

MELTEX

Muovitietoinen

Meltex Oy:n asiakaslehti **2022**



UUDENMAAN
YLIVOIMAISESTI
PARAS SIJAINTI
**MELTEX HELSINKI
ON AUKI**

**LAKKAPÄÄN JA
MELTEXIN YHTEISTYÖ
TÄYSKYMPPI**
KULTTUURIEROISTA
HUOLIMATTA

HURJAPÄÄT: KEMPELE DRIFT
**MELTEXIN UUSI
LIPPULAIVAMYYMÄLÄ
NOUSI LINNUNRADALLE**

SUOMEN ENSIMMÄINEN

SUODATINKANGASTEHDAS

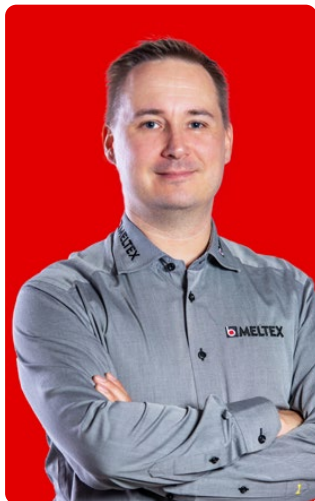
NOUSI JYVÄSKYLÄÄN



meltex.fi

Pääkirjoitus

Uusia mahdollisuuksia



Viimeiset kolme vuotta ovat olleet yhteiskunnallemme jatkuvaa muutoksessa elämistä. Pandemia ja geopoliittiset jännitteet ovat tehneet tulevaisuuden ennustamisesta aikaisempaa haastavamman, sillä vaikutukset markkinoihin ovat olleet nopeita ja rajuja.

Nyt meillä on edessämme haastava talvi. Energian hinta on tällä hetkellä moninkertainen verrattuna aikaisempaan tasoon, ja energian säästäminen on kaikkien prioriteetti. Epävarmuustekijät ovat laskeneet kotitalouksien intoa suuriin hankintoihin ja tämä tulee heijastumaan myös tulevan vuoden asuntorakentamiseen.

Haastavat ajat ovat kuitenkin aina luoneet niin meille kuin asiakkaillemmekin uusia mahdollisuuksia, sillä palvelumme, laadukkaat tuotteet ja kilpailijoistamme erottuva konsepti ovat luoneet tiukoissa tilanteissa aina merkittävän

kilpailuedun. Jotta tämä kilpailuetu säilyisi tulevaisuudessakin, vaatii se meiltä jatkuvaa kehittämistä ja kehittymistä.

Kuluva vuosi onkin ollut Meltexille uusien investointien suhteen historiallinen. Mittava hanke maanrakennuskankaiden valmistamiseksi kotimaassa alkaa olla loppusuoralla, ja uuden konseptin mukaiset myymälät Helsingin Suutarilassa sekä Kempeleessä ovat avanneet ovensa. Seinäjoella olemme investoineet kaivotuotantoon, jonka pitäisi valmistua ensi keväänä. Näiden hankkeiden lisäksi olemme tehneet investointeja digitaalisiin työkaluihin, joiden tarkoituksena on parantaa entisestäänkin palvelumme tasoa, putki ja kaivo kerrallaan.

Rakentavasti
Teemu Pohjonen
Myynti- ja markkinointijohtaja

Tässä numerossa

Pääkirjoitus: Uusia mahdollisuuksia	2
Uudenmaan ylivoimaisesti paras sijainti - Meltex Helsinki on auki	4
Suomen ensimmäinen suodatinkangastehdas nousi Jyväskylään	8
Lakkapään ja Meltexin yhteistyö täyskymppi - kulttuurieroista huolimatta	12
Hurjapäät: Kempele Drift - Meltexin uusi lippulaivamyymälä nousi linnunradalle	14
Muovitietoiset esittäytyvät	18

