

Muovitetoinen

Meltex Oy:n asiakaslehti 2025

MARKKINOIDEN
MONIPUOLISIN PUMPPAAMO
SYNTYI KEURUULLA

HULLU UNELMA,
HARKITTU TOTEUTUS
JÄNKÄ RESORT

MELTEX ESPOO
JA TUUSULA:
NOUTO KÄY
KUIN TANSSI

UUSI MELTEX TURKU
AVASI OVENSA

OTC STADION

MELTEX ja WINFRA
mukana rakentamassa
Oulun uutta jalkapallostadionia



meltex.fi

Pääkirjoitus

Luottavaisin askelin kohti uutta vuotta



Vuoden kääntyessä kohti loppuaan on hyvä hetki pysähtyä tarkastelemaan kulunutta vuotta sekä näkyviä tulevaan.

Eräs MELTEXin tämän vuoden ilahduttavimmista asioista on ollut asiakastytyväisyytemme parantuminen jälleen kerran. Olemme onnistuneet jo kolmatta vuotta peräkkäin parantamaan asiakastytyväisyyttämme. Tämä on ollut mahdollista vain teidän, asiakkaidemme, aktiivisen palautteenannon ansiosta. Kiitos teille jokaisesta viestistä, kehitysideasta ja yhteydenotosta, joiden avulla pystymme kehittämään toimintaamme entistä paremmaksi. Asiakkaitamme kuuntelemalla rakennamme yhdessä vahvempaa MELTEXiä.

Yksi vuoden näkyvimmistä uudistuksista oli uuden Turun myymälämme avaaminen. Avauksen myötä olemme pystyneet tarjoamaan Varsinais-Suomen asiakkaillemme laajemman ja monipuolisemman tuotevalikoiman, joka vastaa entistä paremmin paikallisiin tarpeisiin.

Kehitys ei kuitenkaan ole pysähtynyt kotimaan rajalle. MELTEX on panostanut toimintaansa vahvasti myös länsinaapurissa Ruotsissa,

missä toimii tänä päivänä putkitehdas sekä seitsemän myymälän verkosto. Myös Ruotsissa toteutetaan konseptimme kivijalkaa: tuotteet valmistetaan vastuullisesti, paikallisesti ja lähellä asiakasta. Näin voimme välttää pitkiä toimitusmatkoja, tehostaa toimintaamme ja pienentää ympäristöön kohdistuvaa kuormitusta.

Rakennusalan näkymät ensi vuodelle ovat varovaisen positiiviset. Erityisesti infrarakentamisessa isot väylähankkeet sekä useat datakushankkeet luovat uskoa tulevaisuuteen. Koko alalla on havaittavissa selkeää piristymistä, vaikka asuntorakentamisen kasvun odotetaan olevan vielä ensi vuonna maltillista.

Kiitämme lämpimästi asiakkaitamme kuluneesta vuodesta ja toivomme menestystä uuteen vuoteen 2026. Luodaan yhdessä entistäkin vahvempaa ja vastuullisempaa rakennusalaan – putki, kaivo ja pumppaamo kerrallaan.

Rakentavasti
Teemu Pohjonen
Myynti- ja markkinointijohtaja

Tässä numerossa

Pääkirjoitus: Luottavaisin askelin kohti uutta vuotta	2
Markkinoiden monipuolisin pumppaamo syntyi Keuruulla	4
Hullu unelma, harkittu toteutus	6
Kaksi pistettä, yksi ajatus: Nouto käy kuin tanssi	10
Raitiovaunujen uusi koti syntyy yhteistyöllä	12
Uusi MELTEX Turku avasi ovensa	16
MELTEX ja WINFRA mukana rakentamassa Oulun uutta jalkapallostadionia	18
Muovitietoiset esittäytyvät	22



JULKAISIJA
Meltex Oy

PÄÄTOIMITTAJA
Teemu Pohjonen, myynti- ja markkinointijohtaja

VASTAAVA TUOTTAJA
Rene Mäkinen, markkinointipäällikkö

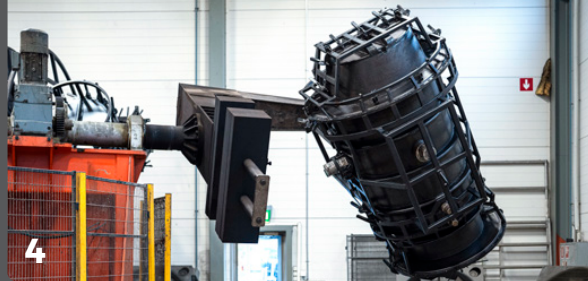
TOIMITUS
Juhani Koskinen | Louhos Digital

VALOKUVAUS
Niko Sieppi | Rabbit Visuals

ULKOASU
Mikko Leino | Suokukko Design

PAINO
Grano Oy

KANNEN KUVA
Niko Sieppi



4



6



10



12



16



18



Markkinoiden monipuolisin pumppaamo **SYNTYI KEURUULLA**

MELTEXin Keuruun tehtaalla on kehitetty pumppaamo, joka taipuu yli 30 eri variaatioon – ja vieläpä ilman räätälöintiä. Uutuus on täysin vesitiivis, kevyt, helposti asennettava ja muunneltavissa työmaalla tilanteen mukaan. Kun pumppaamo valmistuu rotaatiovalukoneessa, lokahtavat sen osat yhteen kuin palapeli. Taustalla on puolentoista vuoden kehitysprojekti, jossa mukana oli koko MELTEXin ketju tuotannosta myyntiin.

Keuuruun tehtaan ilmatilassa pyörä rotaatimuotti, joka muovaa muovimassasta jotakin aivan uutta. Tuloksena on pumppaamo, joka asettaa uuden mittapuun koko markkinalle – niin monipuolisuuden, tiiviyyden kuin asennusvalmiudenkin osalta.

– Tämä on markkinoiden monipuolisin pumppaamo. Sillä voidaan toteuttaa yli 30 erilaista versiota, kertoo MELTEXin tuoteryhmäpäällikkö Juho Jaatinen.

Suoraan varastosta, ei viikkojen odottelua

Uusi pumppaamo on suunniteltu vastaamaan alan kiristyneisiin aikatauluvaatimuksiin. Siinä missä mittatilaustuotetta on aiemmin saanut odottaa viikkokausia, löytyy tämä malli suoraan varastosta – ja silti se taipuu useimpiin kohteisiin.

– Asiakas voi hakea sen myymälästä ja kasata loppuun työmaalla. Jatkokaulukset, johdeputket

ja lisäosat on mietitty niin, että pumppaamo voi muokata paikan päällä ilman erikoistyökaluja, Jaatinen kertoo.

Pumppaamo sopii sekä perusvesille että jätevesille, ja sen voi varustaa yhdellä tai kahdella pumpulla. Tarvikepakettiin sisältyy kaikki asennuksessa tarvittava – pumput, luistit, ketjut ja ohjauskeskukset – valmiina paketissa.

– Ideana on, että työmaa saa tuotteen nopeasti ja voi luottaa siihen, että kaikki tarvittava on mukana, lisää MELTEXin Keuruun tehtaan tuotantopäällikkö Jari Bätman.

