skriftligt avtal

om saken. Överföringen av anslutningen kan överenskommas redan i köpebrevet och då behövs inga andra dokument.

Skicka en kopia av köpebrevet till ditt lokala nätbolag (de som bor i Karleby stamstad skickar en kopia till Karleby Energi) i samband med köp eller försäljning av en fastighet. På så sätt överförs elanslutningen och/eller fjärrvärmeanslutningen tillsammans med affären. Kopia av köpebrevet behövs för anslutningsavtalet. Flyttanmälan ska göras separat till elförsäljaren.

Har du frågor till Vincent? Ring numret **0800 050 60** eller skicka e-post till adressen asiakaspalvelu@kokkolanenergia.fi.



Det gick trots allt inte så illa

I min förra ledare förebådade jag ett tungt negativt resultat för år 2022. Det blev ändå inte så dåligt. Vi kan tacka vår lyckliga stjärna (sänkta elpriser, elsparande kunder, förändringen inom elhandeln/redovisningsmetoden) och också vårt eget arbete för att Karleby Energis koncernresultat stannade bara ett par hundra tusen på minus. Dessutom frigjordes en betydande mängd kapital tack vare de strukturella förändringar som genomfördes, så kassan är i skick inför kommande stora investeringar. För all del är skulden större än kassan, men den finansiella kapaciteten är god. Det här är en utmärkt utgångspunkt för framtiden.

Staten ställde till med lite mer förtret. Det skedde både genom att införa en överflödig skatt för energibolagen det här året och genom åtgärder som hade goda avsikter: staten försökte råda bot på våra kunders ekonomiska vånda, men det dåliga sättet att genomföra dem på gör åtgärderna mycket arbetsamma och rent ut sagt konstigt riktade. Vi har lyckats genomföra de här förändringarna i tid, så tack till såväl vårt eget gång som till systemleverantören. Det här gjordes alltså utöver Datahub och den kommande kvartalsbalansräkningen. Det finns mycket att stå i.

Att kärnkraftverket Olkiluoto 3 stod klart var en efterlängtad händelse. Det hade stor betydelse för bolaget men också för alla finländare. Medan kraftverket körs sjunker elpriset och stabiliseras sig med pristoppar som snarare pekar neråt än uppåt. Före OL3 pekade de här topparna uppåt.

STORA INVESTERINGAR STUNDAR

På Karleby storindustriområde råder en nervös förväntan. Utöver de gamla aktörernas utvidgningsplaner och inledningen av arbetet vid Keliber väntar vi på stora nyheter när såväl planerna för batterikemikalierna som för vätgasekonomin går framåt. När de här planerna genomförs kommer de att förändra livet på storindustriområdet grundligt. Det påverkar inte bara behovet av arbetskraft utan också vardagen, såsom smidigt förvärvsarbetet och trafiken. På energisidan har vi beredskap, om kunderna så vill, att göra de investeringar som behövs.

FRÅN BYGGE AV VÄDERBESTÄNDIGT NÄT TILL FÖRNYADE KABLAR

Storindustriområdet kräver investeringar i elnätet, det är ganska klart. Till övriga delar börjar det väderbeständiga nätet vara färdigbyggt på vårt område. Det här innebär förutom färre störningar också en övergång från nätbrygge till förnyande av det gamla kabelnätet. Under kontrollerade former.

ADJÖ TILL KARLEBY ENERGI OCH ARBETSKAMRATERNA

För egen del står jag inför en stor förändring. Efter sju och ett halvt år av energiskt arbete sade jag upp mig från uppdraget som verkställande direktör för Karleby Energi. Utan att gå in på orsakerna så är det en svindlande tanke att hoppa i bassängens djupa ända som 60-åring (och fundera på var jag ska hitta arbete och levebröd). Det både skrämmar och inspirerar mig.

Ett utsläppsfrött nytt energisystem byggs så småningom. I Karleby sker det snabbare och hederligare än på många andra platser. Vi ska vara stolta över det och inte klanta till den här möjligheten. Andra får ta över nu. Tack för de här åren. Det är med vemo jag slutar. Kriget i Ukraina är inte över än, det har bara blivit en del av vardagen. Det är oroväckande.



"Ett utsläppsfrött nytt energisystem byggs så småningom. I Karleby sker det snabbare och hederligare än på många andra platser. Vi ska vara stolta över det och inte klanta till den här möjligheten."

Mikko Rintamäki

17.4.23

Skribenten är numera före detta verkställande direktör för Karleby Energi.

TUSENTALS FJÄRRV

med utsläppsfree spillvärme



Enligt Bolidens energieffektivitetschef Aki Haasala har spillvärme som bildas vid Boliden Kokkolas processer tagits tillvara och använts som fjärrvärme redan i tiotals år.

Fjärrvärmen
från spillvärmens

VÄRMEHEM VÄRMS



Över 40 procent av fjärrvärmens som Karleby Energi producerar kommer från spillvärmens som uppstår i Bolidens processer. Under sommarmånaderna täcker spillvärmens i praktiken hela Karlebys behov av fjärrvärme, eftersom den utsläppsfree värme som uppstår som en biprodukt vid zinkproduktionen i sig räcker till för att värma upp över 35 000 Karlebybors hem och bruksvatten.

K

Karlebys storindustriområde har redan i byggnadsskeendet planerats så att aktörerna på området kan dra nytta av de produkter som uppstår i de andras processer.

– Området är ett gott exempel på cirkulär ekonomi redan innan cirkulär ekonomi var ett begrepp, berättar Bolidens energieffektivitetschef **Aki Haasala**.

Kedjan som utnyttjar den cirkulära ekonomin når också Karlebybor bosatta i fjärrvärnehem, eftersom värmen som uppstår i Bolidens produktionsprocesser leds ut i Karleby Energis fjärrvärmennät. Aki Haasala berättar om produktionsprocessen vars biprodukt är uppvärmning av tusentals hem i Karlebyområdet.



VAR UPPSTÅR SPILLVÄRME OCH HUR TAS DEN TILLVARA?

I Bolidens zinkframställningsprocess uppstår spillvärme i två skeden: vid calcineringen och som en biprodukt i nedkylningsprocessen vid svavelsyrafabriken.

I calcineringsskedet bränns zinkkoncentrat i två pannor i över 900 graders värme. Under calcineringen bränns svavlet bort ur koncentratet, vilket medför att det uppstår kalcinat som används i zinkproduktionen samt svaveldioxidgas, värme och ånga.

