

b MELTEX

Muovitetoinen

Meltex Oy:n asiakaslehti 2024

KORTTI KÄY JA
KAIVOJA SYNTYY
SIPOON MELTEX
LAAJENI NYKYAIKAAN

MELTEXIN
VERKKOKAUPPA
UUDISTUI

MELTEX TURKU:
RAKENNUSPROJEKTI JO
"SIISTEISSÄ
SISÄHOMMISSA"

MÄKIHYPPIÄ,
MUSIIKKIA JA VAUHTIA
KUNNALLISTEKNINEN
MYYNITIMI
ESITTÄYTY

RATIKOIHIN LIKETTÄ

Ja lamppeihin valoa



meltex.fi

Pääkirjoitus

Asiakkaille kiitos



Kiitos kaikille teille asiakkaille jälleen luottamuksestanne meitä kohtaan. Kuluva vuosi on ollut rakentamisen alalla edelleen haastava – volyymit ovat jatkaneet laskuaan, ja epävarmuus on leimannut markkinoita.

Oman mausteensa tähän toi rakentamisen poikkeuksellisen vahva keskittyminen kesäkuukausille, mikä aiheutti meilläkin ruuhkaa tuotannoissa ja logistiikassa. Tämän seurauksena monien tuotteiden toimitusajat venyivät.

Ensi vuodesta on odotettavissa näillä näkymin samankaltainen vuosi. Talvikuukaudet tulevat olemaan hyvin rauhallisia, ja kesästä on tulossa kiireinen. Pyrimmekin olemaan valmiina keväällä, kun rakentamisen tahti alkaa kiihtyä.

Viimeisen vuoden aikana on tapahtunut paljon kehitystä tuotteissamme ja palveluissamme. Tässäkin lehdessä esitellyt Turun uudet toimitilat saadaan käyttöön kevättalvella. FinnBuild-messuilla lanseerasimme uuden modulaarisen ja räätälöitävän pumppaamon, joka tulee lyhentämään pumppaamoiden toimitusaikaa merkittävästi.

Näkyvin kehityshankkeemme tänä vuonna on ollut Meltexin verkkosivujen ja verkkokaupan päivitys. Haluamme palvella asiakkaitamme paremmin ja tarjota sujuvampaa, käyttäjäystävällistä asiointia digitaalisissa kanavissamme. Päivitetyn verkkokauppamme myötä asiakkaidemme on entistä helpompaa selata tuotteitamme ja hoiata tilauksensa vaivattomasti – ajasta ja paikasta riippumatta.

Haluamme jatkossa myös lisätä läpinäkyvyyttä valikoimamme kotimaisuuden osalta. Tulemme vuodenvaihteessa lanseeraamaan verkkokauppaamme uuden kotimaisuuslaskurin, jonka avulla tilaajat voivat helposti nähdä ostoskorinsa ja tilauksensa kotimaisuusasteen. Jatkuvalla toiminnan kehityksellä haluamme palvella paremmin asiakkaitamme, jotka arvostavat kotimaisuutta ja haluavat tehdä vastuullisia valintoja putki, kaivo ja pumppaamo kerrallaan.

Rakentavasti
Teemu Pohjonen
Myynti- ja markkinointijohtaja

Tässä numerossa

Pääkirjoitus: Asiakkaille kiitos	2
Vanhat ominaisuudet tähän päivään ja repullinen uusia – Meltexin verkkokauppa uudistui	4
Kortti käy ja kaivoja syntyy – Sipoon Meltex laajeni nykyaikaan	8
Uuden Meltex Turun rakennusprojekti jo ”siisteissä sisähommissa”	10
Ratikoihin liikettä ja lamppeihin valoa	12
Mäkihyppyä, musiikkia ja vauhtia – Kunnallistekninen myyntitiimi esittäytyy	16
Muovitietoiset esittäytyvät	18



JULKAISIJA
Meltex Oy
PÄÄTOIMITTAJA
Teemu Pohjonen, myynti- ja markkinointijohtaja
VASTAAVA TUOTTAJA
Rene Mäkinen, markkinointipäällikkö
TOIMITUS
Juhani Koskinen | Louhos Digital
VALOKUVAUS
Niko Sieppi | Rabbit Visuals
ULKOASU
Mikko Leino | Suokukko Design
PAINO
Grano Oy
KANNEN KUVA
Niko Sieppi

MARKKINOIDEN MONIPUOLISIN PUMPPAAMO

MX-MOD 10

ENEMMÄN KUIN
OSIENSA SUMMA.

TULOSSA Q1/2025!





Rene Mäkinen (vas.), Karhu, Atte Mäkihukka ja Jens Boe tyytyväisinä uuteen verkkopalveluun.

"Kaikki vanhat hyvät ominaisuudet on tuotu tähän päivään ja mukaan tuodaan vähintäänkin repullinen uusia", Meltexin kehitysjohtaja Jens Boe kertoo.

Uudistuneen verkkopalvelun rakensi digitomisto Karhu Helsinki.

"Meillä oli ankara kilpailutus. Koitettiin vähän sivistää itseämme teknologiapuolessakin, mutta kovan kilpailutuksen jälkeen päädyttiin Karhu Helsinkiin", taustoittaa Boe.

"Laadukkaita tuloksia maltillisin kustannuksin oli yksi projektin tavoitteista, ja tähän

ratkaisuun päädyttiin. Otettiin samalla myös pientä digiloikkaa ja Meltexille integraatioalusta käyttöön."

Marraskuusta lokakuuhun

Ensimmäiset keskustelut verkkokaupan kehittämisestä käytiin marraskuussa 2023, ja vuoden 2024 tammi–helmikuun vaihteessa alkoi määrittelytyö.

"Käytiin pari päivää läpi sitä mitä kaupassa on, miten prosessit toimii ja mitä siellä halutaan jatkossa olevan. Kehitystä tehtiin varmaankin

Vanhat ominaisuudet tähän päivään ja repullinen uusia

Meltexin verkkokauppa uudistui

Meltexin uudistuneet verkkosivut ja uusi verkkokauppa näkivät päivänvalon lokakuussa 2024.

