



SPR Raahen vapaaehtoinen pelastuspalvelu:

Apuna hädän hetkellä

**Anne Voho aloitti
talousjohtajana**

Valtakunnallinen sijoitus:

**Korkia keskittyy
vastuullisiin sijoituksiin**

SISÄLTÖ

1/2021

10

VAPAAEHTOISTA HÄTÄAPUA.

Vapaaehtoinen pelastuspalvelu lähtee ihmisten avuksi hätätilanteissa. Raahessa vapaaehtoisen pelastuspalvelun toiminnassa on mukana yli 20 vapaaehtoista.



12

HYVÄÄ ARKEA RAAHESSA.

Tero Harjulle kansainväliset työtehtävät antavat perspektiiviä arvioida Raahen parhaita puolia asuinpaikkana. Raahessa palvelut ovat lähellä, ja luontoon pääsee lähes kotiovelta.



14

VAHVAA TALOUSOSAAMISTA.

KTM Anne Voho aloitti tammikuussa Arvo Sijoitusosuuskunnan talousjohtajana. Hän on työskennellyt pitkään eri yrityksissä talousjohtajana, ja tuntee erityisesti konserniyhtiöt.



16

NUORET HIIHTÄJÄLUPAUKSET.

Ylivieskan Kuulan perustama Kuula Ski Team kerää siipiensä suojaan nuoria hiihtäjälupauksia. Yksilölajin urheilijoille kehitysryhmä on tärkeä urheilullisesti ja sosiaalisesti.



4

RIIPPUMATONTA VARAINHOITOA.

Korkia Oy on kestävän kehityksen varainhoitaja, joka valitsee esimerkiksi rahastot yli 100 000 rahaston joukosta kulloinkin parhaan sijoitusnäkömyksensä mukaisesti.



8

SIOJITUSTUOTTOJA AURINGOSTA.

Kun maailmalla etsitään ratkaisuja ilmastonmuutoksen hillitsemiseksi, aurinkoenergiasta on tullut kestävän kehityksen kriteerit täyttävä ja tuottoisa sijoituskohte.



KUVA 123RF



Arvo Sijoitusosuuskunnan
jäsenlehti

JULKAISIJA

Arvo Sijoitusosuuskunta

PÄÄTOIMITTAJA

Kati Peltomaa

SISÄLLÖNTUOTANTO

Jorma Uusitalo

KUVAT

Esa Melametsä

TAITTO

Mainostoimisto Statiivi Oy

PAINOPAIKKA

Grano

PAINOSMÄÄRÄ

24 800 kpl

JAKELU

Posti Oy

PÄÄKIRJOITUS



Koronan leimaama vuosi

Vuosi 2020 oli koronapandemian leimaama ajanjakso, jonka harva haluaisi elää uudelleen. Poikkeusoloissakin yhteiskunta pyöri, mutta kotioloihin vetäydyttiin kuin kotiloon. Taloudellisen kuormituksen lisäksi henkinen kuormitus oli kova ja varsinkin nuorimmille vuosi tuntui varmasti pitkältä. Ainakaan tähän mennessä taloudelliset kolhut eivät olleet pelättyä tasoa ja vuosi tarjosi loppujen lopuksi hyvän tuoton pörssissä, jota muun muassa S&P500 Indeksien kokonaistuotto 15 - 20 % osoittaa. Omaisuusluokkien välillä oli kuitenkin erittäin voimakasta vaihtelua.

Alueellinen, Rohkea, Vastuullinen ja Osaava ARVO katsoo eteenpäin päivitetyn strategiamme mukaisesti. Vastuullisuus merkitsee myös kestävästä kehityksestä. Aktiivisena vähemmistösjoihtajana voimme olla aikaansaamassa muutosta ja vaikuttaa yrityksiin, jotta ne ottaisivat kestävyysseemat huomioon toiminnossaan. Vastuullinen sijoittaminen tarkoittaa myös vastuun ottamista kohdeyrityksiimme ja erilaisten yhteistyömallien kehittämisestä.

Tässä lehdessä meillä on ilo esitellä täysin uusi yhteistyömalli Korkia Oy:n kanssa. Korkia kuvaa itsensä hyvin ”Kestävästä kasvua. Teko kerrallaan.” Korkian tapa toimia ei ole muodikasta viherpesua, vaan aitoa pitkään arvoketjuun perustuvaa erikoisosaamista valitsemassaan markkinassa. Auringosta saadaan energiaa enemmän kuin koko maailman energiantarve edellyttää. Korkian aurinkovoimalaitokset tuottavat sähköä tehokkaasti, pienentävät osaltaan koko maailman hiilijalanjälkeä ja kotiuttavat tuotonsa Suomeen. Arvostamme Korkian syväosaamista ja olemme saaneet neuvoteltua omistajillemme mahdollisuuden sijoittaa Korkian varainhoitotuotteisiin, jotta tekin voitte halutessanne tehdä kestävästä kehityksen tekoja yksi kerrallaan.

Yksi osa Arvon vastuullisuutta on yhteistyö alueemme urheilu-, nuoriso- ja kulttuurityötä tekevien yhdistysten ja yhteisöjen kanssa. Vaikka rahallinen tukemme on varsin pienimuotoista, pyrimme tuomaan yhteisen hyvän tekijöitä esiin muun muassa tämän lehden kautta. Tässä numerossa esittelemme Ylivieskan Kuulan nuorten hiihtäjien Ski Team valmennusohjelmaa ja Raahan SPR:n vapaaehtoisen pelastuspalvelun toimintaa. Yhteistyökumppanuushaku on auki ympäri vuoden nettisivumme kautta ja teemme päätökset vuosittain joulukuussa.

Tätä kirjoittaessani tilinpäätös vuodelta 2020 alkaa olla valmis esiteltäväksi hallinnollemme ja vuosikokoukselle. Ennakotietona voin kertoa, että saimme koronavuodenakin aikaan torjuntavoiton, josta kiitos toimihenkilöillemme, hallinnollemme ja kaikille sidosryhmillemme. Tästä on hyvä jatkaa.