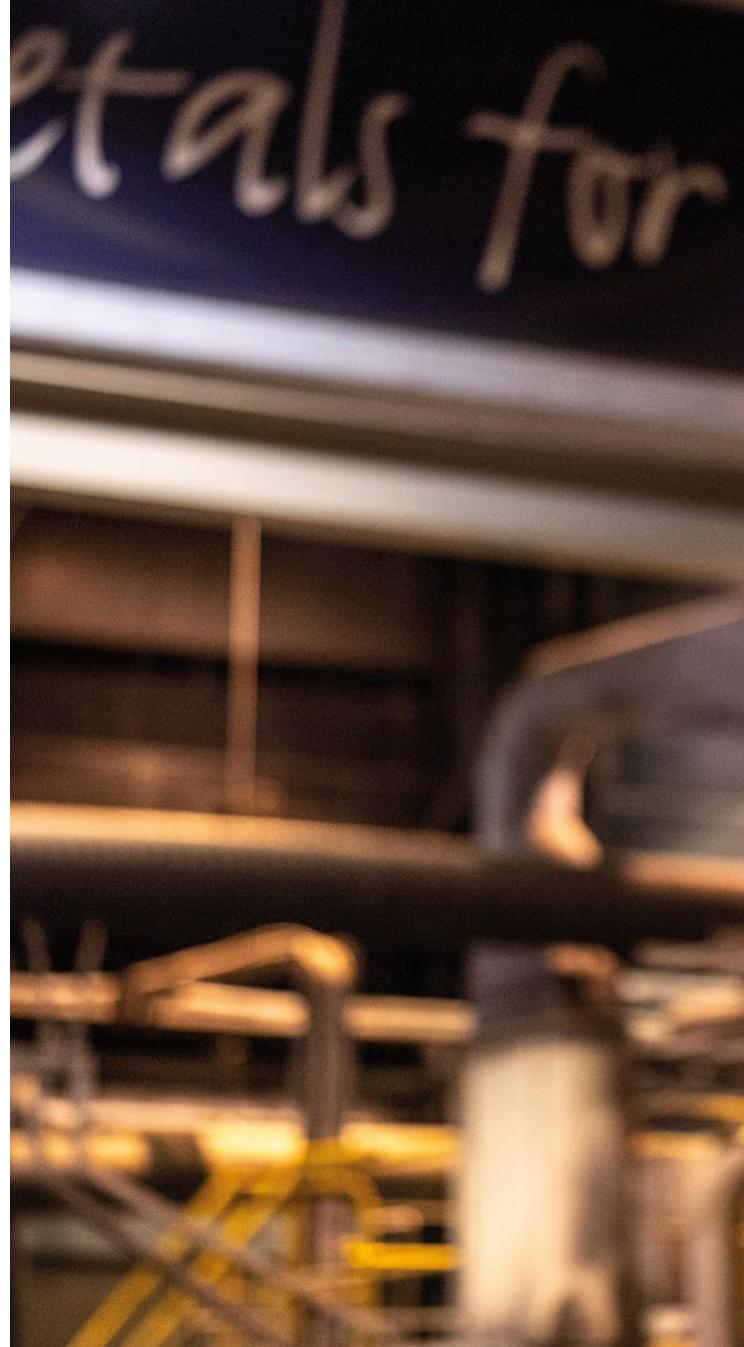
Kalcineringen sker med luft i en ugn på hög värme. Två pannor matas med totalt ungefär 52–57 tusen kilo koncentrat i timmen. Svavlet brinner av sig själv i ugnen, så endast luft behövs som bränsle. Av det gasformiga bränslet bildas svaveldioxid som överförs till svavelsyrafabriken för att processas. Kalcinatet överförs till zinkfabrikens reningsverk där det används för att tillverka en zinklösning.

I processen i calcineringsspannan tas värmen tillvara med hjälp av matarvattnet som överförs från Karleby Energis kraftverk. Vattnet leds tillbaka till kraftverket som 280 grader varm ånga. Därefter utnyttjas värmen som utvinns ur ångan först vid kraftverket innan den med en temperatur på 65–115 grader, reglerad enligt utomhustemperaturen, styrs ut i fjärrvärmennätet.

Värmen som uppstår i Bolidens process i Karleby har tagits tillvara och använts som fjärrvärme i årtionden, alltså ända sedan zinkfabriken inledder sin verksamhet. Om spillvärmen inte togs tillvara i nedkylningsprocessen skulle värmen köras ut i havet och en stor energimängd skulle gå förlorad.

POTENTIAL ATT ÖKA TILLVARATAGANDET AV SPILLVÄRME VID SVAVELSYRAFABRIKEN

Huvuddelen av spillvärmen som utnyttjas i fjärrvärmeproduktionen fås från calcineringssprocessen, men spillvärme tas också tillvara vid Bolidens svavelsyrafabrik.



– Det finns en väldig potential i att utnyttja spillvärme från industrien, säger Aki Haasala.

– Vi skulle ha ännu större potential att ta tillvara spillvärme bland annat i svavelsyrafabriken, konstaterar Aki Haasala.

Vid svavelsyrafabriken blandas vatten med svaveldioxidgas vilket leder till att processen värmes upp i en exoterm reaktion. Temperaturen regleras till en gynnsam nivå för processen enligt processens driftsläge. Det mellanliggande cirkulerande vattnet kyler ner svavelsyran och det varma vattnet fortsätter framåt för att värma upp fjärrvärmennätet med hjälp av stadens värmeväxlare.

SAMARBETE FÖR ATT UTVECKLA TILLVARATAGANDET AV SPILLVÄRME

Enligt Aki Haasala har tillgodogörandet av spillvärmen från industrien enorm potential.

– Om vi kunde utnyttja all spillvärme som uppstår på KIP-området skulle vi säkert inte behöva använda fossila bränslen och också vedeldningen kunde minska märkbart inom energiproduktionen, säger Haasala.



Bli bekant med begreppen

SPILLVÄRME

Värme som bildas oundvikligen som biprodukt vid industri- eller elproduktionsanläggningar eller inom servicebranschen och som försvisser oförbrukad i luften eller vattnet om den inte leds till ett fjärrvärme- eller nedkyllningssystem.

KALCINERING

Kalcineringsprocessens uppgift är att förvandla zinkkoncentrat till en mer löslig form som zinkoxid, alltså kalcinat. Det här sker genom att bränna zinkkoncentrat i ungefär 950 grader varma kalcineringsugnar. Kalcinering är en exoterm reaktion där värme frigörs som en följd av den kemiska reaktionen.

MATARVATTEN

Dejoniserat vatten som cirkulerar i ångpannans process. Värmen från kalcineringsprocessen överförs till matarvattnet genom att förånga vattnet. Energin från vattenångan omvandlas i Karleby Energis ångturbin till mekanisk rotationsenergi och med hjälp av rörelsen produceras el med en generator.

MELLANLIGGANDE CIRKULERANDE VATTEN

Vattnet som cirkulerar mellan två värmeväxlare och som tillförlitligt och övervakat separerar processlösningen och vattnet i fjärrvärmennätet.

VÄRMEVÄXLARE

En energiteknisk komponent med vars hjälp värmeenergi överförs genom ledning eller värmestrålning mellan olika temperaturers vätskor och gaser. «



Zinkframställning är en process som består av många faser. Under processen förädlas zinkkoncentrat till högklassiga zinkprodukter. Bild: Boliden

Bolidens mål är att vara världens mest klimatvänliga och respekterade metallproducent. Att uppnå klimatmålen innebär för Karleby zinkfabriks del konkreta utvecklingsåtgärder för att effektivera energianvändningen och minska koldioxidutsläppen. Hur spillvärme kan utnyttjas är något som undersöks fortlöpande så att potentiella objekt kan identifieras.

– Intresset för att utnyttja spillvärme ännu mer och hitta nya objekt är stort, för vi vill kontinuerligt utveckla vår verksamhet också på det här delområdet, berättar Haasala.

Boliden har också tillsammans med Centria och Motiva gjort utredningar om hur spillvärmen kan utnyttjas. Samarbetet med Karleby Energi fördjupas, eftersom det fortfarande finns stor potential, och med gott samarbete utvecklas fabriksområdets fjärrvärmennät så det kan svara på framtidens behov. «

Karleby Energi stärker den regionala upphandlingskedjan för energivirke

Karleby Energi fortsätter med sina satsningar på lokalt energivirke i sin upphandling av bränsle. I januari tecknade Karleby Energi och Metsän Woima ett långvarigt avtal om skogsenergi, som märkbart förbättrar leveranssäkerheten och stärker den regionala ekonomin genom att sysselsätta aktörer inom upphandlingskedjan för energivirke.