JULKAISIJA

Meltex Oy

PÄÄTOIMITTAJA

Teemu Pohjonen, myynti- ja markkinointijohtaja

VASTAAVA TUOTTAJA

Rene Mäkinen, markkinointipäällikkö

TOIMITUS

Juhani Koskinen | Louhos Digital

VALOKUVAUS

Niko Sieppi | Rabbit Visuals

ULKOASU

Mikko Leino | Suokukko Design

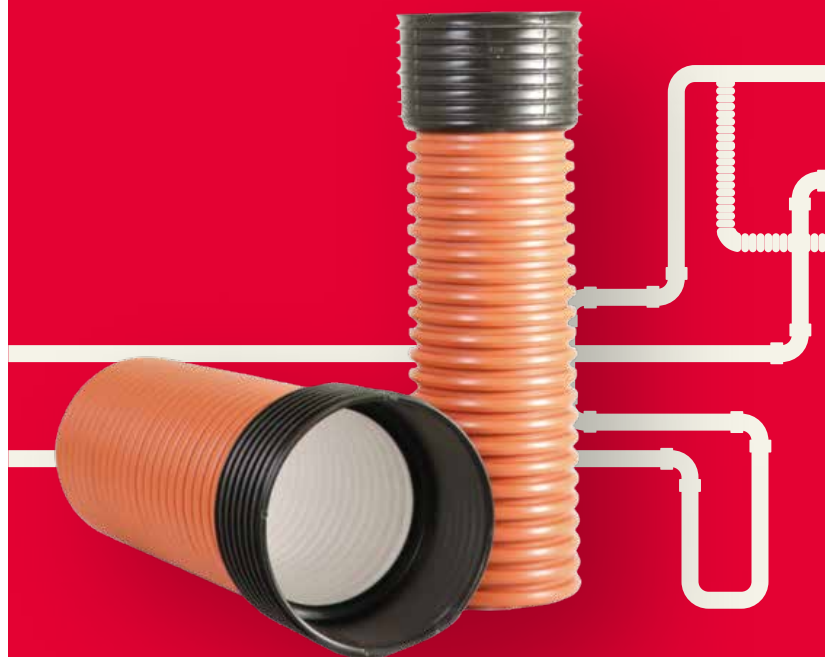
PAINO

Grano Oy

KANNEN KUVA

Niko Sieppi

b MELTEX



MX-Tupla+ Sadevesiputket

Meltex Tupla+ on haastaviin pohjoismaisiin olosuhteisiin soveltuva tuplaseinämäinen sadevesiputki.

Materiaali: Polypropeeni

Dimensiot: DN/OD 160-400mm

Rengasjäykkyys: 8 kN/m²

Hyväksynnät:

EN 13476, Nordic Poly Mark



Nordic Poly Mark

**Uudenmaan
ylivoimaisesti paras sijainti**

MELTEX HELSINKI ON AUKI

Tuorein Meltex-myymäälä avattiin lokakuun 3. päivä Kehä III:n laidalle Helsingin Suutarilaan, osoitteeseen Valokaari 4. Kyseessä on näkyvyydeltään Meltexin ylivoimaisesti paras sijainti Uudellamaalla. Harvinaisen hyvältä sijainnista kertoo muun muassa se, että asiakkaat löysivät myymälän jo ennen kuin se oli edes auki.





"**S**yyskuussa ei ollut vielä paikat auki, mutta asiakkaat tänne kuitenkin löysi ja päivittäin tuli kyselyitä, että saako tavaraa. Oli helpompi vain todeta, että avataan ovet, saa sitä tavaraa kyllä", hymyilee **Tuomas Tuomi**, Meltex Kaivoksen yksikön päällikkö.

Tuomi oli projektissa mukana alusta asti, sillä Helsingin toimipisteen tiedettiin kulkevan jatkossa paljon käsi kädessä Vantaalla sijaitsevan Kaivoksen toimipisteen kanssa. Meltex Helsingin yksikön päälliköksi valittiin lopulta pitkän linjan Meltex-mies, **Atte Juurinen**.

"Aloitin Jyväskylän Palokassa ajojärjestelijänä vuonna 2011 ja muutaman vuoden jälkeen siirryin tänne Etelä-Suomeen, kun vaimo pääsi opiskelemaan. Eli perinteinen tarina."

Ensimmäiset Etelä-Suomen vuodet Juurinen teki Meltex Sipoossa monenlaisia hommia myynnin, tuotannon ja logistiikan parissa.

"Siellä vierähti varmaan viitisen vuotta, jonka jälkeen siirryin Kaivoksen Meltexille, jossa olin logistiikkapäällikkönä noin kolme vuotta", Juurinen kertoo.

Sen jälkeen tarjolle tulikin Meltex Helsingin yksikön päällikön paikka, jota Juurinen haki ja sen lopulta myös sai.

"Ollaan Aten kanssa sen verran pitkään tunnettu ja tiesin, että Atte on myyntiä tehnyt

ja haluaa tietysti päästä eteenpäin urallaan, joten tämä oli oikein sopiva paikka hänelle", sanoo rekrytointiprosessissa valitsemassa roolissa ollut Tuomi.

Juurisen kevät 2022 menikin kahta toimea hoitaessa, vanhaa logistiikkapäällikön pestiä Kaivoksella sekä uutta yksikön päällikön työtä Suutarilassa, kun Meltex Helsinkiä rakennettiin.

"Sen vuoksi on ollut mukavan kiireinen kevät, kesä ja syksykin. Saanut tehdä paljon asioita ja uusiakin juttuja. En ole tällaisissa hankkeissa ollut aiemmin mukana tässä mittakaavassa."

"Mutta mukavasti on lähtenyt käyntiin ja odottavaisin mielin ollaan. Asiakkaita toivotaan ja odotetaan kovasti", Juurinen kertoo.

Kovat odotukset

Meltex Helsinki koostuu noin hehtaarin pihasta ja 2000 neliön rakennuksesta, jossa on 1600 neliön varasto ja 400 neliön myymälä. Tilaa on siis hyvin.

"Pääkaupunkiseudulta on hankala löytää hyviä ulkotiloja, joten tämä kiinnosti kovasti. Ja totta kai sisävarastotila myös", sanoo Tuomi.

"Tiloiltaan tätä voi hyvin verrata Vantaan Kaivoksen pisteeseen. Sisätilaa on tavaltaan vähemmän, mutta tila on korkeampaa,



Myös Helsingistä löytyy nyt Meltexin näköistä väkeä, joka järjestää asiat ja palvelee asiakkaita.



Hyllyistä löytyvää valikoimaa muokataan asiakaslähtöisesti tarpeen mukaan.

joten hyllypaikkoja on aika lailla saman verran.”

Odotukset Meltex Helsingin suhteen ovat kovat.

”Vantaan toimipiste on meidän suurin myyntiyksikkö ja tavoitteena on, että tämä Helsinki nousee jonain päivänä siihen rinnalle. Nelisenkymmentä prosenttia rakentamisesta tapahtuu kuitenkin Uudenmaan alueella ja onhan meillä toimipisteitäkin täällä; Espoo, Tuusula, Sipoo, Vantaa ja nyt myös Helsinki”, Tuomi kertoo.