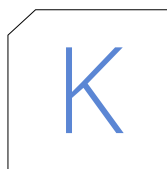
Jari Pirinen
toimitusjohtaja

”
**OPTIMISMIIN
ON USEITA
SYITÄ, JOSKIN
SIOITUSTOI-
MINNASSA
TERVE VARO-
VAISUUS ON
PAIKALLAAN.**

Kestävää ja riippumatonta varainhoitoa

Riippumaton varainhoitaja istuu asiakkaansa kanssa aidosti pöydän samalla puolella. Asiakkaan etu ohjaa aina tekemistämme, koska menestyksemme tulee siitä, että asiakkaamme onnistuvat, sanoo sijoitus- ja asiantuntijayhtiö Korkia Oy:n toimitusjohtaja Pauli Mäenpää.

TEKSTI JORMA UUSITALO ■ KUVAT ESA MELAMETSÄ



Korkia on kestävän kehityksen varainhoitaja ja asiantuntija sekä yksi Arvo Sijoitusosustuskunnan uusista kohdeyhtiöistä. Korkia toimii globaalisti, sillä on Suomessa toimipisteet muun muassa Oulussa sekä Helsingissä, ja yhtiön juuret ulottuvat toimitusjohtajansa kautta Keski- ja Pohjois-Pohjanmaalle. **Pauli Mäenpää** syntyi ja asui armeijavuoteensa saakka Ylivieskassa. Monet ylivieskalaiset muistavat myös hänen **Jouko**-isänsä, joka toimi aktiivisesti Ylivieskan Kuulan lentopallojaostossa sekä työskenteli 70-luvun lopulla silloisen Pohjanmaan Puhelinosuuskunnan talousosastollakin.

Arvo ja Korkia tavoittelevat jatkossa tiivistä kumppanuutta.

- Tulemme tarjoamaan myös Arvon jäsenistölle täydet varainhoitopalvelut, minkä lisäksi olemme erikoistuneet vaihtoehtoihin sijoituksiin, kuten aurinkoenergiaan ja kiinteistöpuolella asuintonttien omistuksiin. Varainhoitopalvelumme on suunnattu suomalaisille yksityishenkilöille ja instituutioille.

Kestävään kehitykseen pohjautuvia uuden kasvun ja kilpailukyvyn asiantuntijapalveluita Korkia tarjoaa pörssiyrityksille sekä suurille ja keskisuurille organisaatioille Suomessa, Pauli Mäenpää kertoo.

Riippumattomuus lisää tutkitusti sijoitustuottoja. Riippumattomuus onkin varainhoidon periaate, jota Mäenpää korostaa Korkian toimintaa esitellessään. Yhtiö ei tarjoa pelkästään omia Korkia-rahastoja, joihin asiakkaan varat sijoitettaisiin. Sen sijaan Korkia valitsee rahastot ja ETF-indeksiosuusrahatot yli 100 000 rahaston ja 2 200 indeksiosuusrahaston joukosta kulloinkin parhaan sijoituskäytännön mukaisesti.

- Asiakkaillemme riippumattomuus tarkoittaa sitä, ettei meillä ole eturistiriitoja tai syytä käyttää

■ Korkian toimitusjohtajan Pauli Mäenpään mukaan Korkian strategia perustuu kestävän kehityksen mukaiseen toimintaan.



Vastuullisuus korostuu
sijoituspäätöksissä
entistä enemmän.

omaa rahastoamme, koska se olisi meille kannattavampaa. Voimme ajatella pelkästään asiakkaan etua, ja tulokset puhuvat puolestaan. Olemme onnistuneet löytämään erinomaisia sijoitusrahastoja, minkä ansiosta tuototamme ovat erittäin hyvät, Pauli Mäenpää toteaa.

Arvon jäsenistöä Korkia on valmistaunut palvelemaan paikallisesti, ja jokaiselle asiakkaalle on nimetty asiakasvastuullinen yksityispankkiiri. Keski- ja Pohjois-Pohjanmaan asiakkuuksia yhtiö hoitaa Oulun konttoristaan.

Sijoittaja hakee aina tuottoa rahoilleen. Nykyisessä nollakorkoympäristössä tuotto-odotukset korkopuolella ovat edelleen heikot. Maailmantalouden ajurit suosivat tällä hetkellä osakesijoituksia korkosijoitusten sijaan. Mäenpään mukaan osakkeisiin on ladattu valtavasti odotusarvoa, koska koronarokotusten edetessä ja koronapandemian hellittäessä maailmantalouden odotetaan lähtevän taas kasvuun.

- Maailman osakemarkkinoita mittaavan MSCI AC World-osakeindeksin voittokertoimet ovat noin 30 prosenttia viimeisten kymmenen vuoden keskiarvoa korkeammalla. Myös suhteutettuna pitkien valtionlainojen korkotasoon kansainväliset osakkeet ovat tavallista hintavampia. Etenkin teknologia-, ympäristö- ja etäkauppa-alojen johtavat yritykset ovat historiallisesti hyvin korkealle hinnoiteltuja.

Mäenpää kuitenkin uskoo osakkeista löytyvän tuottoja edelleen. Kasvun vetureiksi ennakoidaan energiasektorin kaltaisia suhdanneherkkiä toimialoja. Vaikka tulosen nusteisiin liittyy pettymysriskejä, siitä huolimatta on syytä uskoa globaalin kasvun elpymiseen, mikä tukee suhteellisesti varsinkin osakemarkkinoita.

Entä mihin perustuu vaihtoehtoisten sijoituskohteiden, kuten aurinkoenergiarahaston suosio?

- Yksi syy on nimenomaan nollakorkoympäristö, jossa pitkän aikavälin tuotto-odotus on matala tai olematon. Suosiota selittää lisäksi se, että maailmalla on paljon erityisesti instituutio-naalisia sijoittajia, joille jatkuva kassavirta on tärkeää. Käsin kosketeltaviin sijoituskohteisiin, kuten kiinteistöjen

tai aurinkoenergiakenttien omistamiseen, liittyy myös turvallisuuden tunne. Sijoittaja tietää ja näkee konkreettisesti, mihin sijoittaa.

Vaihtoehtoisten sijoituskohteiden saralla sijoittajille on viime aikoina tullut tarjolle paljon uusia mahdollisuuksia sijoittaa vakaan tuoton lähteisiin. Mäenpään mukaan varainhoitajat ovat osanneet tuotteistaa näitä sijoitusmahdollisuuksia niin, että entistä laajempi joukko pystyy niihin tutustumaan ja sijoittamaan. Pelisääntöjen selkiytyminen on vaikuttanut siihen, että sijoitusmahdollisuuksia on avautunut vähitellen myös yksityissijoittajille.