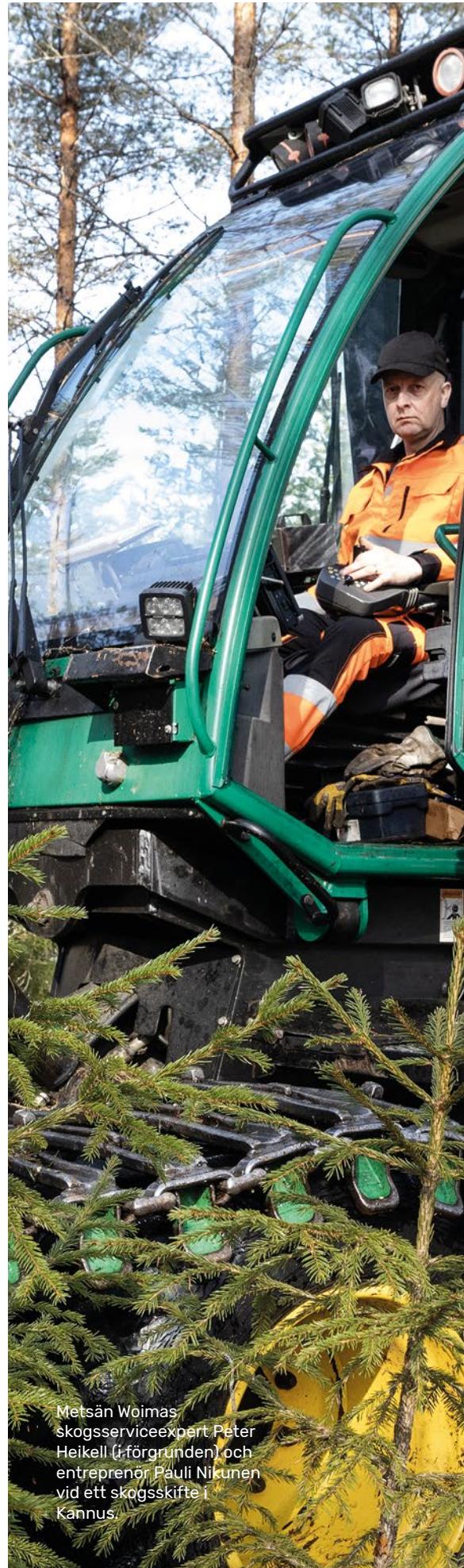
Energibranschen genomgår stora förändringar och till exempel den kraftiga minskningen av torvproduktion har försvagat försörjningsberedskapen. Enligt Karleby Energis bränslechef **Petri Ahokangas** är tillgången till tråbaserat bränsle nu, tack vare samarbetet med Metsän Woima, säkrare till exempel i olika marknadssituationer.

Skogsägarna kan å sin sida vara säkra på att virke från det egna området förädlas för bruk i den egna regionen, och skogsägarna i Karleby kan vara nöjda över att de kan använda energi som framställts ur deras egen skog.

– En väsentlig fördel som avtalet innebär är också att vi i framtiden kan utnyttja lagren längs vägarna på landsorterna och på så sätt reglera bränslemängden i bränselterminalen så att den bättre motsvarar användningen vid olika tidpunkter, förklarar Ahokangas.

METSÄN WOIMA bygger som bäst upp en ny virkesupphandlingsorganisation för anskaffningen av virke till Karleby Energi i Karleby och de närliggande kommunerna. Metsän Woimas virkesserviceexpert **Peter Heikell** berättar att verksamheten har fått en lovande start och virkesförsäljare tar aktivt kontakt med bolaget. Enligt Heikell är det just nu goda tider för virkeshandel.

– Upphandlingsavtalet innebär driftssäkerhet både för Karleby Energi och för Metsän Woima, eftersom vi säljer allt virke som vi skaffat till Karleby Energi. Ett långvarigt avtal är en fördel för båda avtalsparterna. Karleby Energi har en viktig ställning på



Metsän Woimas skogsserviceexpert Peter Heikell (i förgrunden) och entreprenör Pauli Nikunen vid ett skogsskifte i Kannus.



marknaden som användare av träråvara och bolaget är en säker lokal aktör eftersom det använder stora mängder trädäckat bränsle varje år, konstaterar Peter Heikell.

Vilken nytta har då virkesförsäljarna av avtalet?

– Avtalet erbjuder skogsägarna en möjlighet att sälja virke uttryckligen till Karleby Energi. Dessutom stödjer samarbete lokalt företagande genom att sysselsätta bland annat maskin- och transportföretag i regionen. Eftersom virkesanskaffningen till största delen sker genom gallringar och beståndsvårdande avverkningar främjar avtalet också skogarnas välmående. Skogar som vårdats väl ökar värdet på skogsegendomen. Allt som allt är det här ett bra exempel på skogsbruk där man sköter om unga skogar, svarar Heikell.

Enligt Heikell är det bästa sättet att säkerställa tillgången till träråvara att bedriva en öppen, ansvarsfull och aktiv verksamhet.

– Förtroendet med skogsägarna uppstår genom ett rent spel där man håller fast vid vad man kommit överens om. På så sätt får man göra affärer även framöver.

Metsän Woima skaffar allt energivirke och all energiflis på cirka 150 kilometers radie från Karleby. Upphandlingsområdet sträcker sig bland annat till Kalajoki ådal, till Pihtipudas, Kivijärvi och Kyyjärvi i Mellersta Finland, till Alajärvi, Lappajärvi och Kauhava i Södra Österbotten och till bland annat Nykarleby, Pedersöre, Kronoby, Larsmo och Jakobstad i det svenska språkiga Österbotten.



Karlebybon Jens Härmälä (till vänster) är nöjd över att kunna sälja virke till det lokala energibolaget.

EN AV ENTREPENÖRERNA för Metsän Woima är Pauli Nikunen från Kannus som fått sitt levebröd från skogen ända sedan han hemförlovades från armén. Nikunen berättar att han suttit vid spakarna till sin skogsmaskin i över 20 år, först som chaufför och senare som företagare sedan 2004. I dag arbetar även Nikunens son som skogsmaskinschaufför i familjeföretaget. Nikunen utför även bearbetning av skogsmark vid föryngringsobjekt.

Som företagare ser han en särskilt glädjande fördel med avtalet mellan Karleby Energi och Metsän Woima.

– När det gäller avtalet har man sagt att det nu skulle finnas arbete året runt när det tack vare Karleby Energi finns en sådan efterfrågan på virke. Vanligtvis brukar det vara lugnt på somrarna, men det här avtalet ger arbete mer jämnt fördelat under hela året. Det är en väldigt bra sak för en företagare. «



Elnätet förnyas och byggs ut

UNDER DEN KOMMÄNDE SOMMAREN bygger Karleby Energinät nytt och förnyar gammalt elnät på olika håll i Karleby. Terrängplanerare **Esa Rapi** från Karleby Energinät berättar att förläggningen av arbetena också planeras i samarbete med Karleby Vatten. Gemensamma grävarbeten är mer kostnadseffektiva och orsakar mindre olägenheter till exempel för trafiken. Gemensamma grävarbeten utnyttjas på avsnittet mellan början av Linnuspervägen och Karsobackavägen, där Karleby Energinät gräver ner kablar för elnätet på 20 kilovolt och 400 volt samt bygger två nya transformatorstationer. Som sitt eget arbete fortsätter Karleby Energinät med att gräva ner jordkablar från Karsobackavägen till Opriavägen, där det också byggs en ny transformatorstation.

I Linnusperä innebär de gemensamma grävarbetsen att de närbyggnadsarbeten som planeras till området flyttas till nästa sommar.

– Planeringen av elinfrastrukturen i Linnusperä började redan för ett år sedan och tillstånden är till stor del klara. Platserna för transformatorstationerna har beviljats tillstånd och man har också ansökt om många tomttillstånd. Beslut om gemensamma grävarbeten och tidtabell fattades i det skedet när vi fick veta att Karleby Vatten ska gräva vattenledningar i området, berättar Esa Rapi.

UNDER SOMMAREN gräver Karleby Elnät nytt elnät bland annat i Puntusstrandens område i närheten av Borgvägen, där det byggs ett nytt bostadsområde. Längs Borgvägen byggs en ny transformatorstation

on. Längs Plogstigen i Lappilbacken blir arbetena färdiga redan i april. Därför byttes luftledningarna ut mot jordkablar på en lång sträcka. Ett tämligen långt grävobjekt finns också i Prestområdet där friledningar ersätts med jordkabel på en sträcka av flera kilometer. Beredskap för en del har skapats redan tidigare genom att placera ut rör. Längs Släggyvägen byggs en ny transformatorstation och en ny jordkabel, och nätet saneras också längs Rönnvägen.

I riktning mot Öja anläggs jordkabel till exempel i Mjosund och längs Gräsholmsvägen och Skituviksvägen. Det byggs också nya luftledningar, när en gammal luftledning på 20 kilovolt som kommit till slutet av sin driftsälde på Kåtölandslinjen ersätts med en ny ledning med ett bättre läge.