Vesitiiviyyden uusi taso

Yksi kehitystyön keskeisimmistä tavoitteista oli täydellinen vesitiiviys. Vanhoissa ratkaisuissa käytettiin kumitiivisteitä ja hitsausaumoja, jotka ajan myötä saattoivat päästää pohjattai sulamisvesiä pumppaamoon. Nyt riskit on minimoitu.

– Tässä mallissa ei käytetä tuloyhteissä lainkaan extruuderihitsausta, eli muovihitsausta. Ainoastaan purkuyhde on muovihitsattu. Kaikki tuloyhteet on tehty rotaatioalumenetelmällä, joten ne ovat täysin tiiviitä ja valmiita liitettäväksi työmaalla, Jaatinen selittää.

– Tämä on meidän ensimmäinen varastopumppaamo, joka on sataprosenttisen vesitiivis, Bätman täydentää.

Lisäksi runko on kevyt ja itseankkuroituva, mikä tekee asentamisesta helpompaa. Pumppaamo ei tarvitse erillisiä ankkurointilaattoja, ja sen kuljettaminen työmaalla käy kevyesti.

Käyttäjälle huolettomuutta vuosikymmeniksi

Käyttäjän näkökulmasta uutuus tarkoittaa helppoa asennusta, pitkäikäisyyttä ja muunneltavuutta. Tarvittaessa yhden pumpun mallin voi päivittää myöhemmin kahden pumpun järjestelmäksi, jos esimerkiksi kiinteistö laajenee.

– Asiakas saa käytännössä huolettomuutta. Tämä tuote on huoltovarma ja helposti päivitettävissä. Kun sitä käyttää oikein ja huoltaa säännöllisesti, käyttöikä on helposti 10–15 vuotta – ja muovirakenteena jopa sata vuotta, Jaatinen kertoo.

– MELTEXiltä saa tilattua myös ammattilaisten tekemät käyttöönotot ja vuosihuollot näppärästi.

Laaja yhteistyö toi tuloksen

Tuotekehitys alkoi puolitoista vuotta sitten ja eteni vaiheittain 3D-mallinnuksesta

stressitesteihin. Mukana oli laaja tiimi eri osastoilta: tuotanto, tuotekehitys, myynti, logistiikka ja laatu.

– Tämä ei ollut yhden tiimin projekti, vaan koko organisaation yhteistyön tulos. Me kysyttiin palautetta kaikilta toimipisteiltä ja otettiin huomioon myös asentajien ja asiakkaiden toiveet, Bätman kuva.

Keuruun tehtaan rooli on ollut ratkaiseva. Siellä valmistetaan pumppaamon runko, teleskooppirenkaat ja jatkokaulukset. Kokoonpano ja putkistot viimeistellään siten, että tuote on suoraan toimitusvalmis.

– Meidän tuotanto on kolmivuorossa, ja pumppaamoiden valmistus on suunniteltu niin, että läpimenoaika pysyy lyhyenä. Voidaan tehdä isoja määriä ilman, että tuotanto tukkeutuu, Bätman kertoo.

Katse jo tulevassa

Vaikka uusi pumppaamo on vasta lanseerattu, kehitys ei pysähdy tähän. Jaatinen ja Bätman vihjaavat, että tuoteperhe on laajenemassa ja digitalisaatio tuo pumppaamoihin uusia ominaisuuksia.

– Meillä on oma ohjauskeskustuotanto, ja sitä kautta voimme tuoda pumppaamot osaksi kotiautomaatiojärjestelmiä. Tulevaisuudessa käyttäjä voi toivottavasti seurata pumppaamon toimintaa vaikka puhelimesta, Jaatinen kertoo.

– Kehitys loppuu tyytyväisyyteen, ja me ei olla tyytyväisiä vielä pitkään aikaan, Bätman naurahtaa. 🇸🇫



Tuoteryhmäpäällikkö Juho Jaatinen oli keskeisessä roolissa Keuruulla kehitetyn uuden pumppaamon tuotekehityksessä.



Keuruun tehtaalapumppaamot valmistuvat rotaatioalumenetelmällä – tarkasti ja tehokkaasti alusta loppuun.

Hullu unelma,
**HARKITTU
TOTEUTUS**

Lapin sydämeen, Ylläksen juurelle, on rakentumassa jotakin poikkeuksellista. Sampo Kaulasen Jänkä Resort yhdistää luksuksen, luonnon ja ripauksen hullua intohimoa. Projektin takana on iso porukka osaajia sekä kumppaneita – ja mukana on ollut alusta saakka myös MELTEX, joka on toimittanut työmaalle kaiken maahan upotettavan aina kaivoista maalämpöpiireihin.



Jänkä Resortin tarina ei alkanut rakennuspiirustuksista, vaan Etelä-Amerikan sademetsistä ja alkuperäiskansojen käyttämästä psykoaktiivisesta kasvisjuomasta.

— Olin Kolumbian ja Costa Rican reissulla. Siellä alkoi ayahuascaa vetäessä syntyä visio, että haluan tehdä jotain ihan omaa tänne Lappiin, kertoo televisiosta tuttu yrittäjä **Sampo Kaulanen**.

Vuonna 2006 alkanut maatilanelämä on nyt saanut uuden muodon — Jänkä Resort on kasvavassa kokonaiseksi lomakyläksi, jossa yhdistyvät laadukkaat majoitukset, ravintolat ja ohjelmapalvelut.

— Tämä on paikka, jossa yhdistyy luksus ja aitous. Vieras saa enemmän kuin mitä odottaa, Kaulanen kuvailee.

Luksusta ja lämpöä - Lapin hengessä

Resortin mökit ja ravintola on rakennettu tinki-mättömällä otteella.

— Ollaan haluttu tehdä kaikki viimeisen päälle: materiaalit, varustelut ja filis. Saunat, poreammeet ja korkealuokkaiset pinnat kuuluvat perusvarustukseen, kertoo rakennusprojektin vetäjä **Hannu Kaikkonen** Hapek Oy:stä.

"Tunnelma
on lämmin ja
kotoisa – vähän
kuin moderni
mummola,
johon on lisätty
lasikatto ja
Lapin taikaa."

- Sampo Kaulanen

– Lapissa on paljon hienoja paikkoja, mutta harva panostaa näin laatuun. Me halutaan, että täällä jokainen yksityiskohta näkyy ja tuntuu, hän jatkaa.

Jänkä Resortissa ei kuitenkaan ole kyse pelkästä kiiltokuvasta. Tunnelma on lämmin ja kotoisa – vähän kuin moderni mummola, johon on lisätty lasikatto ja Lapin taikaa.

– Me ollaan haluttu tehdä tästä paikka, jossa on sielua. Lämminhenkinen, vieraanvarainen ja sopivasti höpsö. Sellainen meidän näköinen, Kaulanen kuvailee.

Työmaalla tekemisen meininki

Työt Ylläksellä ovat edenneet hurjassa tahdissa. Suunnittelu alkoi keväällä 2024, ja jo saman vuoden kesällä kaivinkoneet olivat maassa.

– Ei tässä liikaa ehditty jahkailla. Luvat saatiin toukokuussa ja kuokka iskettiin maahan elokuussa. Välillä sitä miettii, että missä se undo-nappi on, mutta ei tässä nyt auta kuin nauttia kyydistä, Kaulanen nauraa.