Uusi kauppa toimii muun muassa entistä paremmin mobiililaitteilla ja lisäksi sivuston hakuominaisuutta on parannettu merkittävästi.

touko–kesäkuulle”, Karhu Helsingin asiakkuusjohtaja **Atte Mäkihukka** sanoo.

Tavoitteena oli saada uusi kauppa auki lokakuun 2024 FinnBuild-messuille ja siinä onnistuttiin. Kokonaisuudessaan projekti kesti ensitapaamisesta julkaistuun kauppaan siis alle vuoden päivät.

”Yhteistyö on sujunut mun mielestä hyvin. Oli semmoinen olo, että puhutaan samaa kieltä. Aina näin isossa projektissa on asioita mitä ei oikein voida ennakoida, ja uuden integraatioalustan toiminta toi paljon uutta”, kertoo Boe.

”Kyllä. Verkkokauppahan on hyvin laaja ja monin tavoin. Siellä on kirjautumisen takana

asiakaskohtaiset hinnat, pystyy tekemään tarjouspyyntöä, tilausta ja noutoa. Verkkokaupassa on myös monin tavoin hyvin laaja tuotevalikko, eli laaja projekti”, Mäkihukka avaa.

Uudessa verkkokaupassa haluttiin kehittää sekä käyttökokemusta että modernisoida teknisen alusta ja molemmissa onnistuttiin.

”Meillä on ollut hyvä kauppa auki noin viisi vuotta, mikä oli meiltä ensimmäinen verkkokauppa. Ollaan saatu paljon kokemuksia siitä ja yritettiin kerätä niitä vuosien aikana saatuja vihteitä, että mihin suuntaan lähdetään meidän verkkoratkaisua viemään”, Boe sanoo.



Meltexin kehitysjohtaja Jens Boen mukaan uutta verkkokauppaa kehitetään jatkossa tiiviisti.



Atte Mäkihukka toimii Karhu Helsingissä asiakkuusjohtajana sekä konseptisuunnittelijana.

Yksi täysin uusista ominaisuuksista on kotimaisuusastelaskuri, joka lanseerataan verkkokauppaan vuodenvaihteessa 2024–2025.

”Myös tuotehierarkia on uudistettu, eli tuotteet löytyvät uudesta kaupasta helpommin.”

Kolme kieltä ja sutjakka mobiili

Uudistuneessa verkkopalvelussa on uudistettu tietysti myös ilmettä sekä sisältöä. Sisällönhallintakin on mennyt huomattavasti eteenpäin.

”Vanhassakin saatiin toki muokattua sisältöä, mutta se oli monen mutkan takana. Nykyisellään sisällönhallinta on suoraviivaisempaa, kun sisältö sekä sivustomuokkaukset ovat täysin meidän muokattavissa”, kertoo Meltexin markkinointipäällikkö Rene Mäkinen.

”Lisäksi hakukenttä on yksi sellainen juttu, joka saatiin paremmaksi kuin mitä se oli ennen.”

Koko sivustosta on nyt myös kolmella eri kielellä kieliversiot: suomi, ruotsi ja englanti. Kauppa myös skaalautuu ja toimii mobiililla sutjakasti.

”Verkkokauppatoiminnallisuudet olivat vanhassakin kaupassa jo hyvät, mutta nyt ne ovat napsun verran paremmat”, Jens Boe kehuu.

”Pystyy kännykälläkin helposti vaikka työmaalta tekemään tilaukset.”

Jatkossa Meltexin ajatuksena on laittaa vieläkin enemmän paukkuja verkkopalveluiden kehitykseen.

”Nyt meillä on hyvät kokemukset kerätty, niin tiedetään mihin suuntaan lähdetään toimintaa viemään. Tullaan jatkossakin kehittämään vähän reippaamalla kädellä tätä koko meidän verkkopalveluympäristöä”, lupaa Boe.

”Verkkokauppahan ei ole ikinä valmis. Vaikka projekti on valmis ja projektin tavoitteet saavutettu, niin työ jatkuu ja uusia ideoita on jo tiedossa, miten päästään palvelua kehittämään”, sanoo Mäkihukka.

Kotimaisuuslaskuri vuodenvaihteessa

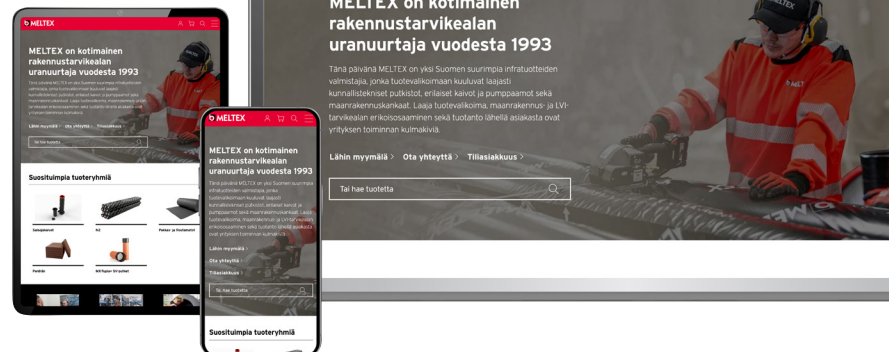
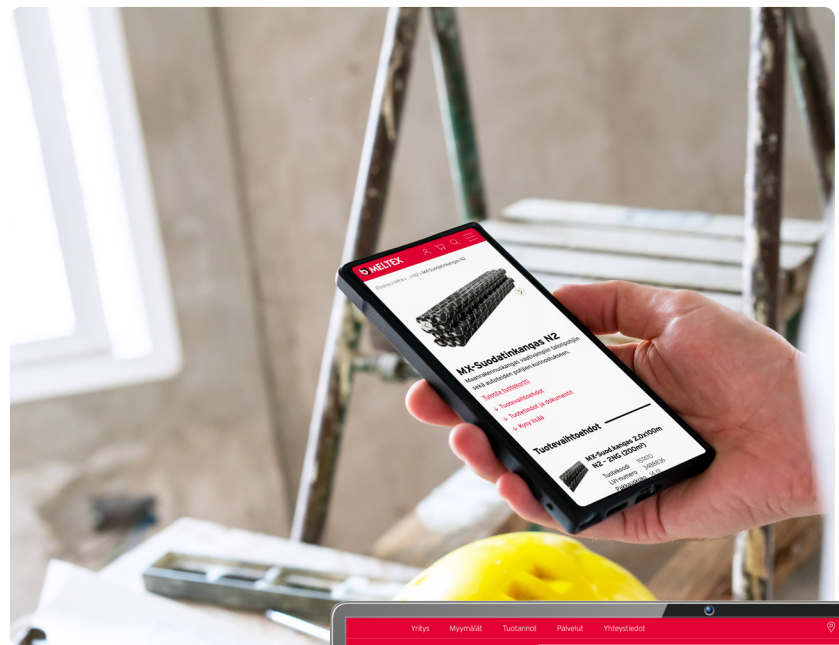
Yksi täysin uusista ominaisuuksista on kotimaisuusastelaskuri, joka lanseerataan verkkokauppaan vuodenvaihteessa 2024–2025.