– Den största nyttan med jordkablar är att elnätet blir betydligt mindre känsligt för fel. Förutom närbyggnadsarbeten sysselsätts vi mycket av att förstärka matningen i nätet i anslutning till laddpunkter för elbilar, berättar Rapi. «



ARBETSKRAFT

Karleby Energi deltar i KokkolaWorks -kampanjen

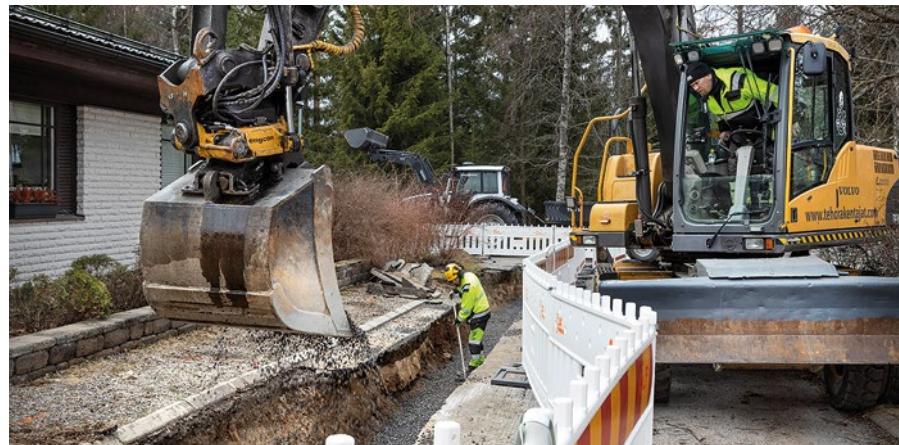
UNDER ÅRET LOCKAS kunnig arbetskraft till Karlebyregionen genom KokkolaWorks. KokkolaWorks är en kampanj som drivs av Karleby stad, Mellersta Österbottens välfärdsområde Soite och industriföretagen i KIP-området. Även Karleby Energi deltar i kampanjen.

– Trots att Karleby Energi har kunnig arbetskraft måste vi se till att det är så även i framtiden. För oss är det naturligt att delta i kampanjen även därför att vi är en bestående del av de industriella symbioser som gjort KIP-området till en föregångare inom cirkulär ekonomi, berättar Karleby Energis förvaltningsdirektör **Heli Vuorinen**.

Den första perioden av kampanjen i februari–mars koncentrerades till att göra Karleby mer känt. Huvudkampanjperioderna infaller i maj och september–oktober. De stärker välvändheten med beaktande av olika målgrupper.

I kampanjen ingår reklam för KokkolaWorks kampanjsida i tv och radio, print- och digireklam, ett gemensamt uttryck på mässor samt en omfattande marknadsföring på flera kanaler i sociala medier. « kokkolaworks.fi

FJÄRRVÄRME



Fjärrvärmeläningarna förnyas i i Jakten i Halkokari

DE ÄLDSTA LEDNINGSAVSNITTEN i Karleby fjärrvärmennät förnyas i området Jakten i Halkokari. Arbetet inleddes i början av maj och fortsätter till slutet av juli i år. Under sommaren förnyas nästan 900 meter av fjärrvärmennätet.

– Ledningarnas ålder är i sig inte orsak att förnya dem, utan de förnyas bland annat på grund av ökade läckage som kräver reparationer. Det är oftast samma orsaker som ligger bakom skador i nätet: särskilt i gamla ledningar är det sämre kvalitet på isolerings- och fogmaterial i rörens skarvar och i viss mån förekommer också gamla installationsfel, berättar Karleby Energis fjärrvärmechef **Jani Söderström**.

Enligt honom prioriteras kvalitet i dagens byggande och ledningarna byggs för att

hålla i ytterligare 100 år. Till exempel rörens skyddshöljen av plast förlängs med hjälp av plastsvetsning för distributionsledningarnas del. Det betyder att flödesrörelsens skyddshölje så att säga saknar skarvar, så vatten på utsidan kan inte komma i kontakt med stålroret. Dessutom övervakas entreprenörernas arbete och inga kvalitetsavvikeler accepteras.

– Tyvärr påverkar förnyelsen av ledningarna de boende i området i någon mån. De smala gatorna är utmanande, så det kommer tidvis att vara svårare än normalt att röra sig på dem. Tack vare det här arbetet kommer vi dock inte i framtiden att behöva röra det förnyade nätet på gatorna eller gårdsplanerna, säger Söderström. «

Laddningsnätet för elbilar utvidgas till högeffektsladdning

KARLEBY ENERGI utvidgar sitt laddningsnät för elbilar till Heinolaområdet med en högeffektsladdstation som levererats av Virta. Laddstationen på Biltemas parkeringsområde har en effekt på 250 kilowatt och är avsedd för fyra bilar.

– Den nya laddstationen betjänar den passande trafiken på ett utmärkt sätt. Beroende på bilmodell uppnår man höga

laddningsgrader för batterierna på redan 20–30 minuter. Laddstationen tas sannolikt i bruk i juni, berättar Karleby Energinäts affärsverksamhetschef **Tapio Järvinen**.

Landschefen för laddningsnätet **Aleksi Patana** från Virta berättar att skalningsmånen för en högeffektsladdstation sträcker sig ända upp till 400 kilowatt.

– Karleby Energis nya laddstation har planerats så att den är framtidssäker med tanke på skalning och teknik. Laddanordningen fungerar med adaptiv spänning, vilket innebär att den ger en bättre laddningseffekt än genomsnittliga högeffektsladdare för till exempel bilar som fungerar med 800 V:s batterispänning, berättar Aleksi Patana. «



Kokkolan NMKY, mer bekant som Namika, har inte nått de stora rubrikerna, trots att föreningen arbetat förtjänstfullt för basketen i redan 50 år. Finlands herrlandsdrag Susijengi och NKB-stjärnan Lauri Markkanen tog till slut grenen till hela folkets kännedom och juniorspelarna har också ökat hyggligt i Namika.

När träningarna börjar rusar ett stort antal basketjuniorer in i gymnastiksalen i Hakalax skola. Det totala antalet pojkar och flickor som utövar hobbyen i Namikas lag uppgår till cirka 100. Spelarna koncentrerar sig, går hårt fram, men har samtidigt roligt, säger **Vesa Ihانainen**, som sköter uppgifterna som tränare och lagledare, för att sammanfatta principerna för Namikas verksamhet. Föreningen har också en fjärde princip som är starkt värdeförankrad och dess betydelse framhävs i dag när hobbykostnaderna har ökat enormt och många barnfamiljer har det ekonomiskt svårt.

NAMIKA VÄCKTE JUNIORBASKETEN TILL NYTT LIV



Juniorbasketen i Namika mår bra. På bilden syns 12-åriga pojkjuniorer med sina stödtrupper.

– Vi vill att basketbollen ska vara en gren med låg tröskel när det gäller kostnader. Det är väldigt förmånligt att utöva hobbyn i stadens salar, och vad gäller utrustning kan man börja med en boll och ett par skor. Jag är lite orolig för kostnaderna för den kommande hybridarenan. Man får hoppas att hyrorna inte blir för höga för en så här liten förening, funderar Namikas vice ordförande **Manu Kerola** som också svarar för medelanskaffningen till föreningen. Sin oro för kostnaderna för att utöva hobbyn delar han med många andra, eftersom hobbyer är en viktig del av barns och ungas välmående. Kerola tackar Karleby Energi och andra företag som velat stöda barns och ungas baskethobby. Den hjälpende handen från företagen är i Namikas fall en väsentlig orsak till att kostnaderna inom hobbyn har hållits så förmånliga.

IFJOL fyllde Namika 50 år. I föreningens historia hittar man många passionerade basketspelare, av vilka en är föreningens nuvarande ordförande **Pertti Laatikainen**. Till samma kategori hör bland annat **Timo Virolainen** som arbetat flitigt med bland annat tränaruppgifter. Det är till stor del

"Vi vill att basketbollen ska vara en gren med låg tröskel"

Virolainens förtjänst att basketlägan överhuvudtaget hölls vid liv före grenens senaste uppgång.

– Under de senaste knappa tio åren har antalet hobbyutövare ökat igen. I år har vi haft en ovanligt stor ökning. Förutom de som deltar i tävlingsverksamhet har vi också fått med ett glädjande stort antal barn som spelar basket bara som hobby. Naturligtvis vill vi växa ytterligare, men nu befinner vi oss i en situation där vi behöver fler ledare med basketbakgrund, tipsar Ihanninen och Kerola.