Rakennuspuolen käytännön asioita vetänyt Kaikkonen kuvailee projektia sujuvaksi ja korostaa luottamusta.

– Sampo luottaa tekijöihin. Hänellä on visio, ja me mietitään, miten se toteutetaan järkevästi. Se on ollut tosi palkitsevaa, hän sanoo.

Kaikkonen on ollut tiiviisti mukana myös suunnittelussa ja hankinnoissa.

– On ollut tärkeää ennakoida tulevaa. Tiedetään, että aluetta halutaan laajentaa, joten

varaudutaan siihen jo nyt. Se on järkevää tekemistä, hän kertoo.

MELTEXin rooli: maa, joka kantaa

Kaikki maahan upotettava – kaivot, pumppaamot, suodatinmateriaalit, maalämpöpiirit ja eristeet – on tullut MELTEXiltä.

– Käytännössä kaikki, mitä ei näe, on MELTEXin toimittamaa. Myös putkistot, XPS-eristeet ja suodatinmateriaalit. MELTEX on ollut vahvasti mukana alusta asti, Kaikkonen kertoo.

Yhteistyö on toiminut saumattomasti, vaikka välimatkat ovat pitkät ja aikataulut tiukat.

– MELTEX on reagoinut tosi nopeasti. Tavaraa on saatu tänne napapiirin paremmalle puolelle yllättävän ketterästi, Kaikkonen kiittelee.

Myös MELTEXin puolella projekti on nähty erityisenä.

– Se jäi erityisesti mieleen, kun Sampo oli itse purkamassa meidän kuormaa suoraan rekan kyydistä – näin somessa videon, jonka hän kuvasi koneen puikoista. Vaikka pohjoiseen toimitetaan meiltä paljon tavaraa, tässä kohteessa oli silti jotain poikkeuksellista. Ehkä juuri sijainti, mittakaava ja se tekemisen meininki, joka välittyi heti alusta asti, kertoo MELTEXin yritysmyyjä Niko Luosujärvi.

Luosujärvi korostaa yhteistyön avoimuutta ja käytännönläheisyyttä.

– Tämä projekti kuvaa hyvin MELTEXin tapaa toimia. Ollaan mukana alusta loppuun, reagoidaan tarpeisiin nopeasti ja varmistetaan, että



Jänkä Resort Ylläksellä yhdistää Lapin luonnon, korkeatasoisen rakentamisen ja Sampo Kaulasen vision ainutlaatuisiksi kokonaisuuksiksi.



Yhteistyö näkyy työmaalla: Meltexin Niko Luosujärvi, yrittäjä Sampo Kaulanen ja projektin vetäjä Hannu Kaikkonen.

tavarat menevät perille sovitusti. Jänkä Resort on laadukas ja viimeistelty kokonaisuus, johon on ollut hienoa saada toimittaa MELTEXin kotimaisia ja kestäviä ratkaisuja osaksi lopputulosta, hän sanoo.

Pitkät välimatkat, lyhyet reagointiajat

Ylläksen etäisyys tuo aina oman lisämausteensa logistiikkaan, mutta MELTEXin ketterä toimintamalli on toiminut hyvin.

– Me ei olla sidottuja pelkästään isoihin rahetiketjuihin, vaan hyödynnetään joustavia yhteistyökumppaneita. Näin tavara liikkuu nopeasti, vaikka ollaan kaukana etelästä, Luosujärvi kertoo.

Kaikkosen mukaan joustavuus on ollut kullanarvoista.

– Kun ollaan näin pohjoisessa, ei voi vain soittaa ja pyytää kuormaa huomiseksi. Pitää ennakoida – ja MELTEX on ollut siinä tosi hyvä, hän sanoo.

Laatua, sydäntä ja pohjoista hulluutta

Kaulaselle Jänkä Resort on ennen kaikkea unelma, joka on toteutettu sydämellä.

– Olen tosi tyytyväinen, että lähdettiin panostamaan laatuun ja yksityiskohtiin. Näitä paikkoja nousee nyt Lapissa paljon, mutta me halutaan erottua tekemällä paremmin, hän kertoo.

Loppuvuodesta 2025 Ylläkselle avautuva Jänkä Resort on tarkoitettu kaikille, jotka arvostavat luksusta – niin yksityishenkilöille kuin yrityksillekin. Laadun ohella tärkeää on myös aitous.

– Tämä ei ole ketjupaikka. Tämä on käsityönä tehty kokonaisuus, jonka jokainen osa on mietitty tarkkaan. Kun asiakas tulee tänne, pitää sen tuntua luissa ja ytimissä, Sampo Kaulanen painottaa. 🇫🇮



Kaksi pistettä, yksi ajatus:

NOUTO KÄY KUIN TANSSI

Kun tavara on haettava heti, ei ole aikaa jonotella. Espoon ja Tuusulan MELTEX-toimipisteissä noutoasiakas pääsee asioimaan nopeasti – usein saman henkilön kanssa alusta loppuun. Hyvät liikenneyhteydet ja harkittu tuotevalikoima varmistavat, että suosituimmat tuotteet löytyvät heti hyllystä, ja matka jatkuu ilman turhaa odottelua.



Tuusulan toimipisteessä nopea palvelu, tuttu porukka ja hyvä tekemisen meininki kohtaavat.



MELTEX Espoon tiimi palvellee noutoasiakkaita sujuvasti hyvien liikenneyhteyksien varrella.

Espoon ja Tuusulan toimipisteet muodostavat yhdessä tehokkaan palveluparin Uudenmaan sydämessä. Molemmat sijaitsevat keskeisillä paikoilla: Espoon piste Turun moottoritien ja Kehä III:n kainalossa, Tuusula puolestaan Tuusulantien ja Lahdentien välissä.

– Meidät on helppo löytää ja tänne on helppo tulla, kiteyttää Espoon yksikön päällikkö **Lasse Lindholm**.

– Moni asiakas ajaa ohitse mennessä tulla ja nappaa tavarat matkaan vaikka kahdesti päivässä, hän jatkaa.

Nopeus on välttämättömyys

Sekä Espoossa että Tuusulassa noutoasiakkaiden palvelu on hiottu mahdollisimman nopeaksi. Yksi henkilö hoitaa asiakkaan tilauksen alusta loppuun: ottaa vastaan, kerää tavarat ja lastaa ne kyytiin.

– Asiakkaan ei tarvitse jonottaa usealla tiskillä. Homma hoituu yhdeltä ihmiseltä, ja tavara lähtee nopeasti liikkeelle, Lindholm kertoo.

Nopeus ei ole pelkkä lupaus, vaan välttämättömyys. Moni asiakas saapuu paikalle kuormautolla tai pakettiautolla, ja piha täyttyy nopeasti.

– Kun tavarat saa nopeasti kyytiin, pysyy työmaa aikataulussa ja meille jää enemmän tilaa seuraaville. Se on kaikkien etu, Lindholm sanoo.

Tuusulan arjessa näkyy sama ajatus: palvelu on ripeää, mutta tunnelma pysyy rennon ystävällisenä.