”Kotimaisuuslaskuri näyttää asiakkaan oman tilaushistorian ja ostoskorin osalta sen, miten paljon siellä on kotimaisia tuotteita. Meltexillä kun on runsaasti omaa tuotantoa sekä kotimaisia tuotteita”, Mäkihukka kertoo.

Meltexillä myös toivotaan, että asiakkaat antaisivat rohkeasti palautetta ja kommentteja uudistuneesta verkkokaupasta.

”Asiakkaiden mielipide on tärkeä ja heitä kuunnellaan. Sen kautta päästään viemään kauppaa eteenpäin yhdessä Karhu Helsingin kanssa”, Boe korostaa.

”Karhun strategian mukaan me uskotaan tietoon pohjautuvaan kehittämiseen ja tässäkin se on avainasemassa. Kehittäminen ei pohjaudu pelkkään mutu-tuntumaan eikä meidän mielipiteeseen, vaan siihen, mitä oikeat käyttäjät siellä kaipaavat”, päättää Mäkihukka. 🇫🇮



Kortti käy ja kaivoja syntyy

SIPOON MELTEX LAAJENI NYKYAIKAAN



Idyllisessä maalaismaisemassa sijaitseva Meltex Sipoo on uudistunut merkittävästi viime vuosina. Jopa esihistoriallinen toimintatapa, jossa maksuvälineenä kävi ainoastaan kylmä käteinen, jäi unholaan vuonna 2023.

"Meillä on ollut vasta noin vuoden verran maksupääte, aiemmin menttiin käteisellä. Taisi olla viimeinen Meltexin piste, jossa ei ole ollut muuta maksuvaihtoehtoa kuin käteinen", kertoo yksikön päällikkö **Marko Saarinen**.

"Missään muuallahan ei enää oikein edes huolita käteistä. Mutta nyt käy kortti meilläkin."

Maksutapojen lisäksi myös tilat ovat kokeneet muutoksia parempaan.

"Aiemmin oli kolme linjaa, joissa tehtiin eristettyä putkea. Laitettiin siihen yksi linja lisää", Saarinen sanoo.

"Lisäksi rakennettiin uusi halli ja vanha halli saaneerattiin. Tähän jäi käytännössä vanhat seinät, mutta kaikki lattiat ja pinnat fiksattiin. Eli vanha puolikin käytännössä uusittiin."

Uutta toimitilaa tuli suunnilleen 2000 neliötä, josta yli 1500 neliötä on tuotantotilaa. Ja loput on myymälää. Toiminnan suuruus on yllättänyt positiivisesti monet asiakkaatkin.

"Jotkut urakoitsijatkin sanovat kaivoja hakiessaan, etteivät ole ikinä kuvitelleetkaan, että täällä on näinkin isot tilukset", kertoo Saarinen.

Myös pihamaa laitettiin uusiksi, ja nyt varastointitilaa on noin 30 000 neliötä.

"Meillä on enemmän tilaa pihalla. Mutta on tullut tavarakin aika paljon, että ei nyt

hirveästi ylimääräistä tilaa kuitenkaan ole. Aina sitä pitäisi olla enemmän."

Kaikki PK-seudun kaivot

Sipoossa on tätä nykyä seitsemän hitsauspistettä, joissa tehdään kaivoja. Toinen artikkeli mitä valmistetaan, on eristetty putki.

"Toiminta on keskittynyt aika pitkälti siihen, että me tehdään kaivot täällä, ja lisäksi saa kaivoihin sekä eristettyihin putkiin liittyviä tarvikkeita", Saarinen avaa.

"Aika paljon tulee tilauksia muistakin pisteistä, kun täällä tehdään kaikki pääkaupunkiseudun ja vähän pidemmänkin matkan kaivot."

Sipoon toimipiste on tosiaan pääkaupunkiseudun ainoa Meltex, missä tehdään kaivoja.

"Ja itse asiassa ainoa piste koko Suomessa, missä tehdään eristettyjä putkia. Täältä Sipoosta tulee siis periaatteessa kaikki Suomessa tehty eristetty putki", kertoo Saarinen.

Kierrätys isossa roolissa

Kierrätys on Sipoossa, kuten koko Meltexissä, isossa roolissa.

"Kaikki aines mitä meiltä tuotannosta jää yli, rouhitaan pienemmäksi tavaraksi, josta tehdään

"Ainoa piste koko Suomessa, missä tehdään eristettyjä putkia. Täältä Sipoosta tulee siis periaatteessa kaikki Suomessa tehty eristetty putki"

- Marko Saarinen

viemärikaivojen pohjamuotteja. Yritetään kierrättää mahdollisimman paljon", Saarinen avaa.

"Toimitetaan myös esimerkiksi Kuhmoisiin rouhetta. Siellä tehdään pohjia vähän isommilla vehkeillä ja kaikki muovijäte mitä tulee, kierrätetään. Myös putkituotannossa."