En annan stor utmaning är salsituations, och Namika har försökt väcka diskussion i frågan. I Karleby har grenen varit i marginalen och enligt Kerola har man inom grenen inte särskilt kraftfullt fört fram sina egna önskemål om nya skolinvesteringar i planeringsskedet. I föreningen funderar man nu på var Namika ska få sitt nya hem efter att salen i Hakalax skola tas ur bruk. Det största behovet är ett parkettgolv, för tillfället spelar Karlebyspelarna på golv i plastmassa.

– Vi har till exempel ett väldigt bra juniorlag för 12-åringar. Laget kan mycket

väl stiga till 14-åringarnas nationella serie där kravet är parkettgolv. Måste vi då ge upp vår plats i serien på grund av salsituationen? Parkettgolv är en lösning som finns till och med på många mindre orter där man spelar basket. Det finns också forskning som visar att parkettgolv minskar skadorna inom grenen, berättar **Mikko Hankaniemi** som är en av tränarna i föreningen.

TILL EXEMPEL i Åbo förde man för några år sedan livliga diskussioner om det kommande golvmaterialiet i en ny bollhall. Fördelen med parkett ansågs vara bland annat att det är lätt att montera en matta ovanpå parketten för sådana grenar som kräver en matta. I Finland är parkettgolv en allmän lösning.

– Vi hoppas verkligen att man skulle observera parkettgolvet i det skede när man fattar det slutliga beslutet om golvmaterialiet till gymnastikalen i Biskopsbackens allaktivitetshus. Ett parkettgolv skapar möjligheter att utveckla basketbollen i Karleby och är utan tvekan en långtgående framtidslösning. Basketboll är en stor gren ute i världen och väldigt populär också i Finland. Därför är möjligheten att utöva grenen också en attraktionsfaktor för Karleby, betonar trion från Namika.

Manu Kerola uppmanar personer som är intresserade av Namikas verksamhet att söka sig till föreningens kanaler på sociala medier.

– I föreningen har vi ett väldigt högklassigt kunnande inom sociala medier, vilket säkert för sin del bidragit till att öka intresset för Namika, säger han. «

Föreningens webbplats finns på adressen www.namikakkola.fi och föreningen finns också på Facebook och Instagram (komky).

ANTTI OCH KYLLIKKI RYTIOJA:

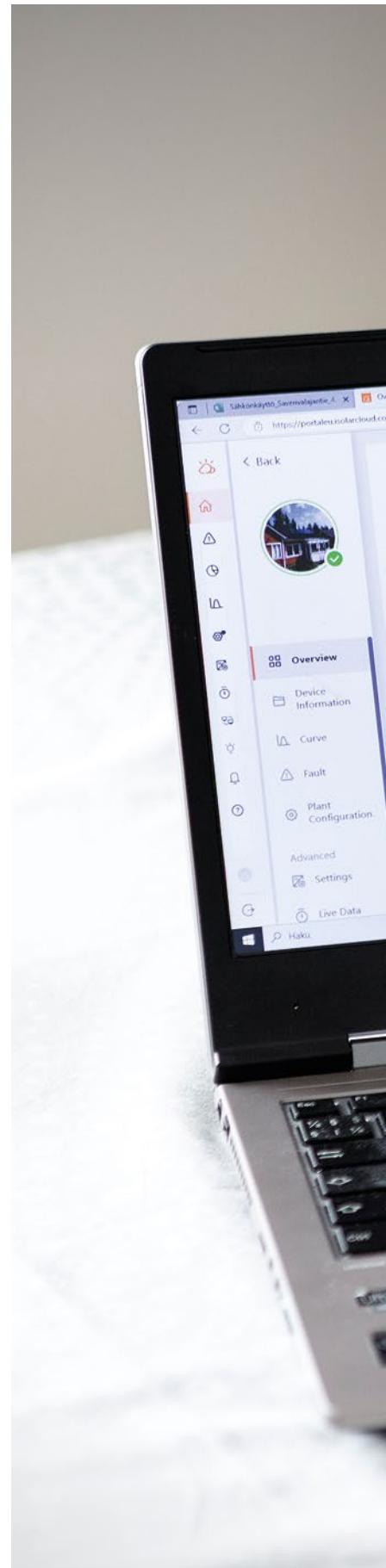
Solpaneler kompletterar parets energieffektiva boende

På taket till **Antti** och **Kyllikki Rytiojas** egnahemshus i Norra Hakalax har en solenergianläggning producerat el sedan augusti i fjol. Solpanelerna som installerades av Karleby Energi producerar el hållbart och ekonomiskt. Den bästa nyttan säger paret att de får när vattnet värms upp samtidigt som olika hushållssysslor utförs medan solpanelerna producerar energi.



Snöfallet under sista veckan i april var inte precis vad solpanelägarna hade förväntat sig under det här skedet av våren. Fram till dess hade april emellertid varit en solig månad, vilket också märktes i Rytiojas högeffektiva 4,7 kilowatts solenergianläggnings produktion: 448 kilowattimmar under tre veckors tid.

– Under april kan vi sälja ungefär 50 procent av solpanelernas produktion, beroende på hur vi exempelvis schemalägger hushållssysslorna och hur vi drar nytta av produktionen i uppvärmningen av vattnet. Drygt 20 procent av vår totala elkonsumtion under april har vi täckt med egen produktion, trots att hälften av vår el sålts. Jag tycker det är ett rätt bra resultat, säger Antti Rytioja.







Förutom vedspis och solpaneler har paret Rytioja också tillgång till luftvärmepump, spis och bakugn.

De som överväger att skaffa solpaneler är bland annat intresserade av att veta hur mycket sole de kan få utanför sommar-månaderna. Enligt Rytioja var det i praktiken ingen produktion alls i december och januari.

– I februari började systemet vakna till liv. En förutsättning var dock att panelerna inte täcktes av snö eller frost. Det rekommenderas inte att man avlägsnar dem mekaniskt, så man måste bara vänta på att solen ska smälta allt.

I mars producerade systemet 258 kilowattimmar och exempelvis efter ibruktagandet i september i fjol 250 kilowattimmar, men i november endast 11 kilowattimmar. Totalt har kraftverket producerat 1,3 megawattimmar sole från och med mitten av augusti i fjol till slutet av april i år.

I en idealsituation är det bästa alternativet att rikta solpanelerna söderut.

– Våra paneler är lite mer i sydvästlig riktning så den bästa produktionstiden är om eftermiddagarna klockan 15–16. När det är en solig dag vaknar anläggningen upp redan runt sex på morgonen, men om kvällarna när solen gått ner sjunker produktionen överraskande snabbt. Vi har en stor björk på gården så produktionen går också

"Genom att kombinera olika lösningar har paret Rytioja sänkt sin energiförbrukning rejält."

ner när solen gömmer sig bakom björken. Det är med intresse jag väntar på sommaren varefter vi får noggranna uppgifter om produktionen på årsnivå. Jag gissar att siffrorna visar en återbetalningstid på ungefär 15 år.

DET GÅR ENKLAST för Antti Rytioja att följa med produktionen och läget på mobiltelefonen.

– Jag loggade in på hemsidan till växelriktarens tillverkare och uppgav grunduppgifterna, såsom adressen för produktionsenheten och systemets effekt och laddade ner appen. Panelinstallatörerna kunde ha hjälpt mig göra det, men det var så enkelt att jag gjorde det själv.

Rytioja säger att han är särskilt intresserad av att följa med systemets produktionseffekt i realtid, och därutöver kan han se energin på dygns-, månads- och årsnivå. Pildisplayen på Karleby Energis elmätare visar å sin sida i realtid om elen som solpanelerna producerar säljs eller om paret Rytioja köper el.

Vid närmare betraktande finns det ett helt energisystem för småhus i Antti och Kyllikki Rytiojas hem och solelen är en del av helheten. En central del av helheten är Op-



Det är bra att montera invertern på en plats som inte utsätts för gassande sol.



Pildisplayen på elmätaren visar om solel går till försäljning eller om paret Rytioja köper el.



Bland annat morgongrötten tillagas på vedspisen.