Kaivokselan pikkuveli

Helsingin Meltexissä palvelee asiakkaita avaimishetkellä hieman yli kymmenhenkinen ryhmä hyvällä asenteella varustettuja ihmisiä.

”On muutamia talon sisältä siirtyneitä, jotka tietää talon tavat ja tuotteet. Lisäksi nou-tomyynnissä on yhtä lukuun ottamatta kaikki uusia tekijöitä. Hyvä porukka, joka haluaa oppia, niin aika helppo on heidän kanssaan toimia ja päästä hyviin tuloksiin”, kehuu Juurinen.

Meltexin kaikissa toimipisteissä on tavoitteena ns. ”Meltexin näköinen toiminta”, jossa ensimmäisenä asiakasta tervehtivä kaveri hoitaa palvelun alusta loppuun.

”Asiakas saa täältäkin kaiken tarvitseman-sa. Jos ei heti paikan päältä, niin sitten tilataan. ’Totta kai’ -asenne pätee täällä yhtä

”Tiloiltaan tätä voi hyvin verrata Vantaan Kaivokselan pisteeseen. Sisätilaa on tavallaan vähemmän, mutta tila on korkeampaa, joten hyllypaikkoja on aika lailla saman verran.”

-Tuomas Tuomi

lailla kuin muissakin Meltexin toimipisteis-sä”, Tuomi sanoo.

”Logistinen sijainti takaa sen, että tästä saadaan toimitettua tavaraa ympäri pää-kaupunkiseutua ja tarvittaessa kauemmaksi. Täältä on helppo noutaa ja mielellään lähetetään suoraan työmaillekin”, komppaa Juurinen.

Meltex Helsinki, ehkä siis tietyllä tavalla Meltex Kaivokselan pikkuveli. Ainakin toistaiseksi.

”Tärkeintä on, että saadaan kokonaisuus toimimaan ennen kaikkea asiakkaiden suuntaan mahdollisimman joustavasti, jotta heille on pöytä katettuna koko ajan”, Juurinen kertoo.

”Tavoite kuitenkin on, että voidaan mennä käsi kädessä Kaivokselan kanssa. Tässä on todella hyvä paikka meillä”, päättää Tuomi. 🇫🇮

Suomen ensimmäinen **SUODATINKANGAS** *nousi Jyväskylään*

Meltex on aloittanut maanrakennuskankaiden valmistuksen ensimmäisenä Suomessa ja ylipäättään Pohjois-Skandinaviassa. Kyseessä on yksi Meltex-historian suurimmista investoinneista. Upouuden tehtaen rakennustyöt aloitettiin Jyväskylässä huhtikuussa 2021 ja varsinainen tuotanto päästiin aloittamaan vuoden 2022 lopussa.

TEHDAS



"Tämä on siinä mielessä historiallinen tapaus, että Suomessa ei tällaista valmistusta ole aikaisemmin ollut. Olemme päässeet ensimmäisinä pioneireina aloittamaan tällaisen tuotannon Suomessa ja näin pohjoisessa. Se on meille iso ylpeydenaihe", kertoo Meltexin suodatinkangastehtaan tuotantopäällikkö **Sami Savolainen**.

Meltex on monta vuotta tuonut maahan suodatinkangasta, pääsääntöisesti Etelä-Euroopasta. Se on ollut kovin luonnollista Meltexin liiketoiminnalle, sillä kun tehdään maanrakennustöitä, niin samoihin projekteihin menevät usein niin putket, kaivot, eristeet kuin suodatinkankaatkin. Päättarkoitus suodatinkankaalla tai maanrakennuskankaalla on erottaa kaksi maa-ainesta toisistaan.

Yhtiön strategiana on saada maanrakennuksen muovituotteiden valmistus sinne missä markkinat ovat. Lisäksi missi on toimia muovinkierrätys- ja ympäristökuormitushaasteiden vastuullisena ratkaisijana lähellä asiasta tuotettavien tuotteiden ja palveluiden ansiosta. Oman suodatinkangastuotannon rakentaminen tukee todella hyvin myöskin niitä tavoitteita.

"Vastuullisuustekijät ovat aika isossa roolissa, kun asiakkaat tekevät valintoja. Kotimaisuus on iso pointti siinä, miten voidaan vähentää ympäristökuormitusta ja tekijöitä, jotka saastuttavat maailmaa. Ja lisäksi kotimaisuus lisää suomalaisen työn määrää", Savolainen sanoo.

"Nykyään kysellään paljon myös hiilijalanjäljen ja vastuullisuusraporttien perään, joten kaikki tuotanto mikä tehdään Suomessa, on koko ajan tärkeämpää."

Kierrätysmuovi suuressa roolissa

Toistaiseksi uuden suodatinkangastuotannon ainoa Suomen ulkopuolelta tuleva asia on raaka-aine, sillä Suomessa ei valitettavasti kyseisen raaka-aineen valmistusta vielä ole.

"Se joudutaan vielä tuomaan muualta Euroopasta, mutta kaikki muut komponentit ja tarvikkeet mitä tuotantoon liittyy, pystytään ostamaan suomalaisilta yrityksiltä tai jopa tekemään itse", kertoo Savolainen.