Uudistuneella pihamaalla on varastointitilaa noin 30 000 neliötä.

Uusi rouhintakonekin on uudistusten myötä saatu tehtaaseen sisälle. Vanha kone oli nimittäin tehtaan ulkopuolella omassa kiinteistössään, jossa myös Sipoossa toimistoaan pitävä Meltexin toimitusjohtaja **Reijo Areva** kävi toisinaan rouhimassa tavaraa.

"Mutta kun luovuttiin ulkohallista, niin prosessin tehokkuus parani Sipoossa merkittävästi, kun rouhinta ei tapahdu enää eri rakennuksessa. Tämän jälkeen Reijo ei ole juurikaan rouhinut, vaan on muut tekijät saaneet hoitaa homman", nauraa Saarinen. 🇫🇮

Uuden Meltex Turun rakennusprojekti jo ”siisteissä sisähommissa”

Meltexin upouuden Turun yksikön rakennustyöt etenevät aikataulussa ohikulkutien varrella. Uusi toimipiste aukeaa maaliskuussa 2025.

"Rakennustyöt ovat edenneet hyvin. Pääsiäisen jälkeisellä viikolla alkoivat maanrakennustyöt, ja huhtikuun 2024 viimeisinä päivinä saatiin rakennuslupa", kertoo yksikön päällikkö **Heikki Hiltunen**.

Heti seuraavalla viikolla alkoi paalutus. Maahan lyötiin pystyyn 11 kilometriä betonipaalua.

"Keskimäärin 30-metristä paalua, että se menee tuon savimaan läpi ja tavoittaa kovan maan sieltä jostain. Eli toisin sanoen rakennus ei lähde uppoamaan saveen. Nyt on ikkunat, ovet ja kaikki kunnossa. Ja tehdään enää siistejä sisähommia", Hiltunen avaa työvaihetta lokakuussa 2024.

"Myös piha-alue alkaa olla kunnossa ja asfaltointikin on tehty."



Heikki Hiltunen ottaa ilolla vastaan uudet, hienot ja modernit tilat.

Eli kun kuokka saatiin lupaprosessin jälkeen isettyä maahan, niin kaikki on mennyt hienosti.

"Nykypäivänä elementtirakentaminen on aika nopeata. Mitään suuria vastoinikäymisiä ei ole ollut", sanoo Hiltunen.

"On ollut hienoa, kun on nyt seurannut tätä, koko ajan tapahtuu jotain ja tulee valmista. Nyt mietitään jo sisälle mm. kalusteita ja hyllyjä."

Homma siis konkretisoituu jatkuvasti.

"Välillä tuntui, että se suunnitteluvaihe ei pääty koskaan. Mutta niin se vaan päättyi", Hiltunen hymyilee.

Käppäilymatkan päässä

Keväällä 2025 aukeava Meltex-yksikkö sijaitsee siis osoitteessa Piiskakuja 8, hyvin lähellä



nykyistä Meltex Turkua, vastakkaisella puolella ohikulkutietä.

"Monesti jos täällä työmaalla pitää käydä, niin mä käppäilen tuolta nykyisestä paikasta. Saa vähän askeleitakin sisään", nauraa Hiltunen.

Heikki Hiltusen mukaan asiakkaatkin kyselevät jo harva se päivä, että milloin uusi putiikki aukeaa.

"Kyllähän se on asiakkaillekin iso asia, että saadaan valikoimaa lisää. Nykyisessä toimipisteessä kun lattiapinta-alaa on 1500 neliötä ja uudessa pinta-ala tulee olemaan aika pitkälti 2500 neliötä."

"Palvelu paranee, kun tuotteiden varastointia pystytään lisäämään merkittävästi. Ja tietysti kun on uutta, hienoa ja modernia tilaa, niin kyllä sillä on aina vaikutusta", Hiltunen kertoo.

Myös Meltex-historian ensimmäinen myymälä + kaivotuotanto -paketti menee eteenpäin, kun jatkossa ei enää tule kapasiteettiongelmia.

"On ollut niin pienet tilat, että meillä on ollut vain kaksi kaivontekijää. Nyt saadaan rekrytoitua kolmas, ja sitten meillä on optio vielä neljanteen", sanoo Hiltunen.

"Eli sitten pystytään periaatteessa tuplaamaan tuotanto. Se on aika merkittävä juttu."

Mites sitten case mainospylönä, eli onko suurempi kuin Tampereella?

"Valitettavasti ei ole, siitä jouduttiin vähän tinkimään. Kuitenkin näkyy erittäin hyvin tuolta ohikulkutieltä", Hiltunen kertoo.

"Ja saa sitä aina tarvittaessa korotettua." 🇫🇮



Ratikoihin liikettä ja lamppuihin valoa

Helsinkiin syntyy parhaillaan noin 12 kilometriä uutta kantaverkon 400 kilovoltin kaapeliyhteyttä Fingridin, Helsingin kaupungin ja Helen Sähköverkon toimesta. Yhtenä kaapelireitin rakennuslohkojen urakoitsijana toimii GRK Suomi Oy, jonka kanssa Meltexillä on takanaan pitkä yhteistyö.

"Kyseessä on pilottihanke. Tämän kokoista linjaa ei ole oikeastaan missään tehty maahan. Suomessa tämä on ainakin ihan ensimmäinen", GRK:n työmaapäällikkö Jussi Loikkanen kertoo.

"Yleisesti näin isot kaapelit on ilmalinjalla."

Uusi kaapeliyhteys auttaa vastaamaan pääkaupunkiseudun kasvavaan sähkönkulutukseen ja samalla se edistää vihreää siirtymää.

"Sähkölinjan tarkoitus on se, että kun tuosta Helsingin kylältä on laitettu voimalaitoksia kiinni, niin jotain kautta pitää saada virtaa, että ratikat liikkuu ja ihmisillä palaa lamput kämpissä", Loikkanen sanoo.