Vastuullisuus korostuu sijoituspäätöksissä entistä enemmän. Korkian tapauksessa koko yhtiön strategia perustuu kestävä kehityksen mukaiseen toimintaan. Pauli Mäenpäällä on selkeä vastaus kysymykseen, voiko sijoittamalla muuttaa maailmaa.

- Sijoitusratkaisulla voi muuttaa maailmaa. Mikään muu ei tällä hetkellä muuta maailmaa yhtä nopeasti kuin pääomien kohdentaminen uusiutuvaan energiaan. Tutkimustulokset puo-

KUKA?



NIMI Pauli Mäenpää
IKÄ 50

PERHE Vaimo, 3 lasta, uusioperheen myötä 3 bonuslasta ja 1 bonuslapsenlapsi

TYÖ Korkia-konsernin toimitusjohtaja

HARRASTUKSET Aktiivinen liikunta: pallopelit lähellä sydäntä, erityisesti lentopallo ja beach volley. Lisäksi tennis, lenkkeily, hiihto ja kuntosalit

MOTTO Tekoja, ei puheita

lesta osoittavat, että vastuulliset ja kestävästi toimivat yritykset tuottavat paremmin ja ovat parempia sijoituskohteita. Tuottoa ei voi hakea keinolla millä hyvänsä.

Korkia sijoittaa täyden valtakirjan varat kansainvälisen Morningstar-kriteeristön perusteella, minkä lisäksi Korkia muun muassa laskee kuukausittain sijoitustensa hiilijalanjäljen. Joka vuosi yhtiö julkaisee kotisivuillaan toiminnastaan vastuullisuusraportin, joka on luettavissa osoitteessa www.korkia.fi.

Pauli Mäenpää sanoo, että lähtökohdat Arvo Sijoitusosuuskunnan ja Korkian väliselle tulokselliselle yhteistyölle ovat lupaavat. Hän arvostaa Arvon pitkän historian mukanaan tuomaa juurevuutta sekä sijoituskokemusta listaamattomista yhtiöistä.

- Tarkoituksena on rakentaa tiiviimpää, molempia osapuolia hyödyttävää yhteistyötä, niin varainhoidossa kuin asiantuntijapalveluissa. Korkia jatkaa panostuksiaan vaihtoehtoisten sijoitusten kehittämiseen, johon Arvon tekemä sijoitus ja osaaminen tuovat selkeän lisäarvon.

■ - Lähtökohdat tulokselliselle yhteistyölle ovat hyvät, toteavat Arvon toimitusjohtaja Jari Pirinen (vas.) sekä Korkian hallituksen puheenjohtaja Timo Leino ja Korkian toimitusjohtaja Pauli Mäenpää.



”

**MIKÄÄN MUU EI TÄL-
LÄ HETKELLÄ MUUTA
MAAILMAA YHTÄ
NOPEASTI KUIN
PÄÄOMIEN KOHDEN-
TAMINEN UUSIUTU-
VAAN ENERGIAAN.**





Ilman aurinkoenergiaa olisi vaikea päästä globaalisti kasvihuonekaasuille asetettuihin päästövähennystavoitteisiin. Aurinkoenergiasta onkin tullut kestävän kehityksen kriteerit täyttävä, läpinäkyvä ja ennustettavaa kassavirtaa hyvin tuottava sijoituskohde.

Aurinkosähköstä ennustettavaa kassavirtaa

Aurinkosähköä on kannattavinta tehdä siellä, missä aurinko paistaa eniten.

Ilmastonmuutos ja sen hillitseminen edellyttävät kasvihuonekaasupäästöjen vähentämistä. Yksi suurimmista ilmastonmuutokseen vaikuttavista tekijöistä on energiantuotanto, ja erityisesti fossiilisten polttoaineiden käytöstä vapautuva hiilidioksidi. Jotta hiilidioksidipäästöjä voidaan vähentää, energiantuotannossa ollaan siirtymässä uusiutuvien energialähteiden hyödyntämiseen.

Sijoitus- ja asiantuntijayhtiö Korkialla on vahvaa osaamista aurinkoenergian sijoittamisesta. Miten tähän on päädytty?

Kolmisen vuotta sitten Korkiassa tehdyn strategiatyön lopputulemana yhtiössä todettiin, että vaihtoehtoisissa sijoitusmuodoissa on valtavasti kasvun varaa ja kiinnostusta. Meillä oli siihen liittyen jo merkittävää osaamista, ja olimme aloittaneet aurinkoenergian panostamisen ennakoiden tulevaa energiamurrosta, jonka kuluessa maailmalla otetaan käyttöön uusia tuotantotapoja ja -järjestelmiä, sanoo Korkian aurinkoenergiailiketoiminnasta vastaava **Mikko Kantero**.

Millaisia aurinkoenergian sijoitusmahdollisuuksia Korkia tarjoaa? Kenelle aurinkoenergian sijoittaminen sopii, ja millaista tuottotulosta sijoittaja voi odottaa?

Korkian sijoitusvaihtoehdot aurinkoenergian on tällä hetkellä suunnattu ammattimaisille sijoittajille. Pyrimme tarjoamaan vielä tämän vuoden kuluessa markkinoille sijoitusmahdollisuuksia myös yksityissijoittajille ja piensijoittajille, kuten Arvo Sijoitusosuuskunnan jäsenille. Erilaisista aurinkoenergian sijoituksista on saatavilla erilaisia tuottoja. Pyrimme tarjoamaan niin matalan kuin korkeamman riskin tuottoja. Matalasta ja keskimääräisestä riskistä on saatavilla noin 6-8 prosentin vuosituotto, ja korkeasta riskistä yli 10 prosentin tuotto vuodessa. Teknologinen kehitys ja komponenttien hinnanlasku ovat kasvattaneet aurinkoenergian houkuttelevuutta tuotonlähteenä. Aurinkoenergia on kannattava uusiutuvan energian muoto ja kilpailukykyinen minkä tahansa muun energiamuodon kanssa. Valmistusprosessi huomioidenkin aurinkoenergian hiilijalanjälki on hyvin alhainen.

Korkia vastaa myös aurinkovoimaloiden operoinnista. Miten se käytännössä hoidetaan?