Pris- och förbrukningsuppgifterna kan enkelt följas upp i mobilen.

tiWatti som installerats i fastigheten och som möjliggör rumsspecifik optimering av uppvärmningen, men också gör det möjligt att infoga solelen i den smarta styrningen.

– I en app ser jag priset för elen per timme, och med OptiWatt kan jag enkelt bestämma till exempel om vi ska värma upp vattnet med el när priset den timmen är förmånligt eller om vi ska överföra vattenuppvärmningen till en tidpunkt när vi får solel från taket.

Och det här är inte allt.

– Utöver att vi med OptiWattis hjälp kan reglera temperaturen och tajma den direkta eluppvärmningen i den rumsvisa takvärmnen, så har vi också en luftvärmepump och om vintrarna en braskamin och bakugn. Morgongrötten och den övriga maten tillreder vi på vedspisen – vi har inte använt induktionsspisen på hela vintern. Det enda negativa är att det kan samlas sot på solpanelerna, vilket installatörerna också nämnde.

Genom att kombinera olika lösningar har paret Rytioja sänkt sin energiförbrukning rejält.

– De höga elpriserna i höstas skrämdde upp oss för med de priserna skulle vi ha haft elräckningar på 2 000–3 000 euro i månaden. Tidigare hade vårt egnahemshus en elkonsument på 18 000–20 000 kilowattimmar om året, men lite beroende på hur sommaren blir kanske vi nu kommer under 10 000 kilowattimmar.

SOLEL är något som Antti Rytioja satte sig in i redan under sina verksamma år i energibranschen. Det var naturligtvis en stor hjälp i det skede som paret Rytioja beslutade sig för att skaffa egna solpaneler.

– Innan systemet togs i bruk måste vi säkerställa att det fanns en ledig 3-fassärkringsgrupp på säkringstavlorna och se ut en lämplig plats för växelriktaren. En skuggig plats är bäst men det är ingen idé att placera den alltför långt borta för då kan matarkabeln bli för lång. Fastighetens takkonstruktioner är i bra skick så vi behövde inte göra något åt dem eller åt takmaterialet. Också förhållandena i omgivningen är av vikt när man funderar på var man ska installera solpaneler. Träd kan ge mycket skugga och det ska uppmärksammas när man planerar anskaffningen.

Rytioja tackar Karleby Energis installatörer för en proffsig och snabbt genomförd installation. I efterskott tog Karleby Energi också kontakt för att säkerställa att systemet fungerar som det ska.

– Även om vi bara har ett knappt år bakom oss som användare så kan jag säga att det lönade sig att skaffa solpaneler. I dagens läge är det viktigt att gynna förnybar energi och i synnerhet om försäljningen av solelen prickar in höga timpriser så kan man till och med tjäna pengar på det. «



Mer nytta av solenergi genom yrkeskunnig service

Solpaneler är ett ypperligt sätt att producera ren och förnybar energi. Kunden får den bästa möjliga nytta av sin investering när man kombinerar en yrkeskunnig planering och montering med kvalitetskomponenter vid anskaffningen av solelsystemet.

Karleby Energi levererar solelsystem till exempel till egnahems-
hus eller sommarstugor enligt
nyckeln i handen-principen. I
servicepaketet ingår planering tillsam-
mans med kunden, solelsystemet med
komponenter, montering, ibruktagning
och information om användningen samt
ett lättkött system för uppföljning av
produktionen.

Varje objekt kartläggs omsorgsfullt
innan kunden får en offert på ett solel-
system.

– Vi har tillgång till ett simulerings-
program där vi matar in till exempel
objektets adress med hjälp av satellit

*"I servicepaketet ingår
planering tillsammans
med kunden, solelsystemet
med komponenter,
montering, ibruktagning
och information om
användningen samt
ett lättkött system
för uppföljning av
produktionen."*

för lokalisering samt uppgifter om pa-
neler, inverter och kablar. Baserat på
dessa uppgifter räknar programmet ut
en uppskattad årsproduktion som be-
aktar tidigare väderuppgifter, berättar
Tapi Järvinen från Karleby Energinät
och betonar betydelsen av tillförlitlig
information vid uppskattningen av pro-
duktionen.

FÖRUTOM UPPSKATTNINGEN av
produktionen utreds bland annat tak-
konstruktionernas skick och fästen samt
kablar till fastighetens eldistributionscen-
tral. Enligt Järvinen är det viktigt att kun-
den inte erbjuds något som inte behövs.

I Karleby Energis service ingår både sakkunnig dimensionering av solelsystemet, kvalitetskomponenter och professionell montering.

– Många har en uppfattning om att nyttan ökar ju fler paneler man har. Så enkelt är det dock inte. Om det är fråga om vår kund kan vi kontrollera objektets årsförbrukning på timnivå, vilket är väsentligt med tanke på dimensioneringen av systemet. Om kunden köper sin el någon annanstans kan kunden själv eller vi begära en motsvarande förbrukningsrapport från elbolaget i fråga. Tack vare dessa uppgifter kan vi leverera ett system som bär motsvarar kundens förbrukning. När man installerar ett system på taket som optimerats för objektet skjuter inte heller monteringskostnaderna i höjden.

För att kunden lättare ska kunna göra ett slutligt val i fråga om solelsystemet har Karleby Energi sammanställt färdiga så kallade standardpaket.

– Förutom privatpersoner kan också många företag och bondgårdar klara sig med standardpaketet, men om objektet har en större förbrukning kan vi naturligtvis skräddarsy lösningarna specifikt för objektet. Dessutom gör vi nödvändiga anmälningar till exempel till nätbolaget i stället för kunden och ger råd i eventuella tillståndsfrågor, tillägger Järvinen.

Diskussionerna om elpriset och självförsörjning med energi har ökat intresset för solel ytterligare. Tapio Järvinen uppskattar att energisammanslutningar kommer att bli vanligare bland annat bland husbolag, eftersom husbolagets invånare i fortsättningen kan använda el som producerats av solkraftverken för sin egen förbrukning. I bakgrunden finns ett kompensationssystem som togs i bruk av Karleby Energi i början av året. Läs mer om kompensationssystemet, det vill säga nettning, i artikeln invid. «

Nettning ger solelskonsumenterna större nytta

I BÖRJAN AV DET HÄR ÅRET tog Karleby Energi i bruk nettning för mikroproduktion, vilket förbättrar solelens lönsamhet. Förenklat sagt innebär nettning att den el som mikroproducenten producerar under en timme dras av från den konsumerade elen, och endast skillnaden mellan produktion och konsumtion syns på elfakturan. Timnettning kommer i fortsättningen att tas i bruk automatiskt hos alla mikroproducenter.

– Den mest betydande nytta för konsumenten är att kunden tack vare nettningen kan använda den självproducerade energin mer effektivt, berättar Karleby Energins systemchef **Stefan Finnillä**.

Han påminner om att den produktion som solelsystemets egen växelriktare visar inte är detsamma som mängden energi som överförs till nätet.

– När vi pratar om mikroproduktion visar siffran på växelriktarens skärm den totala mängden energi som systemet har producerat till kundens eget nät och nätbolagets nät, preciserar Finnillä.

MÄTNING SOM INTE OMFATTAS AV NETTNING

Skede 1 – Förbrukning 3 kWh och produktion 1 kWh → 2 kWh el köps

Skede 2 – Förbrukning 1 kWh och produktion 1 kWh

→ Ingen el köps eller säljs

Skede 3 – Förbrukning 0 kWh och produktion 1 kWh → 1 kWh el säljs

→ Kunden köper 2 kWh el och säljer 1 kWh

MÄTNING SOM OMFATTAS AV NETTNING

Den sammanräknade förbrukningen är 4 kWh och produktionen är 3 kWh

→ Kunden köper 1 kWh och säljer ingen el



Enligt Marjo Hukari visade det sig att fjärrvärmeslutningen var förmånligare än väntat.

Många orsaker att välja fjärrvärme

Fjärrvärmens gjorde boendevardagen enkel för Karlebybon **Marjo Hukari**. Den ekonomiska inbesparingen i uppvärmningskostnader uppgår årligen till en betydande summa, och att byta ut oljevärm mot miljövänlig fjärrvärme är en ansvarsfull klimatgärning.