"Tätä tehdään vihreän siirtymän nimeen. Hiilivoimalaitoksia laitetaan kiinni, niin jostain pitää saada ympäristöystävällisempää sähköä tilalle."

Valmista 2026

Hankkeen suunnittelu alkoi vuonna 2020, ja koko yhteyden on tarkoitus olla valmiina vuonna 2026.

"Linjan alkupiste on Vanhankaupungin sähköasema ja sitten Vantaan päässä Länsisalmen sähköasema. Urakka lähtee Hernepellontien risteyksestä", Loikkanen avaa.

GRK:n osuus sisältää siirtolinjan lohkot B, C, E, G, I ja K. Helsingin Viikintietä pitkin kulkevalla linjalla tehdään putken asentamista, pohjan vahvistusta, stabilointeja ja betonirakenteisia jatkostiloja noin 350–700 metrin välein.

"Jatkostiloja on yhteensä 28 kappaletta tällä meidän urakkaosuudella", sanoo Loikkanen.

Oikeastaan koko urakka-alueella on myös pieniä määriä louhintaa.

"Työt lähti mukavasti käyntiin, kun luvat saatiin, ja loppuvuoteen 2024 mennessä pitäisi pääosin nämä meidän koko linjan maakaapeliosuudet olla melkein rakennettu", Loikkanen uskoo alkukesästä 2024.

"Kaapelireitin putkitus ja siihen liittyvä infrarakentaminen kuuluu meille tässä. Olisikohan se meidän urakka joku 10 kilometriä."

Ihan oma putki

Ja kun putkitetaan, niin kuvaan astuu luonnollisesti myös Meltex. Projektiin kehitettiin täysin siihen räätälöity putki.

Ja kun putkitetaan,
niin kuvaan astuu
luonnollisesti myös Meltex.
Projektiin kehitettiin täysin
siihen räätälöity putki.



"Uusi putki on toiminut hyvin",
kertovat yläkuvan
Toni Haapaniemi (vas.)
ja Jussi Loikkanen.

"Projektin alkuun tehtiin putkesta mallikapaleet GRK:n Sipoon varikolle. Niitä käytiin siellä sitten delegaatiolla ihmettelemässä, jonka jälkeen Fingrid hyväksyi putken", kertoo Meltexin myyntipäällikkö **Toni Haapaniemi**.

Kyseiseen putkipatteriin laitetaan kolme 250 mm putkea, joihin tulee kaapelit sisälle, pienemmät maadoitusputket ja telekaapeli reunaan.

"Putkipatterin keskelle tulee sellainen lämmönhaistelukaapeli. Pystyy katsomaan, että lämpeneekö linja jossain. Koska jos sähkökaapeli lämpenee liikaa, niin sitten sen kapasiteetti heikenee", Loikkanen selittää.

Normaaliprojekteissa on siis useimmiten hyvin standardisoituja putkia, mutta tähän projektiin tehtiin ihan oma putkensa.

"Alku erosi normaalista kohteesta siinä mielessä, että vähän raavittiin päätä tuon putken kanssa", myöntää Haapaniemi.

"Mutta mielenkiintoinen projekti oli. Meidän piti paljon tehdä testejä, kun putkella oli tietyt vaatimukset täytettävänä."

Isoa putkea tullaan toimittamaan työmaalle kokonaisuudessaan noin 50 kilometriä ja lisäksi projektiin menee myös paljon pienempiä putkia.

"Siihen patteriin menee viiskymppistä ja kolmekakkosta. Lisäksi seiskavitosta menee vielä teleputkiksi", Loikkanen sanoo.

"Toki kaikkea muutakin on toimitettu; suodatinkangasta, lujiteverkkoa, muovivannetta ja muhveja suunnilleen 2500 kappaletta", Haapaniemi kertoo.

Yhteistyö GRK:n ja Meltexin välillä on sujunut herrojen mukaan moitteettomasti.

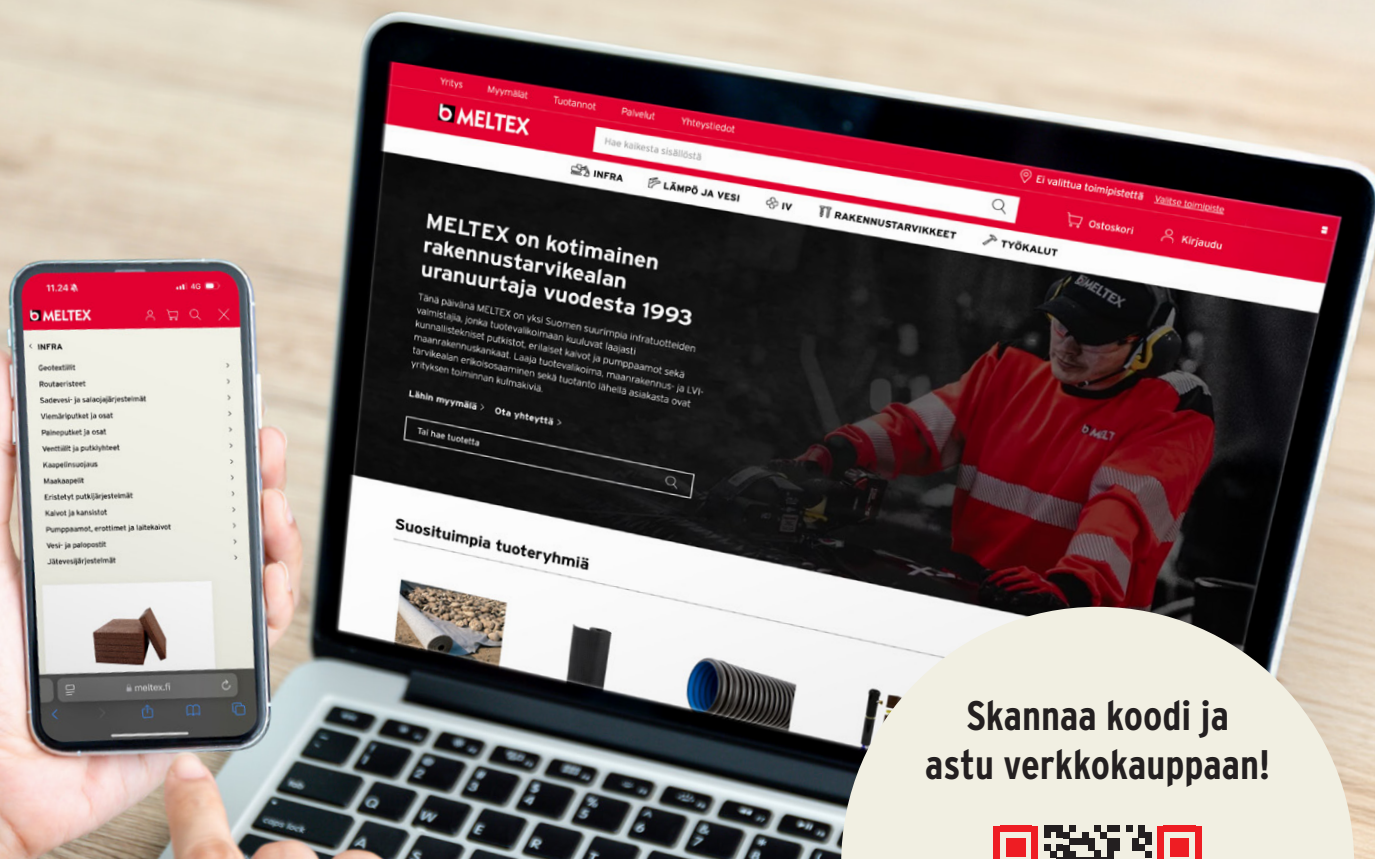
"Hiljaista on ollut, se on yleensä hyvä merkki. Jos jotain kuuluu, niin on yleensä mennyt jokin pieleen. Materiaalin saatavuushan on ollut hyvä", sanoo Haapaniemi.