– Vaikka porukka on pieni, asiakas ei joudu odottamaan. Jos joskus viivytellään, se johtuu siitä, että jäädään heittämään jerryä, naurahtaa myymäläpäällikkö **Timo Riihelä** Tuusulasta.

Tarkkaan mietitty valikoima

Molemmissa toimipisteissä on panostettu valikoimaan, joka vastaa juuri noutoasiakkaiden tarpeisiin. Espoon valikoima on hyvin infra- ja maanrakennuspainotteinen.

– Se on aika ytimessä oman tuotannon tuotteissakin, ja tilat sanelee paljon mitä ja kuinka paljon pystytään ottamaan. Kuunnellaan myös asiakkaiden toiveita ja yritetään onkia sieltä vinkkejä, Lindholm kertoo.

Tuusulassa sama käytännönläheinen ajattelu on vienyt pitkälle.

– Meillä on aika vakiintuneet asiakkaat ja he tietävät, että tavaraa saa nopeasti. Joskus mennään itsekkin heittämään osia työmaalle, jos tilanne on akuutti, Riihelä kertoo.

Hyvä meininki näkyy myös asiakkaalle

Sekä Espoossa että Tuusulassa korostuu yhteishenki ja joustava tekemisen asenne. Työyhteisö on pieni, ja se näkyy arjen sujuvuutena ja hyvänä fiiliksenä.

– Meillä kaikki tulevat hyvin toimeen keskenään, ja se tekee työstä mukavaa. Kun maanantaina tulee töihin, on fiilis silti hyvä – vaikka on maanantai, Lindholm hymyilee.

Riihelä on samalla linjalla.

– Porukka on meillä kaiken a ja o. Kun täällä on hyvä henki ja juttu lentää, se näkyy myös asiakkaalle. Rentous ja reiluus tarttuvat.

Nopeaa palvelua, tuttua porukkaa

Monet asiakkaista ovat käyneet samoissa pisteissä jo vuosia. Tuttuus tuo luottamusta – ja nopeuttaa asiointia.

– Moni tietää itsekkin, missä tavarat ovat, ja usein asiakas käy itse keräämässä ne suoraan kyytiin. Se kertoo siitä, että homma toimii, Lindholm naurahtaa.

Tuusulassa painopiste on samanlainen: tuttuun asiakkaiden palveleminen, ripeästi ja hyvässä hengessä.

– Me ollaan tehty tätä pitkään, ja asiakkaat tuntevat meidät. Siksi homma toimii niin jouhevasti, Riihelä sanoo. 🇫🇮

"Vaikka porukka on pieni, asiakas ei joudu odottamaan. Jos joskus viivytellään, se johtuu siitä, että jäädään heittämään jerryä."

–Timo Riihelä

Raitiovaunujen uusi koti syntyy yhteistyöllä



Helsingin Koskelassa rakentuu mittava varikkohanke, joka palvelee tulevaisuudessa koko pääkaupunkiseudun raitioliikennettä. Työmaa on kooltaan valtava, ja sen aikataulut ovat tiukat – mutta yhteisellä homalla toimii. Skanska vastaa rakentamisesta, ja MELTEX on mukana materiaalitoimittajana. Yhteistyö on tiivistä, ratkaisukeskeistä ja perustuu ennen kaikkea luottamukseen.



"Tämä on ollut varmasti yksi hektisimmistä työmaista, missä olen ollut. Mutta samalla myös yksi parhaista. Meillä on erinomainen tiimi ja hyvät urakoitsijat mukana."

- Aleks Järvinen

Koskelan varikko on yksi Helsingin viime vuosien suurimmista infra-hankkeista. Vanha 1950-luvulla rakennettu varikko purettiin pois, ja tilalle nousee täysin uusi, moderni varikkokokonaisuus, joka palvelee kaupungin kasvavaa raitiovaunukalustoa. Hanketta toteutetaan allianssimallilla, jossa tilaaja, suunnittelijat ja urakoitsijat tekevät yhteistyötä yhteisten tavoitteiden saavuttamiseksi. Akseli-allianssissa ovat mukana Pääkaupunkiseudun Kaupunkiliikenne Oy:n lisäksi päätoteuttaja Skanska sekä suunnitteluosapuolina Sweco, Rejlers ja Arkkitehtityöhuone APRT.

— Tämä on 55 000 neliön hanke, jossa on valtava määrä teknisiä järjestelmiä: kuivatuksia, kaapelisuoja-putkireittejä, ratasähköä ja pumppaamoja. Paalulaatan alla ja päällä kulkee kymmeniä kilometrejä putkituksia, kertoo infrarakentamisen projektipäällikkö **Aleksi Järvinen** Skanskalta.

Työt käynnistyivät varsinaisesti vuoden 2025 alussa, ja rakentaminen etenee nyt toteutusvaiheessa. Tavoitteena on, että uusi varikko on valmis vuoden 2029 aikana.

Aikataulut ja tila haasteina

Kuten suurissa infrahankkeissa yleensä, myös Koskelassa haasteet liittyvät ennen kaikkea aikatauluun ja logistiikkaan. Työmaa on tiivis ja liikkuminen rajattua.

— Meillä on yksi reitti sisään ja yksi ulos. Työmaaliikenne, varastointi ja kuljetukset täytyy sovittaa päivittäiseen tekemiseen tarkasti, Järvinen kertoo.

Rakentaminen etenee vaihteittain ja eri tekniikkalajien työt limittyvät tiiviisti. Paalutuksen, maanrakennuksen ja betonitöiden väliin jää vain vähän pelivaraa, joten suunnitelmien ja materiaalien on oltava juuri oikeaan aikaan paikalla.

— Tämä on ollut varmasti yksi hektisimmistä työmaista, missä olen ollut. Mutta samalla myös yksi parhaista. Meillä on erinomainen tiimi ja hyvät urakoitsijat mukana, lisää työmaainsinööri **Ville Paumola** Skanskalta.

MELTEX mukana ratkaisemassa

MELTEXin osuus hankkeessa on merkittävä. Yritys toimittaa työmaalle muun muassa kaapelisuoja-putkia, kaivoja, erottimia, pumppaamoja ja suodatinkankaita. Toimitukset on sovitettu tiukkoihin aikatauluihin ja työmaan muuttuviin tarpeisiin.

— Suunnitelmat elävät koko ajan, ja välillä tarvitaan nopeammin kuin kukaan osasi ennakoita. MELTEXiltä on saatu tosi hyvää



Tiiviillä työmaalla suunnittelu ja materiaalitoimitukset kulkevat käsi kädessä. Toni Haapaniemi ja Aleksi Järvinen varmistavat, että kokonaisuus etenee sujuvasti.

reagointia. Vaikka ilmoitettu toimitusaika olisi ollut neljä viikkoa, tavarat on monesti saatu kahdessa, Paumola kehuu.

Myös MELTEXin puolella yhteistyö nähdään erityisen onnistuneena.

– Tässä hankkeessa aikataulu elää päivittäin, ja silloin pitää olla hereillä. Me ollaan tehty töitä sen eteen, että pystytään reagoimaan nopeasti ja pitämään toimitusvarmuus korkealla, kertoo MELTEXin myyntipäällikkö **Toni Haapaniemi**.