Suodatinkangasrullan sisään tuleva holkki-putki tehdään nimittäin Meltexin Kuhmoisten tehtaalla ja sen valmistuksessa on tarkoitus alkaa käyttää kierrätysmuovia. Lisäksi muovivanne, jolla valmiit kangasrullat niputetaan, tulee suomalaiselta yritykseltä, joka käyttää tuotensa valmistuksessa kierrätysraaka-ainetta.



Suodatinkangasrullat lähtevät rakentumaan
240 kilon raaka-ainepaaleista.

"Nykyään kysellään paljon myös hiilijalanjäljen ja
vastuullisuusraporttien perään, joten kaikki tuotanto
mikä tehdään Suomessa, on koko ajan tärkeämpää."

-Sami Savolainen



Koneessa työtä tekee peräti 180 000 neulaa.



"Kaikki tämä tukee meidän muovinkierrättävyyssajatusta. Myös suodatinkangasrullan pakkausmateriaalina on jatkossa tarkoitus käyttää kierrätysmuovia", Savolainen sanoo.

Mittava investointi

Uusi tehdasrakennus on kooltaan noin 3000 neliötä ja se on suunniteltu täysin suodatinkangastuotantolinjan ehdoilla.

"38 rekka-autollista tuli koneita ja laitteita, joten aika mittava projekti oli kyseessä. Alusta lähtien tuotiin kaikki sisälle, kiinnitettiin ja asennettiin itse koneentoimittajan avustuksella", kertoo Savolainen.

"Pikkuisen tuli odotusaikaa, koska yksi kone oli vähän enemmän myöhässä. Kaikki meistä riippuvat asiat menivät asennuksessa kyllä aika hyvin ruutuun ja siltä osin pysyttiin aikataulussa."

Raaka-aineen käsittelyssä havaittiin rakennuksen osalta puutteita, jotka vaativat lisää tilaa. Niinpä kesällä tehtiin päätös raaka-aineosaston laajennuksesta. Suomen talviolosuhteet aiheuttavat poikkeuksellisia haasteita raaka-aineen käsittelyyn.

"Arvostan yrityksemme nopeaa reagointia tässä asiassa, koska päätös laajennusinvestoinnista saatiin tehtyä nopeasti ja rakentaminen päästiin aloittamaan heti. Laajennusosa valmistuu sopivasti ennen tuotannon aloittamista", Savolainen hymyilee.

Samalla rakennettiin tilat omalle suodatinkangaslaboratoriolle sekä investoitiin testauslaitteistoon.

Tuotteet testataan tiukkojen laatuvaatimusstandardien mukaan oikeassa lämpötilassa ja ilmankosteudessa.

"Tutkitaan ja testataan itse laatua paljon, että täältä eteenpäin lähtevä tuote on varmasti hyvä", Savolainen sanoo.

Työporukalle ja yhteistyökumppaneille kiitosta

Meltexin suodatinkangastehdas tulee pyörimään kolmessa vuorossa ja 12 työntekijän voimin.

"Osa porukasta rekrytoitiin alkuvuodesta 2022 ja he olivat mukana myös linjan asennusvaiheessa. Osa tuli sitten loppukesästä ja syksyllä mukaan kuvioihin. Eli haut ovat tuottaneet hyvin tulosta", kiittää Savolainen.

"Hyvää porukkaa on täällä töissä ja tosi hyvä tiimi, sille annan itse paljon arvoa. Mukava tehdä töitä kaikkien näiden ihmisten kanssa, se antaa omalta osaltaan myöskin sitä virtaa lisää", Savolainen kehuu.

Myös yhteistyökumppanit saavat Savolaiselta reilusti kiitosta.

"Meillä on ollut hyvä maanrakennusurakoitsija ja rakennusliike sekä LVI- ja sähköurakoitsijat, jotka kaikki ovat meidän pitkäaikaisia yhteistyökumppaneita. Kun meillä oli sähkö- ja mekaniikkatarkastus, niin tarkastajat sanoivat, etteivät ole ikinä nähneet projektia missä työt on hoidettu näin hyvin."

"Kaikille kuuluu omalta osaltaan kiitosta", päättää Savolainen. 🇫🇮





Täyskymppi

"kulttuurieroista" huolimatta

Kotimainen rakentamisen ja remontoinnin erikoisliike Lakkapää on ollut Meltexin yhteistyökumppani ja jälleenmyyjä jo 10 vuotta. Yhteistyö alkoi hieman pienemmästä vuonna 2012, ja vuodesta 2013 se laajennettiin kattamaan lähes kaikki Meltexin tuotteet. Lakkapäällä on kivijalkamyymälät Torniossa, Rovaniemellä ja Kempeleessä.

"2013 alettiin isossa mittakaavassa harjoitella ja starttailla yhteistyötä. Ja aika lailla samanlaisena se on siitä pysynyt aina tähän päivään asti. Lähes kaikki mitä itse valmistetaan, löytyy Lakkapäältä. Jatkossa siis myös Meltexin omat suodatinkankaat", kertoo Meltexillä 12 vuotta työskennellyt myyntipäällikkö **Jaakko Kontio**.

"Kerrasta yritettiin saada laaja tuotepaletti myyntiin. Pohjoisessa kun ollaan, niin etelästä putkea ja kaikkea mahdollista tuodessa saadaan helpommin selätettyä mahdolliset logistiset ongelmat. Meillä on myös omia kaupintavarastoja Lakkapään pihoissa. Ollaan vahvasti itekin panostettu ja halutaan olla mukana Lakkapään toiminnassa", Kontio sanoo.