Aurinkosähköä on kannattavinta tehdä siellä, missä aurinko paistaa eniten. Korkialla työskentelee maailmalla oma henkilöstö rakentamassa ja hallinnoimassa aurinkovoimalaitoksia ensisijaisesti Etelä-Euroopassa ja Latinalaisessa Amerikassa. Meillä on oma paikallinen organisaatio niin Espanjassa, Iso-Britanniassa kuin Chilessä eli niissä kohdemaissa,

joissa aurinkoenergian tuotantoa rakennetaan. Paikallinen organisaatio on äärimmäisen tärkeä, jotta voimme valvoa ja hallinnoida laitoksia, jotka ovat sijoittajiemme omaisuutta. Olemalla läsnä paikallisesti pysymme myös kyseisen markkinan pulssilla, ja seuraamme sikäläistä lainsäädäntöä ja markkinaympäristöä läheltä.

Millaisia riskejä aurinkoenergian sijoittamiseen liittyy, ja miten riskejä voidaan hallita?

Aurinkoenergiassa tärkein tuoton ja riskin lähde on sähkön hinta, johon vaikuttavat sähkön kysyntä ja tarjonta. Laitoksien osalta riskienhallinta toteutuu hyvin mallilla, jossa olemme läsnä paikan päällä. Paikallisuus auttaa meitä ymmärtämään paremmin muitakin riskejä lainsäädännöstä veromuutoksiin. Aurinkoenergian käytännön rakentaminen kohteessa on lähtökohtaisesti yksinkertaista. Varsinaiseen rakentamiseen liittyvät riskit ovat tyypillisimmillään viivästyksiä, jotka johtuvat useimmiten paikallisten viranomaistahojen lupaprosesseista ja käsittelyajoista. Omat kokemuksemme auttavat huomioimaan nämä tekijät sijoituslaskelmissa.

”TEKNOLOGINEN KEHITYS JA KOMPONENTTIEN HINNANLASKU OVAT KASVATTANEET AURINKOENERGIAN HOUKUTTELEVVUUTTA TUOTONLÄHTEENÄ.

Mikko Kantero





Marjastaja kadoksissa, öinen tulipalo tuhosi lapsiperheen kodin, tulviin varaudutaan suojaamalla ikäihmisten koteja. Siinä muutamia tilanteita, joissa Vapaaehtoinen pelastuspalvelu voi ojentaa auttavan kätensä.

TEKSTI JORMA UUSITALO ■ KUVA ESA MELAMETSA

V

uonna 1964 perustettu valtakunnallinen Vapaaehtoinen pelastuspalvelu on 53 järjestön muodostama vapaaehtoisten auttajien verkosto. Se tukee viranomaisia onnettomuuksissa

sekä kriisi- ja poikkeustilanteissa.

Arvo Sijoitusosuuskunta tuki taloudellisesti syksyllä 2019 perustetun Raahan hälytysryhmän varustehankintoja. Ryhmä toimii Suomen Punaisen Ristin Raahan osaston alaisuudessa, ja ryhmässä on tällä hetkellä mukana 23 vapaaehtoista.

- Halu auttaa on varmasti se suurin syy, miksi ihmiset lähtevät tällaiseen vapaaehtoistoimintaan mukaan. Tässä voi laittaa hyvän kiertämään, ja varmasti silläkin on merkitystä, että tällä tavalla voi liikkua luonnossa saman henkisen porukan kanssa. Lisäksi oppii tärkeitä kansalaistaitoja, kuten

PELASTUSAPUA V

ensiapua ja poikkeusoloihin varautumista, kertovat Arvo-uutisten kuvauksiin saapuneet Raahan hälytysryhmän jäsenet.

Pelastuskoirat ovat tärkeässä roolissa muun muassa kadonneiden etsinnässä. **Kati Pulska** käyttäekin omaa koiraansa usein harjoituksissa. Harjoitukset nimittäin valmistavat Pulskan koiraa

VIRTA-tarkastukseen, joka on edellytys koiran viranomaiskäytölle.

Henkilökohtaiset varusteet ryhmän jäsenet ovat hankkineet omakustanteisesti. Yhteisiä varusteita, kuten radiopuhelimia, valaisimia ja ajoneuvotunnuksia on rahoitettu sponsoroiden avulla.



■ Viranomaiset ovat tarvinneet Vapaaehtoisen pelastuspalvelun Raahan hälytysryhmän apua myös kadonneiden henkilöiden etsinnöissä.

VAPAAEHTOISILTA

- Tukijoita tarvitaan edelleen, jotta toimintaa on mahdollista ylläpitää ja kehittää. Samoin uudet jäsenet ovat lämpimästi tervetulleita mukaan, ryhmän yhteyshenkilönä toimiva **Tero Harju** sanoo. Ryhmä pääsi heti perustamisensa jälkeen tositoimiin, sillä viranomaiset tarvitsivat etsintäapua lyhyen ajan sisällä useita kertoja. Viime vuonna

ryhmälle kertyi hälytystehtäviä yhteensä kymmenkunta.

- Hälytyksiin liittyy aina oma jännityksensä, vaikka totta kai sitä toivoo, ettei tulisi sellaisia tilanteita, joissa meitä tarvitaan. On suuri helpotus, kun vaikkapa etsintä päättyy siihen, että kateissa ollut henkilö löytyy. Toimintamme mottona on

olla lähimmäisen apuna ja viranomaisen tukena, ryhmäläiset kertovat.

Koronapandemia lisäsi ihmisten liikkumista luonnossa, ja se kasvatti myös valtakunnallisesti kadonneiden etsintätapauksia. Harjoituksia on ollut luonnollisesti hankalampi järjestää.

- Yleensä meillä on sekä valtakunnallisia, alueellisia ja ryhmän omia harjoituksia sekä koulutuksia. Yksittäisiä harjoituksia on ollut joitakin viimeisen vuodenkin aikana samoin kuin etäkoulutuksia, mutta luonnollisesti me kaikki odotamme, että pääsemme mahdollisimman pian normaalioloihin, Tero Harju toteaa.

Uudet jäsenet pääsevät helpoimmin mukaan toimintaan käymällä Vapepan peruskurssin, joita järjestetään eri paikkakunnilla. Kiinnostuneet voivat olla myös yhteydessä oman alueensa paikalliseen hälytysryhmään.

Lisätietoja Vapaaehtoisesta pelastuspalvelusta saa osoitteesta www.vapepa.fi



"Raahessa kaikki on lähellä"

Normaalioloissa työ vie Raahen vapaaehtoisen pelastuspalvelun puuhamiestä Tero Harjua ulkomaille Keski-Eurooppaan ja Pohjoismaihin. Kansainvälisyys antaa perspektiiviä arvioida oman kotipaikan parhaita puolia. Harju kehuu, että Raahessa kaikki normaaliin perhearkeen kuuluvat asiat ovat lähellä, ja lapsetkin voi lähettää koulutielle turvallisesti.