– On ollut hienoa nähdä, että yhteys toimii molempiin suuntiin. Skanskan puolella tieto kulkee nopeasti, ja me pystytään ennakoimaan seuraavia tarpeita jo ennen kuin tilaus on virallisesti sisällä, hän jatkaa.

Kokonaisedullisuus ja luottamus ratkaisevat

MELTEX valikoitui hankkeen materiaali-toimittajaksi usean tekijän perusteella. Allianssihankkeissa valinnat eivät perustu pelkkään hintaan, vaan myös toimitusvarmuuteen, laatuun ja yhteistyökykyyn.



Skanskan ja MELTEXin yhteistyö näkyy konkreettisesti Koskelassa: oikeat ratkaisut oikeaan aikaan, suoraan työmaalla.



Koskelan varikkohankkeen arki pyörii hyvässä hengessä – Aleksi Järvinen, Ville Paumola ja Toni Haapaniemi työmaatoimistossa.

– Me kilpailutettiin kaivot, putket ja kuiva-
tukset usean toimittajan välillä. MELTEX oli hin-
naltaan kilpailukykyinen, mutta ratkaisevaa oli
kokonaistoimitus, tuotteiden laatu, palvelu ja ai-
empi kokemus. Heidän kanssaan oli tehty hyviä
hankkeita ennenkin, kuten Ruskeasuon bussi- ja
raitiovaunuvarikko, Järvinen kertoo.

Haapaniemen mukaan juuri yhteistyö ja vuo-
rovaikutus ovat tehneet projektista poikkeuksel-
lisen sujuvan.

– Tässä on ollut tekemisen meininki heti alus-
ta asti. On ollut mukava huomata, että meidän
ratkaisuehdotuksia on kuunneltu ja niillä on ol-
lut aidosti merkitystä työn etenemiseen, hän
sanoo.

Oppia ja oivalluksia tulevaisuuteen

Kokemukset Koskelasta antavat hyvän pohjan
tuleville projekteille. Sekä Skanska että MELTEX
ovat oppineet paljon erityisesti suunnittelun ja
toimitusten yhteensovittamisesta.

– Näissä isoissa hankkeissa suunnitelmat elä-
vät aina. Mutta jos toimittaja on mukana alusta
saakka ja pystyy katsomaan aineistoa omasta
näkökulmastaan, voidaan usein optimoida rat-
kaisuja ja säästää aikaa ja rahaa, Järvinen pohtii.

Paumolan mukaan tärkeintä on ollut se, että
haasteista on selvitty yhteistyöllä.

– On tullut tilanteita, joissa tavaraa on tar-
vittu nopeammin kuin suunnitelmat sallivat,

"On tullut tilanteita, joissa tavaraa on tarvittu
nopeammin kuin suunnitelmat sallivat,
mutta aina on löydetty ratkaisu. Se kertoo
paljon kumppanuudesta."

-Ville Paumola

mutta aina on löydetty ratkaisu. Se kertoo pal-
jon kumppanuudesta.

Haapaniemi summaa MELTEXin näkökulman
samalla linjalla:

– Kun työmaa etenee tässä mittakaavas-
sa, pienikin viive voi kaataa päivän aikataulun.
Meidän tehtävä on varmistaa, ettei niin käy. Ja
siihen päästään vain tiiviillä yhteistyöllä, hän
sanoo.

Hyvä fiilis työmaalla

Vaikka tahti on ollut tiukka, työmaan ilmapiiri on
pysynyt positiivisena.

– Tämä on ollut tosi hyvä porukka, ehkä paras
Skanska-urani aikana. Tekeminen on sujuvaa ja
fiilis hyvä, Järvinen kehuu.

Paumola komppaa:

– Kiirettä on, mutta tekemisen meininki on
kohdallaan. Ei ole tylsiä päiviä – ja sehän ker-
too, että hanke etenee. 🇸🇫

Uusi MELTEX Turku avasi ovensa

Kun MELTEXin Turun uusi toimipiste avasi ovensa, oli takana kuukausien työ ja pitkään kypsytelty projekti. Nyt kun puitteet ovat kunnossa, niin arki rullaa ja asiakkaat kiittelevät. "Päivääkään ei oltu kiinni," toteaa Turun yksikön päällikkö **Heikki Hiltunen** tyytyväisenä – ja se jos mikä kertoo onnistuneesta muutosta.



M

ELTEXin Turun toimipiste valmistui keväällä 2025, ja virallisia avajaisia juhlittiin huhtikuussa kalakeiton ja tuote-esittelyiden merkeissä. Takana oli pitkä ja monivaiheinen projekti, jonka aikana sekä rakentaminen että varastojen siirto hoidettiin ilman, että asiakaspalvelu keskeytyi hetkeksikään.

– Kyllähän se helpotus oli suuri, kun kaikki oli valmista ja homma toimi. Muutto tehtiin niin

sanotusti lennosta. Päivääkään ei oltu kiinni, ja asiakkaat löysivät heti tänne, sanoo Hiltunen.

Isommat tilat, sujuvampi arki

Uuden toimipisteen pinta-ala on noin 2500 neliömetriä, ja se on mahdollistanut monia parannuksia asiakkaiden arkeen. Suurempi noutopiha on ollut erityisesti kiitosten kohteena – entinen oli käynyt kasvaneen asiakasmäärän myötä ahtaaksi.

— Noutopiha on nyt kaksinkertainen entiseen verrattuna, ja se on saanut paljon kiitosta. Asiointi on huomattavasti sujuvampaa, kun tilaa riittää eikä tule ruuhkaa, Hiltunen kuvailee.

Laajentuneet tilat ovat antaneet mahdollisuuden kasvattaa myös tuotevalikoimaa. MELTEX on ottanut valikoimiinsa useita uusia toimittajia ja tuotteita, monesti juuri asiakkaiden toiveiden pohjalta.

— Me kuunnellaan tarkasti, mitä asiakkaat tarvitsevat. Jos jotakin tuotetta on toivottu, se on usein myös otettu mukaan valikoimaan, hän kertoo.

Tiimin työ näkyy kaikessa

Vaikka projekti oli mittava, vietiin se maaliin ilman suurempia kommelluksia — kiitos motivoituneen henkilöstön.

— Olihan se valtava urakka, ja työmäärä oli kova. Mutta täytyy sanoa, että meidän porukka hoiti hommat hienosti. Tämä onnistuminen on ennen kaikkea henkilöstön ansiota.

Uusissa tiloissa jatketaan tutulla, hyväksi havaitulla konseptilla. Digitaalisia uudistuksia ei tarvittu, sillä palvelu on jo valmiiksi huippuluokkaa. Nyt keskitytään siihen, että tekemisen taso pysyy korkealla ja asiakaskokemus on edelleen erinomainen.

— Meillä on hyvä meininki ja ammattitaitoinen porukka. Puitteet on nyt kunnossa, joten tästä on hyvä jatkaa, Heikki Hiltunen summaa.

Katse tulevaan

Vaikka rakennusalan suhdanne ei ole vielä kääntynyt parempaan, ollaan MELTEXin Turun toimipisteessä luottavaisia tulevaisuuden suhteen. Uusi toimipiste vahvistaa yrityksen asemaa Varsinais-Suomen markkinassa ja tarjoaa entistä paremmat mahdollisuudet kasvuun.