Över 35 000 Karlebybor är redan bosatta i fjärrvärmebostäder. Under de senaste tio åren har ungefär 500 enfamiljs- och parhus i Karleby bytt uppvärmningsform från olja till fjärrvärme. Det här motsvarar en minskad årsförbrukning på ungefär 900 000 liter lätt brännolja, vilket i sin tur motsvarar ungefär 2 300 ton CO₂-utsläpp på årsnivå.

I julas firade Marjo Hukari sin första fjärrvärmejul i sitt hem i Halkokari. För de julfirande familjemedlemmarna innebar

det här varm julstämning utan kallduschar.

– Varmvattnet räckte till alla gäster, fast alla duschte efter varandra, skrattar Hukari.

Under årens lopp har det inte alltid gått så smidigt. Marjo Hukari bor i ett parhus som byggdes på 1960-talet och utvidgades under det följande årtiondet, och bostäderna har separata uppvärmningsystem. Fram till slutet av fjolåret hade Hukari oljeuppvärmning och dessutom ackumulerande elvärme samt möjlighet

till vedeldning.

– Om elvärmen stod på sommartid höll jag av ekonomiska skäl varmvattenberedaren bara delvis varm. Det innebar att det inte längre fanns varmt duschkatten om kvällarna om det var fler människor i huset. Det var den obekväma baksidan av att ha ett gammalt uppvärmningssystem.

ATT ELPRISET av kända orsaker steg under fjolåret och att oljepriset följde samma exempel fick Marjo Hukari att ta sig en allvarlig funderare på byte av uppvärmningssystem. Det här var något hon funderat på flera gånger tidigare.

– Fjärrvärme verkade vara den enklaste lösningen, eftersom fjärrvärmensnätet hade utvidgats till mitt grannskap. I september kontaktade jag Karleby Energi med önskemål om att förändringsarbetet skulle hinna genomföras före vintern. De uppskattade elpriserna och elräkningarna lät just då enorma och det fanns inga uppgifter om exempelvis ett pristak.

Lätnaden var stor när markarbetsgängen dök upp på gården med sina maskiner

Bekymmersfri uppvärmningsform

i början av december och det praktiska arbetet inleddes. Innan dess hade Hukari gått igenom arbetsplanerna och andra praktiska frågor med Karleby Energis experter.

– Allt gick galant. Tidtabellerna höll, även om den hårda kölden i ett skede fördröjde arbetet en aning. Det var också trevligt att arbetarna lämnade allt i ett snyggaré skick än det såg ut när de kom. Veckan före jul kopplades fjärrvärmens på och det kändes nog härligt. Karleby Energi ringde också upp mig lite senare och säkerställde att allt fungerade som det skulle, berömmar hon.

I EGENSKAP AV proffs på ekonomifrågor räknade Marjo Hukari naturligtvis noga ut de ekonomiska fördelarna med investeringen. Hon beviljades också 4 000 euro i NTM-centralens understöd som betalas till småhusägare som avstår från fossil uppvärmning. Hukari säger att hon skulle ha valt den här uppvärmningsformen också utan NTM-stödet. Nu var det ett välvkommet tillskott.

– Fjärrvärmeanslutningen var förmåligrare än jag hade förväntat mig. Jag kan inte ännu säga exakt hur mycket jag sist och slutligen kommer att spara in i uppvärmningskostnader eftersom det är så länge gått så kort tid och elpriset har växlat kraftigt. För januari månads del handlade det om en inbesparing på ungefär 150 euro jämfört med fjolåret, så på årsnivå talar vi i vilket fall som helst om tusentals euro. Det innebär också att återbetalningsperioden för anskaffningen är kort, säger en nöjd Hukari. I källaren blir det mycket ledigt utrymme eftersom oljepannan och varmvattenberedaren på 2 000 liter inte längre behövs.

Under de första månaderna säger hon sig också ha märkt att man i praktiken kan glömma uppvärmningen.

– Fjärrvärme är en så enkel, jämn och bekymmersfri uppvärmningsform att jag nu med lugn i sinnet kan fokussera på att njuta av vardagen. «

"Fjärrvärme är en så enkel, jämn och bekymmersfri uppvärmningsform att jag nu med lugn i sinnet kan fokussera på att njuta av vardagen."



NTM-centralen stöder dem som avstår från oljeuppvärmning

NÄRINGS-, TRAFIK- OCH MILJÖCENTRALEN hjälper småhus att avstå från oljeuppvärmning med bidrag på flera tusen euro. Bidraget är 4 000 euro när man övergår från oljeuppvärmning till fjärrvärme, jordvärmepump eller luftvattenvärmepump. Om fastighetens ägare övergår till andra uppvärmningssystem är bidraget 2 500 euro. I slutet av april fanns det medel kvar för att stöda ytterligare 12 000 hushåll som avstår från uppvärmning med olja eller naturgas.

Bidrag kan beviljas till privatpersoner och dödsbon som äger ett småhus eller aktier som berättigar till besittning av en bostad i ett småhus. Med ett småhus avses egnahemshus eller parhus. För ett uppvärmningssystem beviljas ett bidrag. Till ett parhus kan man därför få ett eller två bidrag, beroende på om bostäderna har ett gemensamt uppvärmningssystem eller om bostäderna har varsitt eget system. «

Mer information: www.ntm-centralen.fi

Ny elprodukt uppmunstrar förbrukarna att styra sin elförbrukning till förmånliga timmar



Bild: iStock

Elmarknaden har i allt snabbare takt fått produkter som styr förbrukarna att flytta sin elförbrukning till förmånliga timmar. Också Karleby Energi lanserade en ny elprodukt i vilken kombineras stabiliteten hos ett tidsbestämt elavtal till fast pris och förbrukningsinverkan som utgår från börspriset. Med hjälp av den kan kunden flexibelt påverka slutsumman på sin elfaktura.

AALTO-ELPRODUKTEN är ett strålande alternativ för förbrukare som vill följa med elpriset och flytta den egna förbrukningen till förmånliga timmar. Jämfört med börsel skapar det fasta priset i Aalto-elavtalet stabilitet med tanke på ändringar i marknadssituationen. Genom att förbruka el under förmånliga timmar kan man dock påverka slutsumman på den egna elfakturan. För det här används termen förbrukningsinverkan.

Nya Aalto-elprodukten passar alla förbrukare tack vare det fasta priset som ger stabilitet. Man kan inverka på den egna elfakturans slutsumma redan med små åtgärder. Det går att följa med timpriserna exempelvis på Fingrids timprisapplikation

eller på Nordpools webplats.

Den nya elprodukten säljs i likhet med Karleby Energis andra elprodukter bara på Karlebys område.

AALTO-ELAVTALETS PRIS BILDAS AV

- ett fast pris för elenergin
- förbrukningsinverkan
(ca. +/- 10 %)
- grundavgift

FÖRBRUKNINGSSINVERKAN ENDERA NEGATIV ELLER POSITIV

Aalto-elavtalet är ett tidsbestämt avtal som gäller endera 12 eller 24 månader. Elpriset bildas av det fasta priset + förbrukningsinverkan. Förbrukningsinverkan kan vara negativ eller positiv beroende på om man använder el under dyra timmar eller om förbrukningen förläggs till förmånliga timmar.

Förbrukningsinverkan räknas så att från det viktade genomsnittspriset* för den egna förbrukningen dras av månadens genomsnittspris för spot (börsel). Förbrukningsinverkan är i allmänhet +/- 10 %. Den påverkas alltså av den egna elförbrukningen och elens spotpris. «

Sommarjobb som skiftmästare

Karleby Energi sysselsätter också i år sommarjobbare med många olika sorters uppgifter.

23-åriga **Aatu Niskanen** arbetar i sommar som skiftmästare vid Karleby Energis kraftverk. När Niskanen funderar på sysselsättning efter studierna är energibranschen ett intressant alternativ.

Vid Karleby Energis kraftverk produceras utöver el och fjärrvärme också ånga till storindustriområdets företag. I det stora sammanhanget är skiftmästarens uppgift att hålla i gång kraftverken, och det är ett ansvarsfullt arbete där man måste kunna fatta beslut också vid störningar eller fellägen.