TEKSTI JORMA UUSITALO ■ KUVAT ESA MELAMETSA

■ - Aikaa täytyy jäädä myös perheelle ja harrastuksille. Luontoon pääsemme käytännössä kotiovelta, Tero Harju sanoo.



M

eneillään oleva kunnon lumitalvi on mannaa talvisien harrastusten ystäville. Nyt jos koskaan **Tero Harju** pääsee nauttimaan moottorikelkailusta, ja hiihtämäänkin voi lähteä käytännössä kotiovelta. Raahessa syntyneenä ja siellä lähes koko ikänsä asuneena hän tietää, että paikkakunnalta löytyy harrastusmahdollisuuksia jopa yllättävän monipuolisesti ympäri vuoden.

- **Taru**-puolison lisäksi perheeseemme kuuluu kolme lasta. Lapsiperheelle tämä on ihanteellinen kaupunki, koska kaikki on lähellä, niin harrastukset kuin koulut ja päiväkodit. Kauppatmatkaan menee viisi minuuttia, kun Oulussa asuessamme siihen piti varata puoli tuntia. Oma lukunsa on asuminen, joka on Raahessa vaikkapa juuri Ouluun verrattuna merkittävästi halvempaa. Asumisen hinta oli yksi asia, joka vaikutti päätökseemme asettua Raahen.

Tero Harju siirtyi pitkään jatkuneesta palkkatyöstä yrittäjäksi hieman yli kolme vuotta sitten.

- Yrittäjyydellekin puitteet ovat täällä hyvät, mutta elinvoiman varmistamiseksi on myös luotava uusia työpaikkoja. Sen takia tarvitaan Arvo Sijoitusosuuskunnan kaltaisia kasvullisia toimijoita, jotka tuntevat paikalliset olot. Yrittäjänä olen itsekin huomannut, mikä merkitys sillä saattaa olla, tehdäänkö rahoituspäätökset lähellä vai kaukana.

Uusien työpaikkojen ohella iso kysymys on hänen mukaansa se, kuinka saada mahdollisimman moni muualta Raahessa työssä käyvä muuttamaan paikkakunnalle. Raahessa on perinteisesti ollut vahva, huomattavasti yli 100 prosentin työpaikkaomavaraisuus, ja paikkakunnalla kuljetaan säännöllisesti töissä hyvinkin pitkien matkojen päästä.

Raahen kehitykseen ja tasapainoon keskittyvän Maileriohjelman mukaan Raahesta pendelöi muualle hieman vajaat 1 200 henkilöä, kun taas Raahen pendelöi noin 2 600 ihmistä. Lukumääräisesti eniten Raahessa kuljetaan töissä Oulusta ja Siikajoelta. Oulusta 600 henkilöä ja Siikajoelta 500.

Elinkeinorakenne Raahessa nojaa vahvasti teollisuuteen. Metallin ja terästeollisuus on toimiala, joka Tero Harjunkin työllistää yrittäjänä, ja työllisti sitä ennen palkansaajana.

- Olin aikanaan Rautaruukilla kesätyössä muun muassa kunnossapidon sekä käytön tehtävissä, ja sieltä kiinnostus alaa kohtaan varmaankin sai alkunsa. Sittenmin valmistuin Oulun ammattikorkeakoulusta kone- ja tuotantotekniikan insinööriksi, ja nyt opiskelen töiden ohessa ylempää ammattikorkeakoulututkintoa. Olen työskennellyt monen yrityksen palveluksessa suunnittelijana sekä projektitehtävissä, samoin käyttöönottoja ja asennusvalvontaa on tullut tehtyä jonkin verran.

Ennen yrittäjäksi ryhtymistään Harjua työllistivät myynnin ja markki-

KUKA?



NIMI Tero Harju

IKÄ 40

PERHE Vaimo ja 3 lasta

TYÖ Toimitusjohtaja/

Yrittäjä

KOULUTUS Puuseppä

HARRASTUKSET Kuntosali, lenkkeily, hiihto, pyöräily, retkeily, kalastus, moottorikelkkailu sekä vapaaehtoisuustyö.

MOTTO Jokainen päivä on uusi mahdollisuus

noinnin tehtävät. Suomen ja Ruotsin lisäksi asiakkaat ja yhteistyökumppanit toimivat Keski-Euroopassa lähinnä Saksassa, Itävallassa, Puolassa, Ranskassa, Sloveniassa sekä Benelux-maissa. Kauppaa käytiin terästeollisuuden materiaalinkäsittelylaitteista ja prosessilaitteista.

- Myyntityö on tosi monipuolista, koska asiakkailla on niin laaja kirjo erilaisia laitteita ja prosesseja. Se tarkoittaa, että tarpeetkin ovat hyvin yksilöllisiä. Jotta kullekin asiakkaalle löytyy oikea ratkaisu, se edellyttää syvällistä perehtymistä asioihin ja jatkuvaa uuden oppimista. Lisäksi digitalisaatio on yksi asia, joka muuttaa maailmaa alalla kuin alalla. Matkustaminen vie paljon aikaa, mutta samalla pääsee tutustumaan erilaisiin asiakkaisiin ja kulttuureihin.

Koronapandemia on tunnetusti vähentänyt työmatkustamisen minimiin, mutta yrittäjänäkin Harjulle kertyy normaalioloissa edelleen matkapäiviä, myös ulkomaille.

- Yrittäjäksi siirtyminen ei lopulta tarkoittanut kovin suurta muutosta, sillä olin tehnyt töitä siihenkin asti yrittäjämäisesti. Yrittäjäksi ryhtyminen tuntuu oikealta ratkaisulta, eikä vähiten siksi, että siihen liittyy oma vapautensa määritellä itse aikataulut. Yrittäjänä pitää kuitenkin huolehtia omasta jaksamisestaan eikä voi ajatella, että yrittää itse tehdä kaiken. Siihen eivät vuorokauden tunnit riitä; aikaa täytyy jäädä myös perheelle ja harrastuksille, Tero Harju sanoo.