— Kyllä tämä investointi on selkeä viesti siitä, että halutaan kasvaa ja palvella asiakkaita yhä paremmin. Tietyissä segmenteissä, kuten maanrakennuksessa, me ollaan jo nyt alueen ykköstoimija.

Avajaisten kalakeittolounas toi paikalle runsaasti asiakkaita — ja muistutti samalla siitä, että arjen menestys rakentuu yhteisön ympärille.

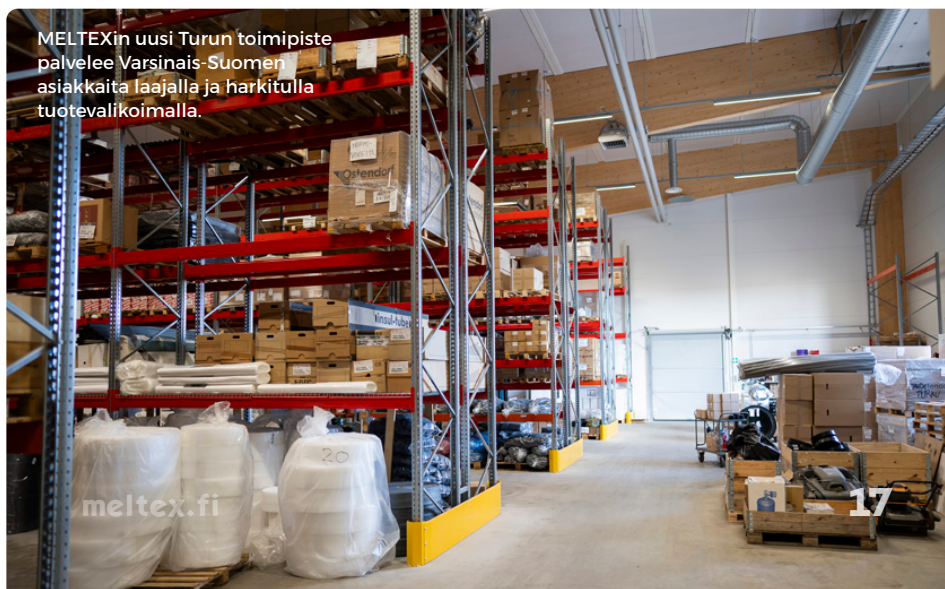
— Oli hienoa, että niin moni tuli paikalle. Kaikki olivat meidän omia asiakkaita, ja tunnelma oli erinomainen. Ei sitä parempaa palautetta voisi toivoa, päättää Hiltunen. 🇫🇮



Turun toimipisteen vetäjä Heikki Hiltunen on ollut keskeisessä roolissa uuden myymälän käynnistämässä ja paikallisten asiastarpeiden huomioimisessa.

"Noutopiha on nyt kaksinkertainen entiseen verrattuna, ja se on saanut paljon kiitosta. Asiointi on huomattavasti sujuvampaa, kun tilaa riittää eikä tule ruuhkaa."

- Heikki Hiltunen



MELTEXin uusi Turun toimipiste palvelee Varsinais-Suomen asiakkaita laajalla ja harkitulla tuotevalikoimalla.

Yhteispeli käyntiin jo työmaalla

MELTEX ja WINFRA mukana rakentamassa Oulun uutta jalkapallostadionia



Oulun jalkapallostadionin rakentaminen on yksi Pohjois-Suomen suurimmista urheiluhankkeista. Työmaalla urakoi WINFRA Oy, ja maanrakennusvaiheessa MELTEX on ollut mukana vahvasti – toimittamalla käytännössä kaiken maahan asennettavan tekniikan. Kun uusi noin 4900 katsojan OTC Stadion nousee Heinäpäähän, on mukana myös pohjoinen joukkuehenki: tiukat aikataulut, paikalliset kumppanit ja paljon luottamusta.

Stadionhanke on Oulussa herättänyt poikkeuksellisen paljon kiinnostusta. Veikkausliigassa pelaavan AC Oulun uusi koti on yksityisrahoitteinen projekti, jonka takana on pitkään visiotaan ajanut yrittäjä **Tomi Kaismo**. Rakennuslupa heltisi keväällä 2025, ja jo kesäkuussa kaivinkoneet olivat tontilla. Stadionilla olisi tarkoitus pelata ensimmäiset ottelut syyskuussa 2026.

— Onhan tämä ainutlaatuinen hanke. Oulussa ei usein tällaisia rakenneta, joten on hienoa olla mukana, sanoo WINFRA Oy:n työpäällikkö **Mikko Niemelä**.

Paikallinen voima jalkapallon tukena

WINFRA Oy vastaa stadionin maanrakennusurasta kokonaisuudessaan.

— Me tehdään kantavaan pintaan saakka kaikki maatyöt viemäreineen, putkistoineen ja rakenerroksineen. Käytännössä maa- ja tekniikkaapuoli on meidän vastuulla, Niemelä kuvailee.

Työmaa on edennyt ripeässä tahdissa.

— Rakennuslupa saatiin huhtikuussa ja työt alkoivat kesäkuussa. Nyt ollaan jo 90 prosenttia hommista tehty, joten aikataulussa mennään, Niemelä sanoo tyytyväisenä marraskuun alussa.

Samaan aikaan MELTEX on pitänyt huolen siitä, että tavaraa riittää.

— Tämä on Pohjois-Suomen merkittävin työmaa meille tänä vuonna, kertoo MELTEXin Oulu-Kempeleen yksikön päällikkö **Joonas Halmetoja**.

— Kun WINFRA ilmoitti aikataulun, tiesimme heti, että reagointinopeus ratkaisee. Onneksi meillä on oma kaivotuotanto Kempeleessä — muuten tällaisiin projekteihin ei olisi mahdollista lähteä.

Satoja kaivoja ja kymmeniä rekkvoja

MELTEX on toimittanut Oulun stadionin työmaalle lähes kaiken maahan upotettavan tekniikan:

suodatin- ja salaajaputket, kaivot, pumppaamot, eristeet, erottimet ja hulevesikasetit.

— Kaikkiaan puhutaan noin 300 mittatilauskaivosta ja yli 20 rekkakuormasta tavaraa, Halmetoja kertoo.





Oulun jalkapallostadionin työmaalla rakennetaan vahvaa perustaa tuleville otteluille – maanrakennustyöt etenevät tiukassa aikataulussa.



Paikallinen yhteistyö on hankkeen ytimessä: WINFRAN Mikko Niemelä sekä MELTEXin Jukka-Pekka Rundström ja Joonas Halmetoja työmaalla Oulussa.



Stadionhankkeessa urheilurakentaminen vaatii tarkkaa suunnittelua myös maan alla – ratkaisut tehdään kestämään aikaa ja käyttöä.

— On tullut XPS-eristeitä, hulevesiratkaisuja ja jopa erikoisia kastelujärjestelmiä tekonurmikenttää varten.

Myös WINFRAn Niemelä myöntää, että mitta-kaava on poikkeuksellinen.