"Ei ole mitään suurempia murheita tässä ollut. Ihan peruskitkaa, mitä aina hankkeissa on, mutta ihan hyvin on mennyt. Materiaalin toimittajasta ei ole aiheutunut kitkaa", Loikkanen komppaa lähes 15 vuoden kokemuksella.

"Vuodet ne tosiaan liivahtaa. Välillä tuntuu, että elämä on yhtä joulukuusen uloskantamista", hän nauraa. 📺



ENTISTÄ SELKEÄMPI SEKÄ KÄYTTÄJÄYSTÄVÄLLISEMPI VERKKOKAUPPA!



Skannaa koodi ja
astu verkkokauppaan!



- Hakuominaisuutta parannettu olennaisesti.
- Sivut skaalautuvat paremmin mobiililaitteille.
- Tuotekategoriat uudistettu
- tuotevalikoima esillä selkeämmin.

Kirjautuneille asiakkaille:

- 12 kk tilaushistoria ja tilauskohtaisesti ladattavat tuotetiedot
- Uusi laskentatyökalu pumppaamoiden ja kaivojen mitoittamiseen!
- Asiakaskohtaiset hinnat
- Suosikkilista

Tulossa: Ostoskorin kotimaisuuslaskuri

b MELTEX



Mäkihyppyä, musiikkia ja vauhtia

Kunnallistekninen myyntitiimi esittäytyy

Kaupungit, kunnat ja vesilaitokset ovat tärkeitä ja merkittäviä asiakkaita Meltexille. Siksikin vesihuoltoon ja kunnallistekniikkaan perustettiin vuonna 2023 oma myyntitiiminsä, joka sisältää valtavan määrän kokemusta. Kunnallisteknistä myyntitiimiä vetää myyntipäällikkö Jaakko Kontio, seuranaan pitkän linjan ammattilaiset Teijo Järvinen ja Jouni Lappalainen.

"Aiemmin kaikki olivat yhtä isoa infratiimiä. Jaettiin sitten niin, että nyt maanrakennusporukka on oma tiiminsä ja me kun ollaan kaupunkien, kuntien ja vesilaitosten kanssa touhuttu, niin keskitytään sille puolelle", avaa Jaakko Kontio.

"Itse oon tätä yli 10 vuotta tehnyt, eli siitä lähtien kun tulin taloon. Jounilla puolestaan on pumppaamotietoutta ihan hirveästi, ja Teijo tuntee suurimman osan koko vesilaitosporukasta Suomessa."

Kunnallisteknisen myyntitiimin toimenkuvaan kuuluu muun muassa vuosisopimukset ja -hankinnat. Lisäksi vuosi vuodelta tärkeämmäksi on tullut Meltexin valmistamien tuotteiden hyväksyttäminen vesilaitosten käyttöön.

"Tavataan tehtailla esimerkiksi kaupunkien ja kuntien suunnittelijoita, jotka antavat sitten urakoitsijoille luvan käyttää meidän tuotteita", Kontio kertoo.

"Se on nykypäivänä iso osa työtä, että ollaan tiiviissä kontaktissa."

Kyseessä on isosti myös tukitoiminto kaikille Meltexin toimipisteille ympäri Suomen.

"Ei haluta koskaan astua kenenkään varpaille, vaan yritetään mahdollistaa kaikille kauppaa ja olla tukena", sanoo Kontio.

Tiimissä 25 vuotta Meltexiä

Lappalaisen Jouni on ollut Meltexillä seitsemän vuotta. Sitä ennen hän on tehnyt myös rakennusmestarin hommia, josta on paljon hyötyä nykyisessä työssä.

"Tunnen hyvin sen tuskan siellä työmaalla. Aina kun soitto tulee, niin aina se osuu omaankin sydämeen vähän", hymyilee Lappalainen.

"Nyt touhutaan tätä ja ollaan kyllä viihdytty. Tässä tiimissä on hieno työskennellä."

Lappalaisen vapaa-aika sujuu hyvin pitkälti vanhan harrastuksen parissa.



Jaakko Kontio (vas.), Teijo Järvinen ja Jouni Lappalainen muodostavat tiimin, jossa ollaan samalla aaltopituudella.