**ARVO SIIJOITUSOSUUS-
KUNNAN TALOUSJOHTAJA
ANNE VOHO ON PÄÄSSYT
TUTUSTUMAAN YHTIÖIDEN
HALLITUSTYÖSKENTELYYN
MUUTENKIN KUIN TALOU-
DEN NÄKÖKULMASTA.**



Paluumuuttaja tuli taloon

Arvo Sijoitusosuuskunnan talousjohtajana tämän vuoden alussa aloittanut KTM Anne Voho on monelle osuuskunnan jäsenelle tuttu kasvo entuudestaan. Voho työskenteli Arvon edeltäjässä Osuuskunta PPO:ssa konsernin talousjohtajana vuosina 2010-2014.

A

anne Voho on alansa kokenut ammattilainen, joka on työskennellyt talousjohtajana eri yrityksissä jo 17 vuotta. Erityisen tu-

tuiksi ovat tulleet konserniyhtiöt, joita Voho kuvaa ammatillisesti hyvin mielenkiintoisiksi.

- Kävin aikuisiällä yliopiston, josta valmistuin vuonna 2000. Heti valmistuttuani aloitin taloushallinnon tehtävissä ohutlevymekaniikan sopimusvalmistajan Mecanovan palveluksessa Nivalassa. Aluksi tein kirjanpitoa, minkä jälkeen ylenin ensin talouspäälliköksi ja myöhemmin talousjohtajaksi. Mecanovassa elettiin tuolloin työntäyteistä aikaa yhtiön hankittua tytäryhtiön Unkarista. Tytäryhtiöön piti muun muassa rakentaa taloushallinnonjärjestelmät ja yhdistää ne emoyhtiön järjestelmiin.

Kymmenen Mecanova-vuoden jälkeen Anne Voho valittiin Ylivieskaan PPO-Yhtiöiden talousjohtajaksi. Tuohon ajanjaksoon ajoittui liiketoimintayhtiöiden myynti Elisalle, mikä teki työkokemuksesta poikkeuksellisen ja hyvin opettavaisen.

- Kauppaan liittyi niin sanottu due diligence-prosessi, joka vapaasti suomennettuna tarkoittaa kaupan kohteena olevan yrityksen liiketoiminnan

perusteellista läpivalaisua ennakkoon. Siinä sain olla tekemässä monenlaisia laskelmia ja raportointeja Elisalle. Tu-
tuksi tulivat esimerkiksi pörssi-yhtiön talousraportoinnin tiukat aikataulut. Tilinpäätöskin tehtiin valmiiksi viikossa.

Seuraavaksi Anne Voho aloitti talousjohtajana puurakentamiseen erikoistuneessa, tuolloin noin 700 työntekijän PRT-Forest -konsernissa Pyhännällä. Konsernin tunnetuimpia brändejä ovat Jukkatalo ja Kontiotuote.

- Toimialana PRT-Forest oli ihan erilainen työpaikka aikaisempiin verrattuna. Jukkatalo teki konsernissa mm. perustajaurakointia, joka sekä on taloushallinnon ja kirjanpidon näkökulmasta aivan oma maailmansa.

Reilun kuuden vuoden työskentelyn jälkeen Pyhännällä Voho huomasi LinkedInissä, että Arvo Sijoitusosuuskunnassa oli mielenkiintoista työtä tarjolla.

- Kiinnostuin varsinkin mahdollisuudesta päästä tekemään due diligence-tarkastuksia hieman laajemmassa mittakaavassa. Tunnelmat ovat tosi hyvät ja uskon, että minulla on annettavaa myös kohdeyhtiöidemme hallitustyöskentelyyn.

Talousjohtajavuosiin Voho on nimittäin osallistunut yleensä emo-

KUKA?



NIMI Anne Voho

IKÄ 53

PERHE Aviomies, 2 aikuista lasta, 1 lapsenlapsi

TYÖ Arvo Sijoitusosuuskunta talousjohtaja

HARRASTUKSET Eläimet, 2 koiraa ja 2 hevosta, pitävät liikkeessä

MOTTO Älä koskaan sano ei koskaan

yhtiöiden hallitusten kokouksiin ja päässyt perehtymään hallitustyöskentelyyn muutenkin kuin talouden näkökulmasta.

- Hallitustyöskentelyn perusasioita on vuosikelloon perustuva systemaattisuus. Vuoropuhelun hallituksen ja yritysjohdon välillä täytyy olla avointa, eikä strategiasta voi keskustella kukaan liikaa. Vuoropuhelu ei myöskään saa rajoittua vain hallitukseen, vaan yrityksen koko henkilöstö täytyy osallistua vaikkapa arvokeskustelun kautta, Voho sanoo ja korostaa lisäksi hallituksen roolin tiedostamista. Hallituksen tehtävänä ei ole sekaantua yhtiön operatiiviseen toimintaan.

Yrittäjyys ja yrittäminen ovat Oulaisissa asuvalle Anne Voholle tuttuja omasta perhepiiristäkin. **Risto**-puolisella on Peltolan Metsä ja Marja-yritys, jonka palveluihin kuuluvat metsäko-neurakointi ja marjanviljely. Pääosin tilalla viljellään vadelmaa, mutta mustaherukkaakin jonkin verran.

- Hoidan yrityksen veroasiat ja lasken palkat. Marjahommissa autan punnitukissa silloin, kun apua tarvitaan. Yrittäjyys kulkee suvussa, sillä Riston vanhemmatkin olivat yrittäjiä.

Tilalla käytetään tunneliviljelyä, eli vadelmat kasvavat kasvutunneleissa, jotka aikaistavat satokautta ja suojaavat marjoja hankalilta sääoloilta. Joka vuosi tulevat uudet taimet, noin 2 500 kappaletta. Poimintakausi alkaa yleensä heinäkuun toisella viikolla kesästä riippuen, ja kausi päättyy syyskuun puolivälin tienoilla.

Perheen vapaa-aikaan kuuluvat hevosvoimat monellakin tavalla. Lapsista Joonas on ajanut kartingia, ja Annika-tytär kilpailee esteratsastuksessa 145 senttimetriä korkeilla esteillä.

- Risto osti pari vuotta sitten moottoripyörän, mutta se ei ole minun juttuni, Anne nauraa ja kertoo itse viihtyvänsä paremmin perheeseen hankittujen kahden hevosen sekä ratsastusharrastuksen parissa.

Vadelma, vaarain, vaapukka vai vattu?