— Kun hulevesien viivytystilavuutta on lähes 300 kuutiota ja järjestelmät on rakennettu molemmiin puolin tonttia, niin ei tällaisia määriä usein näe.

Yhteistyötä, joka elää projektin mukana

Stadionhanke on vaatinut kaikilta osapuolilta nopeaa reagointia ja joustoa.

— Tässä on ollut paljon tilanteita, joissa suunnitelmat ovat muuttuneet lennosta. Silloin MELTEXin oma tuotanto on ollut kultaakin arvokkaampi, Niemelä sanoo.

— Kun tarvittiin kaivoja kahdessa viikossa juhannuksen jälkeen, MELTEX vain totesi, että onnistuu. Ei siinä moni toimittaja olisi pystynyt samaan, hän kiittää.

MELTEXin Jukka-Pekka Rundström, joka on vastannut hankkeen käytännön toimituksista, kertoo yhteistyön olleen tiivistä.

— Tehtiin heti alussa viikkokohtainen toimituskartta, jonka mukaan tuotanto lähti pyörimään. Aina ei toki kaikki mene täsmälleen suunnitelman mukaan, mutta tärkeintä

on, että soitetaan heti ja hommat ratkaistaan, Rundström sanoo.

Poikkeuksellinen urheiluhanke - myös maan alla

Stadionin tekniikka poikkeaa monesta perinteisestä rakennuskohteesta.

— Täällä on käytännössä kaikkea: sadevesi-, jätevesi- ja salaojalinjoja, pumppaamoita, erottimia ja vielä kastelujärjestelmä tekonurmelle. Lisäksi on kehitteillä ratkaisu, jolla estetään kumirouheen päätyminen hulevesiin, Niemelä kertoo.

Halmetojan mukaan urheilurakentaminen tuo usein uusia teknisiä vaatimuksia.

— Kun kenttä on tekonurmipohjainen ja alla on isot rakenteet, kaikki pitää mitoittaa tarkasti. Ja samaan aikaan pitää muistaa, että järjestelmien on kestävä pakkasta, sadetta ja aikaa, hän selittää.

Paikallisuus ratkaisee

MELTEXin vahvuus Oulun stadionhankkeessa on ollut juuri paikallisuus.

— Jos kaivot tulisivat etelästä, ei aikataulut pitäisi. Nyt voidaan reagoida päivissä, ei viikoissa, Halmetoja sanoo.

— Onhan se meille iso juttu, että tällainen hanke tehdään paikallisilla voimin. Tämä on meidänkin näköinen projekti: rohkea, kunnianhimoisen ja rehellistä tekemistä, Rundström lisää.

Niemelä nyökkää.

— Onhan se hienoa, että kun stadion valmistuu ja omat lapset mahdollisesti pelaavat siellä, voi isäkin sanoa, että oltiin tekemässä tätä. Se tuntuu hyvältä.

Jalkapallon ja yhteisöllisyyden puolesta

Stadion on Oululle paljon enemmän kuin uusi pelikenttä — se on symboli kasvulle ja yhteisöllisyydelle. Jalkapallon lisäksi stadionilla voidaan tulevaisuudessa järjestää myös esimerkiksi noin 10 000 katsojan musiikkitapahtumia.

— Kun tällainen hanke valmistuu, se luo ympärilleen pohinää. Tulee tapahtumia, juniorit saa unelmoida ja kaupunki saa uuden kohtaamispaikan, Halmetoja sanoo.

Myös MELTEX aikoo jatkossa olla mukana paikallisessa urheilussa entistä vahvemmin.

— Me ollaan jo pitkään tuettu mm. naisten ja nuorten urheilua, Kempeleessä ja Oulussa. Nyt tämä stadionprojekti on hieno osoitus siitä, että ollaan mukana myös isommissa urheiluhankkeissa, Halmetoja kertoo. 🇫🇮

"Jos kaivot tulisivat etelästä, ei aikataulut pitäisi. Nyt voidaan reagoida päivissä, ei viikoissa."

- Joonas Halmetoja



Muovitietoiset ESITTÄYTYVÄT

MELTEXin henkilökunta on sekoitus nuorta voimaa sekä pitkän linjan ihmisten kokemusta. Muovitietoiset esittäytyvät -palstalla tutustutaan tarkemmin itse tekijöihin.



Raine Järvinen

Tuotantoinsinööri

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?
Päädyin alalle ja MELTEXille keväällä 2019 aloittaessani työskenteleyn Kuhmoisten putkitehtaalla. Syksyllä 2021 aloitin kone-tekniikan opinnot, ja seuraavat kesät kuluivat Jyväskylän putkituotannon parissa. Opintojen aikana tein harjoittelun putkituotannossa tuotantosuunnittelijana sekä projektiluontoisia töitä suodatinkangastehtaalla. Tällä hetkellä työskentelen tuotantoinsinöörinä Keuruulla. Kokemusta monipuolisista työtehtävistä ja eri toimipisteistä on kertynyt jo lähes viiden vuoden ajalta.

Mitä työsi pitää sisällään?

Työni sisältää erilaisia tuotannon kehitystehtäviä sekä paljon tuotantolaitoksen päivittäiseen toimintaan liittyviä asioita.

Viime aikoina työssäni on korostunut myös mallinnus ja simulointi SolidWorksillä.

Mikä on työssä parasta?

Pidän siitä, että työssä tulee vastaan vaihtelevia haasteita. Samalla olen päässyt kehittämään omaa osaamistani monipuolisesti.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Odotan MELTEXin tulevaisuudelta vahvaa kehitystä ja uusia mahdollisuuksia. Uskon, että nykyiset hankkeemme vahvistavat toimintaamme ja vievät meitä merkittävästi eteenpäin.



Niko Luosujärvi

Yritysmyyjä

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Tulin MELTEXille ensimmäisen kerran alkuvuodesta 2019. Sitä ennen olin töissä rautakaupas-

sa eri hommissa; varastomiehenä, myyjänä ja lopulta osastopäällikkönä. Rautakaupassa minun lempituoteryhmäni oli LVI-tarvikkeet ja halusin tähän tuoteryhmään erikoistua enemmän. Vuoden 2018 lopulla kuulin, että MELTEXille haetaan yritysmyyjää ja laitoin hakemuksen sisään. Haastattelu meni kivasti ja pääsin töihin. LVI-tuotteiden lisäksi myös infra-tuotteet ovat tulleet vuosien aikana erittäin tutuiksi. Käväisin välillä kilpailijallakin, mutta palasin alkuvuodesta 2025 takaisin kasvattiseuraan.

Mitä työsi pitää sisällään?

Toimin yritysmyyjänä ja teen esimerkiksi tuotemassoittelua kuvien pohjalta, laadin kaivokortit tuotantoon ja huolehdin, yhteistyössä logistikkojemme kanssa, että tavarat liikkuvat oikeaan aikaan oikeaan paikkaan. Asiakassuhteiden ylläpito, niiden kehittäminen ja asiakaskokemuksen parantaminen on kaiken keskiössä. Myös uusasiakashankinta ja asiakastapaamiset kuuluvat työtehtäviini.

Mikä on työssä parasta?