Joustava ja markkinaan sopeutuva perheyrittäjä

Rauta- ja maatalouskauppaa pyörittävä Lakkapää on joustava ja markkinaan sopeutuva yritys, jonka vahvin markkina-alue on ainakin tähän asti ollut Pohjois-Suomi ja Pohjois-Ruotsi.

”Tänä päivänä se on verkkokaupan myötä muuttunut jonkin verran, ja meillä on mahdollisuuksia myydä myös Etelä-Suomeen ja Etelä-Ruotoihin. Siellä on aivan hyvää jalansijaa jo alettu pikkuhiljaa verkkokaupan myötä saada”, kertoo Lakkapään rautapuolen myynnin liiketoiminta johtaja ja Tornion myymäläpäällikkö **Jaakko Lassila**.

Lassila on työskennellyt Lakkapäällä erilaisissa rooleissa jo 16 vuotta, joten hän tuntee yrityksen kuin omat taskunsa.

”En aivan puolta elämää ole ollut, mutta melkein. Lakkapään ideologia on oikeastaan aina ollut se, että olhaan mukana siellä missä vettä, ja myydään näissä meidän raameissa asiakkaille sitä mitä se tarttee.”

”Perheyrittäjänä tietenkin omistajat **Jukka ja Juha Lakkapää** ovat vahvasti mukana myös tämän päivän toiminnassa – Juha Tornion myymälässä ja Jukka toimitusjohtajana vähän enemmän liikkeellä”, Lassila sanoo.

Lakkapää on Meltexille mieluisa kumppani ja 10 vuoden harjoittelu on selvästi tuottanut tulosta. Toki jotakin totuttelua taisi alkuun olla ainakin Kontion Jaakolla, joka on Jyväskylästä.

”En tiää voiko Suomen sisällä puhua kulttuurieroista, kun lappalaiset ja keskisuomalaiset on tekemisissä keskenään. Mutta kun on pitkältä ajalta oppinut tuntemaan Tornion ja Rovaniemen myyjät, niin koko ajan on toiminta muuttunut helpommaksi, rennommaksi ja mukavammaksi.”

”Sen verran, että ei me vielä lappalaisia olla”, korjaa Lassilan Jaakko vierestä hymyssä suin.

”Mutta siellä Rovaniemellä sitten”, Kontio nauraa.

Pitkä yhteistyö on tuonut ennen kaikkea luottamusta toimintaan. Se, että tekijät taustalla ovat tuttuja ja tilaaja tuntee tavarantoimittajat, se tukee yhteistyötä pitkälle tulevaisuuteenkin.

”Tunnetaan tavarat mitä Meltex tekee ja toimittaa. Se on helpompaa meille ja logistiikka toimii. He on tehneet sen asian kanssa myös töitä, jotta tilaaminen ja tavarantoimitus on ollut meille mahdollisimman helppoa”, kiittelee Lassila.

”Loppuasiakas arvostaa, että tavara on saatavilla silloin, kun hän sitä tarttee. Ja totta kai, että hinta on sellainen, kun sen häytyy ollakin. Se on meidän asiakkaille tärkein juttu, että tavara on täällä, kun on sovittu. Tai sitten jos se



Jaakko Lassila ja Jukka Kontio ovat yhteistyössä lähes päivittäin, jotta loppuasiakas olisi tyytyväinen.

on tilattu, niin se on perillä silloin, kun se on luvattu.”

Verkkokauppaa ja uusia tuotteita

Molemmipuolinen toive selkeästi siis on, että hyvä yhteistyö jatkuu tulevaisuudessakin ja Lakkapään markkina-alue laajenee verkkokaupan myötä myös sellaisilla alueilla, missä heidän kivijalkamyymälänsä eivät ole vaikutuksessaan.

”On meille erittäin tärkeää, että meillä on hyvä yhteistyökumppani, joka pystyy meidän kanssa selvittämään ja kehittämään verkkokaupan tuomia haasteita sekä mahdollisuuksia. Näin me pystytään kasvamaan ja kehittämään sitä puolta myös”, Jaakko Lassila kertoo.

Myös Meltexillä halutaan luonnollisesti panostaa siihen, että yhteistyö jatkuu tulevaisuudessa vähintään yhtä hyvänä. Toiveena on lisäksi saada uusille tuotteille, kuten omalle suodatinkankaalle, lisää markkinaa pohjoisen maanrakentajien keskuudessa.

”Ollaan paljon tehty töitä, että ollaan päästy tähän pisteeseen asti ja kaikki toimii. Pohjoisessa on paljon mahdollisuuksia ja otetaan innolla tulevaa”, sanoo Jaakko Kontio.

Seuraavia kymmentä vuotta kohti siis.

”Ainakin! Edelliset 10 vuotta on mennyt aika nopeasti”, Lassila päättää nauraen. 🇫🇮



Meltexin uusi lippulaivamyymälä nousi **Linnunradalle**

Kesä 2022 oli varmasti tiukin rypistys koko Meltex Kempeleen historiassa. Se sisälsi mm. pitkälti toista sataa muuttorekkaa vanhasta myymälästä ja kolme kuukautta pitkän kahden toimipisteen "loukun", mutta lopulta uusi, uljas Meltex avautui osoitteessa Linnunrata 26. Myös paikallinen nuoriso toi oman mausteensa muuttoprojektiin. He nimittäin kävivät pitämässä uuden toimipisteen vielä aidatonta pihaa ajoratana.

"Aitahommasta tuli harmaita hiuksia. Meidän oli tarkoitus saada muutto tiiviimpänä pakettina tehtyä, mutta se menikin siihen, että pihalla driftaillaan ja vedetään keuloja", kertoo yksikön päällikkö **Joonas Halmetoja**.