VADELMA on hyönteispölytteinen, monivuotinen vatukoihin kuuluva puolipensas. Sillä on kaksivuotiset, piikkikäär, toisena vuonna kukkivat versot. On olemassa myös viljelty syysvadelmalajike, joka tuottaa satoa ensimmäisen vuoden versoihin.



INTOHIIMONA HIIHTO

TEKSTI JORMA UUSITALO ■ KUVAT ESA MELAMETSÄ

H

iihto on yksilölaji, jossa kisaaminen vaatii kovaa harjoittelua leirityksineen.

Rahaa tarvitaan li-

säksi välineistöön ja voiteluun, sillä kalustollakin on vaikutusta hiihtomesteykseen. Kuula Ski Team tuo ratkaisuja kaikkiin näihin osa-alueisiin.

- Tässä yksilöurheilijat pääsevät yhteen toisten saman henkisten kanssa ryhmäksi, josta kasvaa urheilijaperhe. Tällaisessa tiimissä pääsee yhdessä iloitsemaan menestyksestä, ja toisaalta tuki löytyy läheltä silloin, kun jollain on vaikeaa, sanoo Kuula Ski Teamin valmennuspäällikkö **Maija Järvelä** (o.s. Löytynoja), jolla on omalta urheilijauraltaan paljon kokemuksia ryhmän merkityksestä.

Ylivieskan Kuulan hiihtojaoston puheenjohtaja **Jouni Harju** luettelee lisää syitä, jotka johtivat ryhmän perustamiseen.

- Tällaiselle isommalle kokoonpanolle on helpompi saada taloudellisia yhteistyökumppaneita. Yksittäisen urheilijan pitäisi olla ikäluokassaan todella kova tekijä, jotta hänellä olisi mitään mahdollisuuksia henkilökohtaisiin tukijoihin. Suoraa tukea emme kenellekään maksa, vaan varat käytetään esimerkiksi yhteisiin harjoitusleireihin, lihashuoltoon ja välinehankintoihin.

Yhteisharjoitukset kehittävät nuoria myös kilpahiihdossa tapahtuneisiin muutoksiin.

- Nykyään kisoissa hiihdetään paljon ryhmissä, ja silloin pitää osata esimerkiksi reagoida nopeasti. Sprinttihiihto on oma lukunsa, koska se on erityisen vahvasti myös kontaktilaji, Maija Järvelä jatkaa.

Ensimmäisen vuoden ajan Kuula Ski Teamiin on kuulunut kuusi hiihtäjää. Jatkossa ryhmän kokoa kasvatetaan, mikä palvelee esimerkiksi viestikisoja. Tarkoituksena on kasvattaa taustaorganisaatiotakin, johon tällä hetkellä kuuluu muun muassa välinehuoltoon erikoistunut **Erkki Mustola**.

- Harjoitteluolosuhteissa Huhmarin ensilumen latu on meille tosi iso etu. Yleensä se on ollut käytössä jo marraskuussa, eikä ensilumen latua ole tarkoitettu ainoastaan kilpahiihtäjille, vaan sitä voivat käyttää kaikki hiihtoa harrastavat, Jouni Harju muistuttaa.

Nuorille hiihtäjille esikuvat ovat tärkeitä. Kuula Ski Teamin hiihtäjistä

Suomalaisten kansallislaji hiihto elää vahvaa nousukautta. Ylivieskan Kuulan vuosi sitten perustama Kuula Ski Team tekee töitä sen hyväksi, että lajiin intohimoisesti suhtautuvilla nuorilla olisi mahdollisuus kehittyä myös kilpahiihtäjinä.



■ - Kalusto kunnossa, toteavat Kuula Ski Teamin Jarkko Reijonen (vas.) ja Jouni Harju.

FAKTA

MIKÄ Kuula Ski Team
TAVOITE Tukea motivoituneiden nuorten kehittymistä kilpahiihtäjinä
VALMENNUS Maija Järvelä ja Erkki Mustola
KOKOONPANO 2020-2021 Enni-Sofia Saari, Miro Jylkkä, Anna-Kaisa Saari, Esa-Pekka Mustola, Jimi Leppälä, Jarkko Reijonen

Enni-Sofia Saari sanoo esikuvakseen **Kerttu Niskasen** ja **Jarkko Reijonen** **Matti Heikkisen**.

Enni-Sofia Saari sanoo arvostavansa Niskasen iloisuutta ja vahvaa tekemisen meininkiä. Jarkko Reijosen teki vaikutuksen varsinkin Heikkisen tyyneys ja vaatimattomuus mutta myös periksi antamaton asenne, joka tuli esille silloin, kun sitä tarvittiin.

Molemmat nuoret ovat innoissaan Kuula Ski Teamistä. Ryhmä mahdollistaa ennen kaikkea monenlaista yhdessä tekemistä huumorilla ja toisten kannustamisella maustettuna. Merkitystä on myös Ski Teamin taloudellisilla panostuksilla.

- Tähän asti olen yrittänyt malttaa



■ Jarkko Reijoselle hiihdosta on tullut elämäntapa. Vaikka takana olisi vähän huonompiakin päiviä, hiihtolenkki palauttaa aina.

rakentaa maltillisesti pohjaa tulevia vuosia varten. Tavoitteena on edetä vähitellen kohti Suomen kärkeä, ja unelmana keskittyä huippuhihtäjänä joku päivä pelkästään hiihtämiseen, Enni-Sofia Saari kertoo.

Entä mikä saa nuoren harrastamaan kilpahihtoa, kun helpommallakin voisi päästä?

- Ehkä se on voittamisen ja näyttämisenkin halua. Kun joskus sitten kisassa onnistuu, se tunne on niin hieno, ettei siitä halua luopua. Hiihdosta on myös tullut elämäntapa, jota ilmeisesti ei voi olla. Vaikka olisi ollut kuinka huono päivä, niin lenkille lähtö palauttaa, Jarkko Reijonen sanoo. Hän on myös mainio esimerkki siitä, ettei diabetes ole este kilpaurheilulle.

- Diabetes vaikuttaa lähinnä siihen, että normaali- ja kilpaurheilun välillä on suuri ero. Normaalimatkat ovat todennäköisesti niitä, joissa pystyn aikanaan tekemään kovimmat tulokset. Normaalimatkoilla on helpompi hallita verensokeria, ja muutenkin koen niiden matkojen sopivan minulle.