"Harrastin mäkihyppyä nuorempana ja nykyisin valmennan sitä Jyväskylässä. Olen mäkihaoston puheenjohtaja ja Hiihtoliitossa liittovaltuutettuna", Lappalainen kertoo.

Teijo Järvinen puolestaan on porukan kokenein tekijä. Hän on toiminut alalla 80-luvulta asti ja päättänyt Meltexille Huberin, Onnisen, Liettuan, Puolan, tukkukaupan vetämisen, Liningin, Ulefosin ja Uponorin kautta.

"Olen ollut nyt neljä vuotta talossa. Tulin tismalleen silloin, kun korona alkoi", Järvinen muistelee.

"Olin Tunisiassa ja mulle soitettiin, että nähdään maanantaina Kuhmoisissa perehdytysten tiimoilta. Ja sitten tunnin päästä soitettiin, että älä sittenkään tule."

Kyseessä oli siis hyvin poikkeuksellinen töihintulo, kun kaikki perehdytyksetkin tehtiin ensimmäistä kertaa etänä.

"Puoleen vuoteen en nähnyt työkavereita", sanoo Järvinen.

Nyt kun työkavereita ja asiakkaita saa taas nähdä, on Järvisellä erityistaito jäänmurtamiseen.

"Se onnistuu hyvin helposti, kun Teijo ottaa vaan kitaran tai jonkun muun soittimen käteen", Jaakko Kontio nauraa.

"Se on jännä juttu, mutta se kyllä toimii aina."

Tiiminvetäjä Jaakko Kontio on ollut Meltexillä peräti 14 vuotta. Mies oli aiemmin vetovastuussa koko infrapuolen tukkumyynnistä.

"Olen ollut maanurakoitsijoiden kanssa paljon tekemisissä ja alusta asti tehnyt myös kunta- ja kaupunkikauppaa. Nyt saatiin kuitenkin selkeytettyä toimintaa ja keskitytään enemmän kaupunkipuoleen, jossa riittää tehtävää", Kontio kertoo.

"Mitä isompi hankinta, sitä enemmän tutkittavia asioita. On hyvä olla perillä, mitä tehdään."

Kontion harrastaminen määräytyy sen mukaan, mitä kahdelta lapselta ja yhdeltä koiralta jää aikaa.

"Oikeastaan kaikki vauhdikas kiinnostaa", kuvailee Kontio.

"Maastopyöräilyä, rullaluistelua, padelia ja lenkkiä. Moottoriurheilua tuli aikoinaan myös jonkin verran harrastettua ja kai se tulevaisuudessakin vielä on pakko – siellä se pää vasta kunnolla tyhjenee."

Putkitehdas navetan takana

Tiimin maantieteellinen sijainti jakautuu siten, että Kontio ja Lappalainen istuvat Jyväskylässä, kun taas Järvisen asemapaikka on Lahti.

"Jouni kulkee automaattisesti vähän pohjoisemmassa kun asuu Jyväskylässä, ja Teijo on entisessäkin elämässä ollut paljon etelä- ja itä-suomalaisien kanssa tekemisissä, joten hän toimii niillä alueilla enemmän", sanoo Kontio.

Yksi miesten tärkeimmistä tehtävistä on ollut tehdä Meltexiä tunnetuksi myös kuntasektorilla.

"Ei tarvitse montaa vuotta mennä taaksepäin, kun kaupungit ajattelivat, että me ollaan se putkitehdas siellä Sipoon navetan takana", Kontio nauraa.

"Nyt alkaa kuitenkin olla jo ihan hyvin tunnettuutta. Ei tarvitse enää joka paikkaan mennä silmäkulmalla, että mistä mä oikein tulen", komppaa Järvinen.

Mutta mikä kunnallisteknisen myyntitiimin työssä palkitsee eniten?

"Uuden tekeminen ja kehittäminen on palkitsevinta", Teijo Järvinen sanoo.

"Sekä se, kun ansaitsee asiakkaiden luottamuksen", jatkaa Lappalainen.

"Ja tietysti se, että meistä puhutaan hyvää ja Meltex otetaan toimittajaksi. Yritetään olla hippasen parempia joka päivä", Kontio päättää. 🇫🇮

"Se onnistuu hyvin helposti, kun Teijo ottaa vaan kitaran tai jonkun muun soittimen käteen. Se on jännä juttu, mutta se kyllä toimii aina."

- Jaakko Kontio

Muovitetietoiset ESITTÄYTYVÄT

Meltexin henkilökunta on sekoitus nuorta voimaa sekä pitkän linjan ihmisten kokemusta. Muovitetietoiset esittäytyvät -palstalla tutustutaan tarkemmin itse tekijöihin.



Katja Ojala
Varastotyöntekijä

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?
Alalle päädyin, kun tein töitä koulun ohella, ja koulun jälkeen jäin varastoalalle vuonna 2002. Siitä lähtien olen alalla pysynyt. Meltexille päädyin, kun edellisen työpaikkani toimipiste purettiin vuonna 2019.

Mitä työsi pitää sisällään?

Olen vastuussa ensisijaisesti sisävarastoon tulevien tuotteiden purusta, kuormantarkistuksesta ja tuotteiden saldoille laitosta. Teen myös ostotilaukset pisteiden välisistä siirtotilauksista. Tämän lisäksi palvelen noutoasiakkaita, keräilen toimipisteemme kuljetusten tilauksia sekä myyntitilauksia, jotka toimitetaan asiakkaille joko Postin tai Kaukokiidon välityksellä. Lomakausina tuuraan varastopäällikköämme ja teen tuotetilaukset. Muut pisteet myös soittavat kysyäkseen asioita, jotka usein koskevat jonkin tietyn tuotteen tilannetta;

paljonko tuotetta on esimerkiksi pihalla, ja voiko toisen pisteen asiakas tulla sen noutamaan.

Mikä on työssä parasta?