"Se on ollut sellainen asia, joka on jäänyt kesän tapahtumista päällimmäisenä mieleen. Siinä alkoi henkilökunnallakin olla kärsivällisyys kortilla muuton pitkittymisen kanssa."

Ja lopulta sitten päästiinkin muuttamaan. Toukokuussa 2022 vaihtoivat avaimet omistajaa, ja asiakkaille avattiin ovet heinäkuussa. Elokuun lopussa toiminta siirtyi kokonaan uuteen paikkaan.

"Se oli iso helpotus. Varsinkin viimeiset pari kuukautta henkilökuntamme joutui venymään turhankin paljon. Huomattavasti kevyempi olo tuli, kun saatiin vanha toimipiste alta pois ja päästiin keskittymään yhteen", Halmetoja sanoo.

Haasteita riitti

Tosiaan, Meltex Kempeleen porukka oli kolmen kuukautta kahdessa paikassa, vanhassa ja uudessa.



Uusi Meltex on näyttävällä paikalla Kempeleen Zateeliitissa.



Uudet tilat ovat sekä myymälän että varastoinnin kannalta miellyttävämmät.



Jatkossa Linnunradalla päästään myös kehittämään tuotevalikoimaa.



Esa Helin pyörittää Kempeleen varastoa.

”Toukokuun lopulla purettiin vanhasta toimipisteestä hyllyt ja sen jälkeen arkea jatkettiin useamman kuukauden ajan laatikkomeren keskellä, eikä se ole ihan optimaalinen tilanne”, nauraa Halmetoja.

Myymäläpäällikkö **Petri Niukkanen** on samaa mieltä siitä, että kauniisti sanottuna haasteita riitti.

”Toiminnan pitäisi pyöriä normaalisti ja silti ollaan muuton keskellä, tavarat hukassa ja lomakausi päällä.”

Muutto saatiin kuitenkin hoidettua ja loppu hyvin, kaikki hyvin. Elokuun lopusta hommat helpottuivat ja ovathan uudet tilat upeat, aivan eri luokkaa kuin aiemmat.

”Kyllä nämä tuovat lisäbuustin tekemiseen. Ja varmasti tulee uusia asiakkaitakin meille, kun ollaan niin paljon näkyvämmällä paikalla kuin mitä vanha mesta oli”, sanoo Niukkanen.

”Olemme paljon keskeisemmällä sijainnilla mitä aiemmin, joten koko Pohjois-Suomen logistiikka paranee merkittävästi. Tästä on hienoa lähteä rakentamaan uutta tarinaa vanhan kasvun jatkoksi”, Halmetoja komppaa.

Tilat ovat siis sen tärkeimmän, eli asiakkaankin näkövinkkelistä huomattavasti paremmat. Moottoritien kylkeen pääsee entistä



nopeammin, mutta palvelun ja sijainnin lisäksi paranee myös valikoima.

"Valikoimaa laajennetaan paljon ja varsinkin LVI- ja rakennustarvikepuolelle saadaan uusia tuotteita, kun myymälä on paljon isompi kuin aiemmin", sanoo Niukkanen.

Meltex Kempeleen uudessa rakennuksessa on kokonaisuudessaan noin 3200 neliötä, josta noin 300 neliötä, eli kolmas kerros, vuokrataan. Varasto- ja tuotantotilojen lisäksi toimipisteeseen kuuluvat myös muovinkierrätyspiste sekä eristetyn putken katkaisulaitteisto.

"Piha on 2,4 hehtaaria ja varasto 1,6 hehtaaria. Eli hyötyneliöt tontilla on tuplasti isommat aiempaan toimipisteeseen verrattuna", kertoo Halmetoja.

"May the Force be with you"

Kempeleen toimipiste on nyt uuden konseptin mukainen lippulaivamyymälä. Varastotilojen lisäksi myös tuotanto- ja myymälätilat ovat yli tuplasti aiempaa suurempia.

"Palvellaan maantieteellisesti isointa aluetta Suomessa, kun toimitetaan infra-, LVI- ja rakennustarvikkeita Oulun talousalueelle, Lappiin ja Koillismaalle", Halmetoja sanoo.



Tampereelta ponnistanut Petri Niukkanen on viihtynyt Kempeleen Meltexillä jo 12 vuotta.

Ja Linnunradalla kun ollaan, niin vähän Star Wars -teemaakin löytyy toimipisteen tiloista. Joten "may the Force be with you" Meltex Kempele. Avaruusaluksia ja tähtiportteja ei näillä näkymin Linnunradalla kuitenkaan nähdä, mutta avajaisbileitä ovat asiakkaat kyselleet ja niitä suunnitellaan keväälle 2023.

"Ehkä Meltexin kuumailmapallo pyörii avajaisissa tuossa tontin viereisen pellon yläpuolella", nauraa Halmetoja. 🇫🇮

"Toukokuun lopulla purettiin vanhasta toimipisteestä hyllyt ja sen jälkeen arkea jatkettiin useamman kuukauden ajan laatikkomeren keskellä, eikä se ole ihan optimaalinen tilanne."

-Joonas Halmetoja

Muovitetöiset ESITTÄYTYVÄT

Meltexin henkilökunta on sekoitus nuorta voimaa sekä pitkän linjan ihmisten kokemusta. Muovitetöiset esittäytyvät -palstalla tutustutaan tarkemmin itse tekijöihin.