Olen oppinut arvostamaan sitä, että saan myydä ja edustaa omia tuotteitamme. Työ asiakkaiden suuntaan on erittäin suoraviivaista, kun minulla on pääsääntöisesti heti vastaukset annettavissa. Tutustumisreissut tehtaasiim-

me sekä monipuoliset työmaat, joissa olen saanut olla myyjänä, vahvistavat ammatillista kehittymistäni infra- ja LVI-myyjänä. Meillä on myös tosi matala hierarkia. Kullakin henkilöllä on oma tärkeä työtehtävänsä ja sitä arvostetaan. Työ on hyvin käytännönläheistä ja luovaakin. Asiakkaista ja työkavereista löytyy aina huipputyyppejä, jotka virkistävät työpäiviä vain olemalla sellaisia kuin ovat.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Toivon kehityksen jatkuvan samaan suuntaan – niin tekemisen kuin järjestelmien ja prosessienkin osalta. Yrityksen näkyvämpi rooli ympäristövaikutuksessa, laajentuminen Ruotsiin sekä myyjien avuksi tehty uusi massoitustyökalu ovat hyviä esimerkkejä kehityksestä. Meillä on raikas ja höyli tekemisen meininki. Odotan myös uusia tuotteita, joita pääsen tarjoamaan ja esittelemään asiakkaille. MELTEX kasvaa entistä vahvemaksi toimijaksi infra- ja LVIS-tuotekentässä.



Corneliu Bolgar

Tekninen asiantuntija

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Valmistuin vuonna 2008 teknillisestä oppilaitoksesta Ravennassa, Italiassa, erikoistuen automaatiojärjestelmiin. Tämän jälkeen työskentelin 13 vuoden ajan Italian Plastic Machinerylla mekaanikkosuun-

nittelijana muoviputketeollisuuden koneiden parissa. Työ vei minut yli sataan tehtaaseen eri puolille maailmaa, ja sain laajan näkemyksen erilaisista tuotantoteknologioista ja toimintatavoista. Yhteys MELTEXiin syntyi jo IPM-vuosina Suomen projektien kautta. Päätökseen liittyä MELTEXiin vuonna 2021 vaikutti erityisesti mahdollisuus työskennellä Tony Burmanin kanssa sekä yrityksen kunnianhimo ja kehityshalu.



Rene Mäkinen

Markkinointipäällikkö

Mitä työsi pitää sisällään?

Työni keskittyy putki- ja suodatinkangastuotannon sekä tuotantolaitteiden suorituskyvyn, luotettavuuden ja laadun kehittämiseen. Ratkon teknisiä haasteita, parannan tuotannon tehokkuutta ja tuen tehtaita vaativissa tilanteissa. Koulutan myös operaattoreita ja tuotannon vastuuhenkilöitä. Laaja osaamiseni mahdollistaa monipuolisen roolin – toimin usein useamman asiantuntijan tehtävissä tarpeen mukaan.

Mikä on työssä parasta?

Parasta työssäni on haastavien ongelmien ratkaiseminen ja se, että työn vaikutukset näkyvät suoraan tuotannon tuloksissa. Nautin erityisesti uusista projekteista, joissa kokemuksella voi ehkäistä ongelmia jo ennen niiden syntymistä. Arvostan myös avointa keskustelukulttuuria ja sitä, että asiantuntemusta kuunnellaan.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Näen MELTEXillä vahvaa kasvupotentiaalia, erityisesti modernisoinnin ja uusien investointien kautta. On tärkeää, että uusia projekteja johdetaan teknisesti alusta loppuun, jotta vältetään turhat ongelmat. Oikeilla päätöksillä, ammattitaidolla ja avoimella vuorovaikutuksella MELTEX on jo vakiinnuttanut paikkansa alansa kärkitoimijoiden joukossa ja jatkaa vahvaa kehitystään.

Kuinka päädyit alalle ja Meltexille?

Päädyin MELTEXille oikeastaan sattumalta. Armeijan jälkeen kaverini vinkkasi, että noutomyynissä olisi paikka vapaina ja ajattelin tulla kesätöihin, vaikka rakennusala ei vielä silloin tuntunut omalta jutulta. Meininki olikin niin hyvä ja porukka niin mukavaa, että lyhyeksi tarkoitettu pätkä venähti ja nyt mittarissa on 14 vuoden ura MELTEXillä. Vuosien mittaan tehtäväni ovat muuttuneet, ja olenkin päässyt näkemään monipuolisesti eri tehtäviä niin nouto- kuin yritysmyyjänäkin. Pääsin kasvattamaan vastuutani ja nyt olen työskennellyt 5 vuotta markkinointipäällikön roolissa. On ollut mahtavaa seurata aitiopaikalta MELTEXin matkaa yhdeksi Suomen arvostetuimmista infratuotteiden valmistajista.

Mitä työsi pitää sisällään?

Työni kattaa MELTEXin markkinoinnin ja viestinnän kokonaisuuden aina strategisesta suunnittelusta käytännön toteutukseen. Vastaan mm. brändistä, kampanjoista, verkkosivuston ja digitaalisten kanavien kehityksestä, tuoteviestinnästä, sisällöntuotannosta sekä eri tiimien tukemisesta arjen markkinointitarpeissa. Lisäksi koordinoin yhteistyötä eri sidosryhmien ja ulkoisten kumppaneiden välillä. Työ on yhdistelmä pitkäjänteistä kehittämistä

”Asiakkaista ja työkavereista löytyy aina huipputyyppejä, jotka virkistävät työpäiviä vain olemalla sellaisia kuin ovat.”

-Niko Luosujärvi

ja nopeaa reagointia – ja juuri se tekee siitä niin kiinnostavaa.

Mikä on työssä parasta?

Parasta on se, että saan oikeasti vaikuttaa ja kehittää asioita eteenpäin. MELTEX on ketterä ja avoin siihen, että uusia ideoita kokeillaan. On palkitsevaa nähdä konkreettisesti työnsä tulokset, oli kyse sitten brändin vahvistumisesta, onnistuneesta kampanjasta tai kasvaneesta näkyvyydestä. Lisäksi meillä on mahtava työporukka ja hyvä yhdessä tekemisen kulttuuri, joka tekee arjesta oikeasti mukavaa.

Mitä odotat Meltexin tulevaisuudelta?

Odotan MELTEXin jatkavan kasvuaan kotimaisena infrastruktuurin ja LVI-alan suunnannäyttäjänä sekä tuotteissa, että palveluissa. Uskon meidän brändiimme ja siihen, että voimme tehdä itsemme entistä tunnetummaksi valtakunnallisesti. Tulevaisuudessa haluamme nähdä vieläkin vahvemman yrityskuvan ja kehittyvät digitaaliset palvelut. Haluamme jatkossakin olla haluttu kumppani sekä asiakkaille, että työntekijöille. Odotan innolla tulevaisuutta ja seuraavia vaiheita MELTEXin tarinassa. 🇫🇮

”Työ on yhdistelmä pitkäjänteistä kehittämistä ja nopeaa reagointia – ja juuri se tekee siitä niin kiinnostavaa.”

-Rene Mäkinen



MELTEX



Kotimaahan kotimaista



Myymälät



Tuotantolaitokset



meltex.fi