Yksikään päivä ei ole samanlainen, ja se tekee työstä erittäin mukavan. Työskentelen myös osan ajasta pitkälti yksinäni, kun mm. puran kuormia, ja pidän siitä hyvin paljon. Vakituiset asiakkaat ovat myös plussaa, koska heidän kanssaan voi usein palvelun yhteydessä turista "small talkkia".

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Vakaata kasvua, kasvavaa myyntiä sekä kiinnostavia uramahdollisuuksia.



Johannes Hakala
Ympäristöasiantuntija

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Toimin aiemmin rakennus- ja teollisuusduunarina, mutta into ympäristötoiminnan kehittämiseen johti takaisin koulun penkille. HSE-päällikkö Kimmo Virtanen nappasi minut tekemään opinnäytetyötä Meltexille keväällä 2023, ja valmistuin energia- ja ympäristötekniikan insinööriksi vuoden lopussa. Yhteistyö sujui ilmeisen hyvin, sillä vaki-naistuin samalla ympäristöasiantuntijaksi.

Mitä työsi pitää sisällään?

Uusi työnkuva hakee vielä lopullista muotoaan. Käytännössä selvitän toimintamme ja tuotteidemme ympäristövaikutuksia sekä kehitän Meltexin toimintaa ja sen vastuullisuutta. Tämä vaatii laajaa tiedonkeräystä, kanssakäymistä Meltexin eri organisaatioiden kanssa sekä läpinäkyvää sidosryhmäviestintää. Tehtävieni uusiin painopisteisiin on Meltexin ISO 14001 -ympäristöjohtamisjärjestelmän laajentaminen ja kehittäminen.

Mikä on työssä parasta?

Tehtävät ja vastuut ovat sellaisia, joista opintojeni aikana osasin lähinnä haaveilla. Työn monipuolisuus ja sen vaatima itseohjautuvuus sopivat

itselleni oikein hyvin: edellytetään rutkasti luovaa ongelmanratkontaa ja jatkuvaa uusien asioiden opettelua. Myös työyhteisö on mahtava, sillä joudun työssäni häiritsemään paljon kiireisiä meltexläisiä, ja asenteet ovat aina rakentavia ja positiivisia.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Uskon että tulevat ISO-järjestelmät tekevät toiminnastamme selkeämpää ja tehokkaampaa, ja tulevat tarjoamaan paljon eväitä toiminnan jatkojalostukseen. Kehittämistä ja sopeutumista vaaditaankin, sillä EU:n suunnasta sataa uusia direktiivejä ja asetuksia, jotka ohjaavat rakennus- ja muovialoja sekä julkisia hankintoja yhä vihreämpään ja vastuullisempaan suuntaan. Kannattaakin tutustua mainioon vastuullisuusraporttiimme, mikäli suunnitelmamme kiinnostavat.



Ida Puska

Yritysmyyjä

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Olin juuri valmistunut koulusta ja hain töitä, kun huomasin Meltexin avoimen työpaikan. Se vaikutti kiinnostavalta ja sopivalta minulle, vaikka minulla ei ollut aiempaa kokemusta alasta. Olen todella iloinen, että päädyin Meltexille – ala on vienyt minut täysin mukanaan!

Mitä työsi pitää sisällään?

Aloitin Meltexillä myyntiassistenttina loppuvuodesta 2021. Silloiseen toimenkuvaani kuului paljon laskentaa ja massoittamista, jotka ovat vahvistaneet osaamistani nykyisessä toimenkuvassani yritysmyyjänä, jossa olen toiminut syksystä 2023 lähtien. Yritysmyyjän toimenkuva pitää sisällään tarjousten ja kaupan tekoa, palvelukokonaisuuksien rakentamista asiakkaille sekä erityisesti asiakassuhteiden kokonaisvaltaista ylläpitoa.

Mikä on työssä parasta?

Ehdottomasti parasta työssäni on asiakkaat ja työn monipuolisuus. Yksikään päivä ei ole

samanlainen ja opin jatkuvasti jotain uutta. Työni on mielekästä ja meillä on Meltexillä mahtava tiimi.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Ensimmäinen vuoteni yritysmyyjänä on nyt lähes takana, ja odotan innolla tulevia kausia sekä mahdollisuutta jatkaa muovinlujaa yhteistyötä asiakkaiden kanssa. Uskon, että Meltexin tasaisen kasvu jatkuu, ja pääsen haastamaan sekä kehittämään omaa osaamistani entistä enemmän.



Toni Haapaniemi

Myyntipäällikkö

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Vuonna 2002 armeijan jälkeen työllistyin Tuusulassa toimivaan pieneen, rakennustarvikkeita myyvään perheyrikykseen. Fuusion myötä siirryin Kumukolle töihin, ja edelleen vuonna 2007 fuusion myötä siirryin Meltexin palvelukseen. Meltexillä olen toiminut useissa eri tehtävissä mm. oston ja myynnin parissa.

Mitä työsi pitää sisällään?

Vastaan Kaivoksen ja Suutarilan pisteiden yritysmyyneistä. Tämän lisäksi olen paljon tekemässä asiakasrajapinnan kanssa päivittäin.

Mikä on työssä parasta?

Parasta on, että päiväni eivät ole koskaan samanlaisia. Pysyy mieli virkeänä, kun saa haastaa itseään päivittäin. Suurena etuna pidän sitä, että Meltex on mahdollistanut ja mahdollistaa kehittymisen työssäni. Meltexillä on huima määrä oman alansa muovinlujia osajia, joiden kanssa toimiminen on helppoa ja mutkatonta.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Jatkuvaa kehitystä ja uusia investointeja. On ollut hienoa nähdä noin 15 vuoden ajan se kehitys, joka Meltexille on tapahtunut yrityksenä, ja myös ihmisille Meltexin sisällä. Uskon, että vauhti ei ole kehityksessä ainakaan hidastumassa. 🇫🇮

”Odotan innolla
tulevia kausia sekä
mahdollisuutta
jatkaa muovinlujaa
yhteistyötä
asiakkaiden
kanssa.”

-Ida Puska



Posti Green

b MELTEX



Kotimaahan kotimaista



Myymälät



Tuotantolaitokset



meltex.fi