Mikko Nakolinna

tuotantopäällikkö

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Yhteinen matka Meltexin kanssa alkoi vuonna 2013. Tuohon asti toimin yrittäjänä Kuormakatu 8:n toimitiloissa, eli Meltexin Turun toimipisteen nykyisissä tiloissa. Kesällä 2013 Meltex otti yhteyttä ja kysyi, olisinko kiinnostunut myymään toimitilat. Tästä oli tosin ollut puhetta jo vuonna 2011. Kaupat tehtiin ja samalla siirryin itsekin Meltexin ”kirjoille”.

Mitä työsi pitää sisällään?

MX-ilmanvaihtotuotteiden tuotannon käytännön asiat ja myös Turun toimipisteen kaivotuotanto ovat vastuullani. Lisäksi jonkin verran muita hallinnollisia tehtäviä, esimerkiksi kiinteistöön liittyviä.

Mikä on työssä parasta?

Ehdottomasti parasta on työkaverit. Välillä on kiirettä enemmän kuin tarpeeksi, mutta aina kaikki kuitenkin hoituu. Tuotantotiimissä on seitsemän henkeä ja on hienoa katsoa, kun yhteispeli toimii.



Esa Helin

varastopäällikkö

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille? Aloitin rautakaupan työt vuonna 1996 Starckjohanilla. 2001 sain vakituisen paikan Starckjohanin varastolta ja kyseisessä firmassa olin varastomies neljännessä polvessa. Vuoden 2010 lopulla jatkoin varastomiehen uraa Rautia Ojanraudassa, jonka K-Instituutissa pääsin kouluttamaan itseni esimieheksi 2013. 2016 **Mikael Luukkonen** vinkkasi Meltex Kempeleen varastopäällikön paikasta ja Kempeleen vanhan toimipisteen laajennuksesta. Työtehtävät ja työilmapiiri Meltexillä vaikuttivat todella mielenkiintoisilta, joten päätin hakea varastopäällikön paikkaa.

Mitä työsi pitää sisällään?

Päivän kulkuun mahtuu monenlaisia eri tehtäviä/haasteita varastohommissa, kiinteistöön liittyvissä tehtävissä ja logistiikassa, mutta pääpaino on logistiikassa.

Mikä on työssä parasta?

Omassa työssä parasta on se, että yksikään päivä ei ole samanlainen. Joka päivä on jokin tehtävä, mihin saa jättää oman kädenjäljen. Parasta kaikista on työilmapiiri ja työkaverit!

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Huimia myyntilukuja, ennätysten rikkomisia ja tietenkin Meltexin kasvua.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Monenlaista epävarmuutta on maailmassa ollut viime aikoina, mutta hallittu kasvu on silti Meltexissä jatkunut. Odotan, että kasvua tulee jatkossakin. Turun toimipisteen osalta on myös monenlaisia toiveita ilmassa ja nekin saattavat toteutua lähitulevaisuudessa.



Marja Mertsalmi

toimistoassistentti

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Aloitin työt muoviteollisuuden parissa jo 1970-luvun lopulla vanhempieni (1973) perustamassa muoviyrityksessä – melkoinen muinaisjäänös siis. Meltexin palvelukseen päädyin keväällä 2011, kun IPS Putki Oy fuusioitui osaksi Meltexiä.

Mitä työsi pitää sisällään?

Suurin osa päivästä kuluu asiakaspalvelutehtävissä ja erilaisten toimistorutiinien pyöryksessä. Toimenkuva on laaja, töitä tehdään pienellä porukalla joustavasti.

Mikä on työssä parasta?

Työ tuntuu mielekkäältä – haasteita ja rutiineja on sopivassa suhteessa. Hyvä työyhteisö ja tietysti mukavat työkaverit niin omassa kuin muissakin yksiköissä – aina voi kysyä apua, neuvoa tai vaan tsemppausta!

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Ketteryyttä, innovatiivisuutta, hyviä valmiuksia ja kykyä reagoida muutoksiin nopeasti. Että tämän hetken maailmantilanteen poikkeusoloista huolimatta kasvun ja kehityksen moottorit pyörivät Kuhmoisten yksikössä ja koko Meltexissä.



Juho Jaatinen

tuoteryhmäpäällikkö

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Vuonna 2014 olin jo ehtinyt toimia Hiltillä teknisen myynnin parissa useamman vuoden ja olin valmis etenemään urallani. Veljeni oli huomannut Meltexin hakevan myyntipäälliköä tukkumyyntiin ja vinkkasi asiasta minulle. Päätin hakea pestiä ja lopulta sain paikan. Myyntipäällikön rooli vaihtui vuosien saatossa yksikön päälliköksi ja nyt 2022 syksyllä tuoteryhmäpäälliköksi. Meltex on omaa tuotantoa omaavana kasvuyrityksenä tarjonnut mahtavia tyyppejä ympärille ja mahdollisuuden kasvaa sekä kehittyä.

Mitä työsi pitää sisällään?

Työnkuvani tuoteryhmäpäällikkönä on Meltexillä uusi, joten tehtävät muotoutuvat osittain tekemisen mukana. Tehtäväni on kehittää pumppaamot ja laitekaivot -tuoteryhmän liiketoimintaa. Työhöni kuuluu mm. tuotekehitysprojektit, tuotekoulutukset, sisäisten toimintamallien kehittäminen, dokumentaatio ja teknisen tuen tarjoaminen.