– Det är viktigt att hålla ihop helheten, och hur man hanterar saker och ting beror i hög grad på ens egen inställning. Vi har ett nära samarbete med till exempel storindustriområdets industri- och transportföretag som levererar bränsle till oss. En stor del är intern kommunikation, eftersom information går från chefen via skiftmästaren till operatörerna och tvärtom, samt mellan skiften. I skiftarbetet är det viktigt att hålla nästa skift uppdaterat om vilket läget är när de tar över, berättar Aatu Niskanen.

Niskanen är bekant med storindustriområdet och Karleby Energis kraftverk sedan förra sommaren. Många av vännerna har också hittat en arbetsplats i företagen på KIP-området. Niskanen har också hunnit inhämta arbetsfarenhet från UPM:s cellulosafabrik i Jakobstad.

– Jag studerar till ingenjör inom maskinteknik vid Centria yrkeshögskola. Jag har bara ett år av studier kvar så nu var det en god idé att söka arbete som förman och det här var ett jättebra alternativ. Förra sommaren var mycket lärorik och jag lär mig fortsättningsvis något nytt varje dag.

Intresset för industri och teknik är den största orsaken till att Niskanen valde att

"Det är mycket möjligt att jag i framtiden uttryckligen söker mig till energibranschen, där särskilt den gröna omställningen förändrar energiproduktionen."

studera till ingenjör.

– Jag utexaminereras inom ett framtidsyrke eftersom ny teknik hela tiden utvecklas samtidigt som gammal teknik upprätthålls. Det är mycket möjligt att jag i framtiden uttryckligen söker mig till energibranschen, där särskilt den gröna omställningen förfärandrar energiproduktionen.

EN GOD SIDA MED ARBETET är enligt Aatu Niskanen systemet med 12 timmars skift, eftersom det hjälper de anställda att orka.

– De långa ledigheterna underlättar återhämtningen och det är bra att pussla ihop dem med andra ledigheter. Lönen är naturligtvis viktig men man ska också gilla det man arbetar med. Arbetsgemenskapen spelar en stor roll. Här ger arbetskamraterna goda råd och är uppmuntrande och man får alltid hjälp när det behövs. Man lämnas inte ensam med något problem. Under studierna har vi hittills bara behandlat kraftverkstekniken ytligt, men också om det har jag lärt mig massor här.

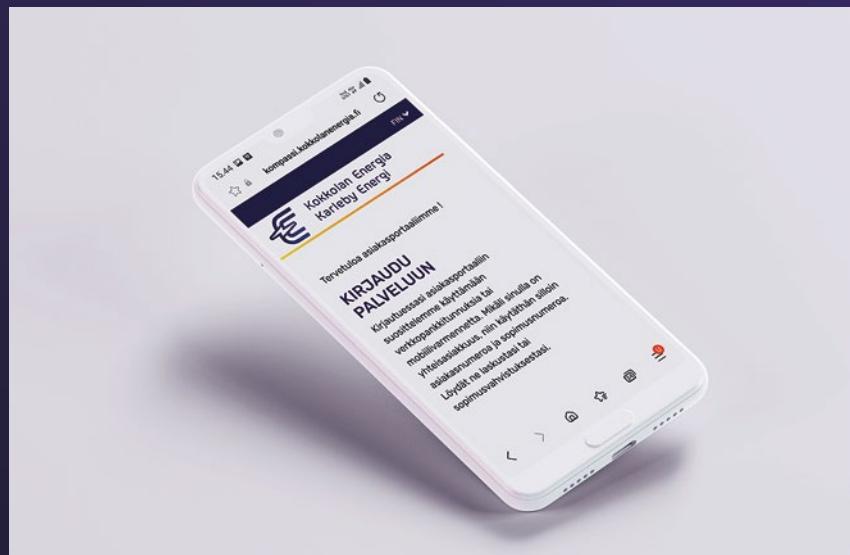
Under fritiden umgås Niskanen med familjen och sysselsätter sig med ishockey, gym och frisbeegolf.

– Jag har gått idrottsgymnasiet i Kuopio och då spelade jag som back i KalPa:s A- och B-juniorer i FM-ligan. Efter gymnasiet spelade jag först ishockey i Karleby och sedan i Kalajoki, varifrån jag gav mig i väg till New York. Där tog säsongen slut på grund av coronan, berättar Aatu om sin ishockeykarriär. ▲



Kompassen förnyas

Karleby Energis kundportal Kompassen förnyas i etapper från och med försommaren. I och med energikrisen är det allt viktigare att kundportalen utvecklas eftersom kunderna nu är intresserade av att följa upp uppgifterna om deras egen förbrukning.



– Under den första etappen införs mer uppgifter om kundens egen elförbrukning i Kompassen. Förutom förbrukningsuppgifter i realtid har kunden också möjlighet att studera till exempel förbrukningsuppgifter från föregående månad eller förbrukningen under en viss tidsperiod. Även om kunden skulle ha ett tidsbestämt avtal med fast pris, kan kunden också se det aktuella spotpriset. De som skaffat solpaneler är sannolikt intresserade av Kompassens uppgifter om mikroproduktion med nettning. Utöver detta kan man se temperaturen på orten, berättar Karleby Energis försäljningschef **Hanna Aholainen** om kundportalens egenskaper.

Utvecklingen av Kompassen fortsätter över sommaren och följande förnyelse berör kundportalens ingångssida och dess grafiska uttryck. På ingångssidan kan kunden förutom aktuella förbrukningsuppgifter också se bland annat sina aktuella

"Förutom förbrukningsuppgifter i realtid har kunden också möjlighet att studera till exempel förbrukningsuppgifter från föregående månad eller förbrukningen under en viss tidsperiod."

fakturor och egna kontaktuppgifter. Att kontaktuppgifterna är uppdaterade är viktigt till exempel för Karleby Energis kundkommunikation. På den nya ingångssidan uppdateras också aktuella nyheter och erbjudanden.

VIKTEN av att kundernas kontaktuppgifter är uppdaterade betonas också av Karleby Energis ICT-chef **Antti Haapanen**.

– Trots att vi har ett stort ansvar för kunduppgifterna arbetar vi utgående från de uppgifter som vi har tillgång till här, säger Anssi Haapanen och påminner om att också kunden bär ett ansvar i frågan. Vanligtvis kan ändringar i kontaktuppgifterna bli aktuella i samband med flytt eller fastighetsaffärer eller om en parrelätion förändras. En del av ändringarna i kontaktuppgifterna förmedlas så att säga officiella vägar, men det är kundens ansvar att speciellt meddela om ändringar i telefonnummer och e-postadresser. För kunden är det lättast att uppdatera uppgifterna via Kompassen.

Hanteringen av personuppgifter över lag styrs av dataskyddslagen. Ett behov av uppdaterade uppgifter framkommer när kunden ska identifieras på ett tillförlitligt sätt, och uppgifterna behövs naturligtvis också bland annat när man tecknar ett elavtal. I första hand finns uppgifterna i kunduppgiftssystemet.

– Vi måste ofta förvara kunduppgifterna också efter att kundförhållandet upphört, vilket innebär att uppgifterna inte kan raderas även om kunden så önskar. Till exempel kräver bokföringslagen och elmarknadslagen att en del uppgifter och material förvaras under en viss tid. Grovt generaliserat talar vi om cirka 10 år efter att ett kundförhållande upphört, berättar Anssi Haapanen. Kunduppgifter finns både i Karleby Energis egna och samarbetspartners maskinsalar. Överenskommelse om hanteringen av kunduppgifterna och dataskydd görs alltid i avtalet med kunderna. Verkställandet av överenskomna frågor kan också verifieras genom auditeringar. Även våra samarbetspartner berörs av dataskyddslagstiftningen.

– Om det trots all beredskap skulle inträffa ett brott mot datasäkerhet, styrs vår verksamhet av lagstiftningen, till exempel i fråga om att meddela kunden om det inträffade. I bedömningen av situationen deltar också övervakningsmyndigheten, det vill säga dataskyddsombudet. Utöver detta får vi vid behov hjälp från Cybersäkerhetscentret, säger Haapanen. «