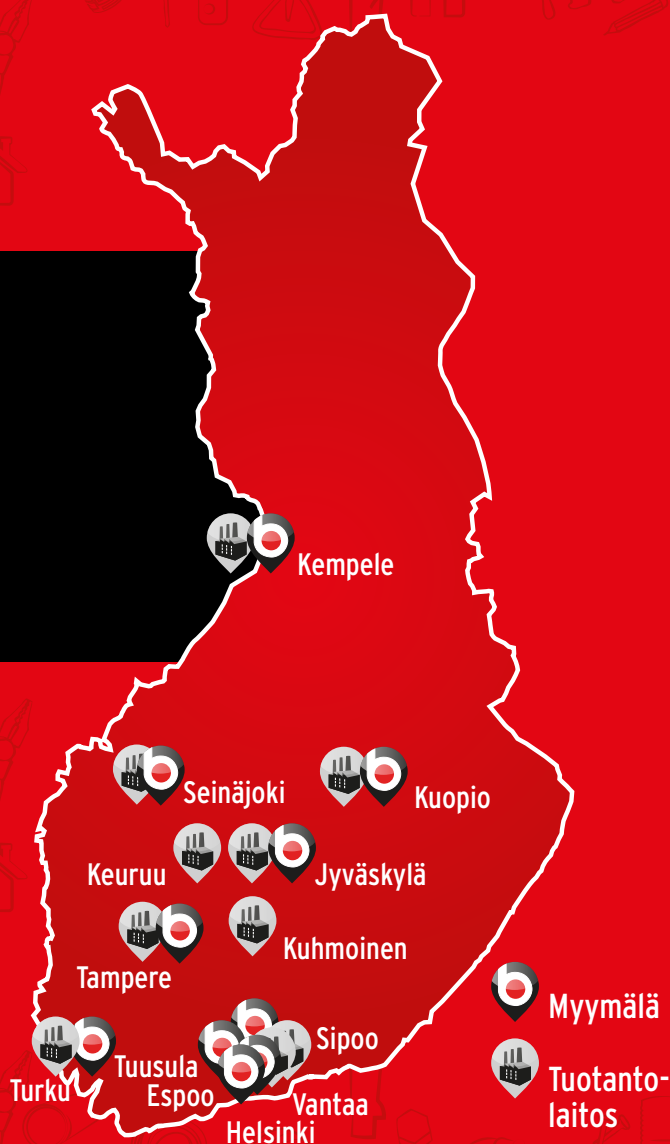
Mikä on työssä parasta?

Työ on todella monipuolista ja sisältää loputtomasti erilaisia haasteita. Parasta työssäni on ratkaisujen innovointi ja ideoiden toteutus hyvän työporukan kanssa. Eri sidosryhmien osallistaminen ja heidän kanssaan yhdessä asioiden edistäminen on myös palkitsevaa.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Meltex on uskaltanut rohkeasti erottua muista toimijoista, keskittyä suoraselkäisesti omaan tekemiseen ja tehdä jopa ennalta arvaamattomia peliliikkeitä. Näitä odotan myös jatkossa entistä enemmän! 🇫🇮

Muovinlujaa osaamista



b MELTEX



www.meltex.fi

Myymälät

Meltex Espoo
Metsälammentie 2
02810 Espoo
P. 020 777 0060
espoo@meltex.fi

Meltex Kaivoksela
Taivaltie 2
01610 Vantaa
P. 020 777 0111
kaivoksela@meltex.fi

Meltex Kuopio
Kellolahdentie 21
70460 Kuopio
P. 020 777 0130
kuopio@meltex.fi

Meltex Kempele
Linnunrata 26
90440 Kempele
p. 020 777 0080
kempele@meltex.fi

Meltex Turku
Kuormakatu 8
20380 Turku
P. 020 777 0140
turku@meltex.fi

Meltex Helsinki
Valokaari 4
00740 Helsinki
p. 020 777 0330
suutarila@meltex.fi

Meltex Tuusula
Kelatie 24
01450 Vantaa
P. 020 777 0070
tuusula@meltex.fi

Meltex Seinäjoki
Tehtaantie 4
60100 Seinäjoki
P. 020 777 0150
seinajoki@meltex.fi

Meltex Tampere
Palmrothintie 7 A
33920 Tampere
p. 020 777 0090
tampere@meltex.fi

Meltex Jyväskylä
Puuppolaantie 111
40270 Jyväskylä
p. 020 777 0050
jyvaskyla@meltex.fi

Tukkumyynti

P. 020 777 0010 | myynti@meltex.fi

Tehtaat

Jyväskylän tehdas
Puuppolaantie 111
40270 Jyväskylä
p. 020 777 0050
jyvaskyla@meltex.fi

Kempeleen tehdas
Linnunrata 26
90440 Kempele
p. 020 777 0080
kempele@meltex.fi

Kuhmoisten tehdas
Kokonniementie 10
17800 Kuhmoinen
P. 020 777 0280
kuhmoinen@meltex.fi

Kuopion tehdas
Kellolahdentie 21
70460 Kuopio
P. 020 777 0130
kuopio@meltex.fi

Nestekniikka Vantaa
Monsaksenkuja 1
01620 Vantaa
mail@nestekniikka.fi

PA-VE Keuruun tehdas
Paanutie 8
42700 Keuruu
020 719 9700
info@pa-ve.fi

Sipoon tehdas
Svartbölentie 10
04130 SIPOO
020 777 0260
sipoo@meltex.fi

Turun tehdas
Kuormakatu 8
20380 Turku
020 777 0140
turku@meltex.fi