Tilinpäätös 2020 on julkaistu

Osuuskunnan tulos 4,7 miljoonaa euroa, esitys osuuskorosta 40 euroa/osuus

Tilikaudella 2020 emoyhtiö Arvo Sijoitusosuuskunta teki noin 15,8 miljoonan euron liikevaihdolla 4,7 miljoonan euron eli 29,6 prosentin tuloksen. Konsernin toinen sijoitusyhtiö Arvo Invest Nordic Oy saavutti 4,7 miljoonan euron liikevaihdolla 1,3 miljoonan euron eli 27,7 prosentin tuloksen. Hallitus ehdottaa, että osuuskunnan tuloksesta jaetaan osuuspääoman korkona 40 euroa/osuus eli yhteensä noin 3,3 miljoonaa euroa. Osuuskoron täsmäytyspäiväksi on päätetty 27.5.2021 eli tähän mennessä osuusrekisteriin merkityt osuudenomistajat ovat oikeutettuja osuuskorkoon tilikaudelta 2020. Koron maksupäivää ei ole vielä päätetty.

TILIKAUDELLA 2020 Arvo Sijoitusosuuskunnassa keskityttiin tukemaan kohdeyhtiötä koronapandemian aiheuttamien haasteiden keskellä. Joidenkin yhtiöiden kohdalla lainasijoitusten ehtoihin myönnettiin tilapäisiä helpotuksia. Samaan aikaan jatkettiin valmisteluvaiheessa olevien sijoituskohteiden tutkimista vallitsevissa poikkeusolosuhteissa siirtyen pääosin etätöihin ja -kokouksiin. Uusien sijoitusten toteutusvaiheeseen koronapandemia toi väistämättä jonkin verran viivettä.

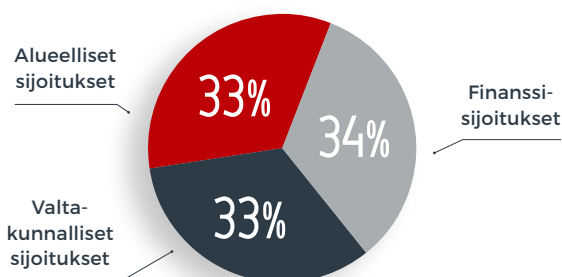
Alueellisten sijoitusten salkussa toteutui loppuvuodesta yksi uusi alueellinen sijoitus, kun Arvo Sijoitusosuuskunta lähti mukaan pyhäjokisen PR-Rolls Oy:n kasvuun 0,4 miljoonan euron suuruisella oman pääoman ehtoisella sijoituksella. PR-Rolls on vuonna 2002 perustettu yhtiö, joka on erikoistunut sellu- ja paperikoneiden huoltotöihin kuten koneistuksiin, pinnoituksiin, mittauksiin sekä koneiden nopeudennostoihin ja modernisointiin.

Valtakunnallisten sijoitusten salkussa toteutui kaksi uutta sijoitusta. Valve Group Oy:stä Arvo Sijoitusosuuskunta hankki kahden miljoonan euron sijoituksella 25 prosentin omistuksen syyskuussa 2020. Helsingissä pääpaikkaansa pitävä Valve Group on erikoistunut markkinointia, viestintää ja teknologiaa yhdistäviin palveluihin, joiden kautta edistetään asiakasyritysten tunnettua ja kasvua. Korkia Oy:lle Arvo Sijoitusosuuskunta myönsi 1,5 miljoonan



ALUEELLINEN
ROHKEA
VASTUULLINEN
OSAAVA

TAVOITEALLOKAATIO 2025



euron vaihtovelkakirjalainan syyskuun lopussa. Korkia on kes-
tävän kehityksen kärjellä toimiva
varainhoito- ja konsultointiyhtiö,
jolla on vahvaa osaamista aurin-
koenergialiiketoiminnan saralla.

Tilikauden lopussa hallintoneu-
vosto hyväksyi hallituksen esit-
tämän strategiapäivityksen Arvo
Sijoitusosuuskunnan missioon,
visioon ja arvoihin. Strategiatyön
yhteydessä sijoitusstrategiaa
tasapainotettiin asettaen tähtäi-
meksi ohjata kolmannes varoista
kuhunkin kolmeen omaisuus-
luokkaan: alueellisiin sijoituksiin,
valtakunnallisiin sijoituksiin ja
finanssisijoituksiin. Aikatauluta-
voite uuden jakauman saavut-
tamiselle on asetettu vuoteen
2025. Katsauskaudella Arvo Sijoi-
tusosuuskunnan sijoitusstrategi-
aa täydennettiin myös lisäämällä
uudeksi tuotteeksi lyhytaikaiset
siltarahoitukset myös muille
kuin osuuskunnan olemassa
oleville sijoituskohteyhtiöille.

Siltarahoituksesta on muo-
toutunut vakiintunut osa
osuuskunnan sijoitustoimintaa
alueellisten ja valtakunnallisten
sijoitusten salkussa. Siltarahoi-
tuksen kautta saadut tuotot oli-
vat 0,7 miljoonan euron tasolla
tilikaudella 2020.

Tilikauden lopussa Arvo
Sijoitusosuuskunta -konser-
nin sijoitussalkku muodostui
finanssisijoituksista (61 %) sekä
listaamattomista alueellisista
sijoituksista (17 %) ja valtakun-
nallisista sijoituksista (22 %).

Inderes aloittanut Arvon julkisen seurannan

ANALYYSITALO Inderes on aloittanut Arvo Sijoitus-osuuskunnan seurannan. Nyt on julkaistu seurannan aloitusraportti ja jatkossa Inderes päivittää näkemystään kaksi kertaa vuodessa. Omistajille ja sijoittajille Inderesin raportti tarjoaa ulkopuolisen ja riippumattoman näkemyksen Arvon osuuden käyvästä arvosta. Arvo on ensimmäinen listaamaton yhtiö Inderesin julkisessa seurannassa.

Inderes toteaa raportissaan, että Arvon hallinnassa on monipuolinen sijoitussalkku hallitulla riskitasolla. Osien summa -menetelmällä mää-

riteltyinä Arvon osuuden käypä arvo on selvästi osuuden tämänhetkistä hintaa korkeampi. Hinnan nousuvaraa arvioitaessa Inderes kuitenkin kehottaa sijoittajia ottamaan huomioon Arvon osuuden ohuen likviditeetin ja sijoitusyhtiöiltä tavallisesti vaadittavan sijoitusyhtiöalennuksen.

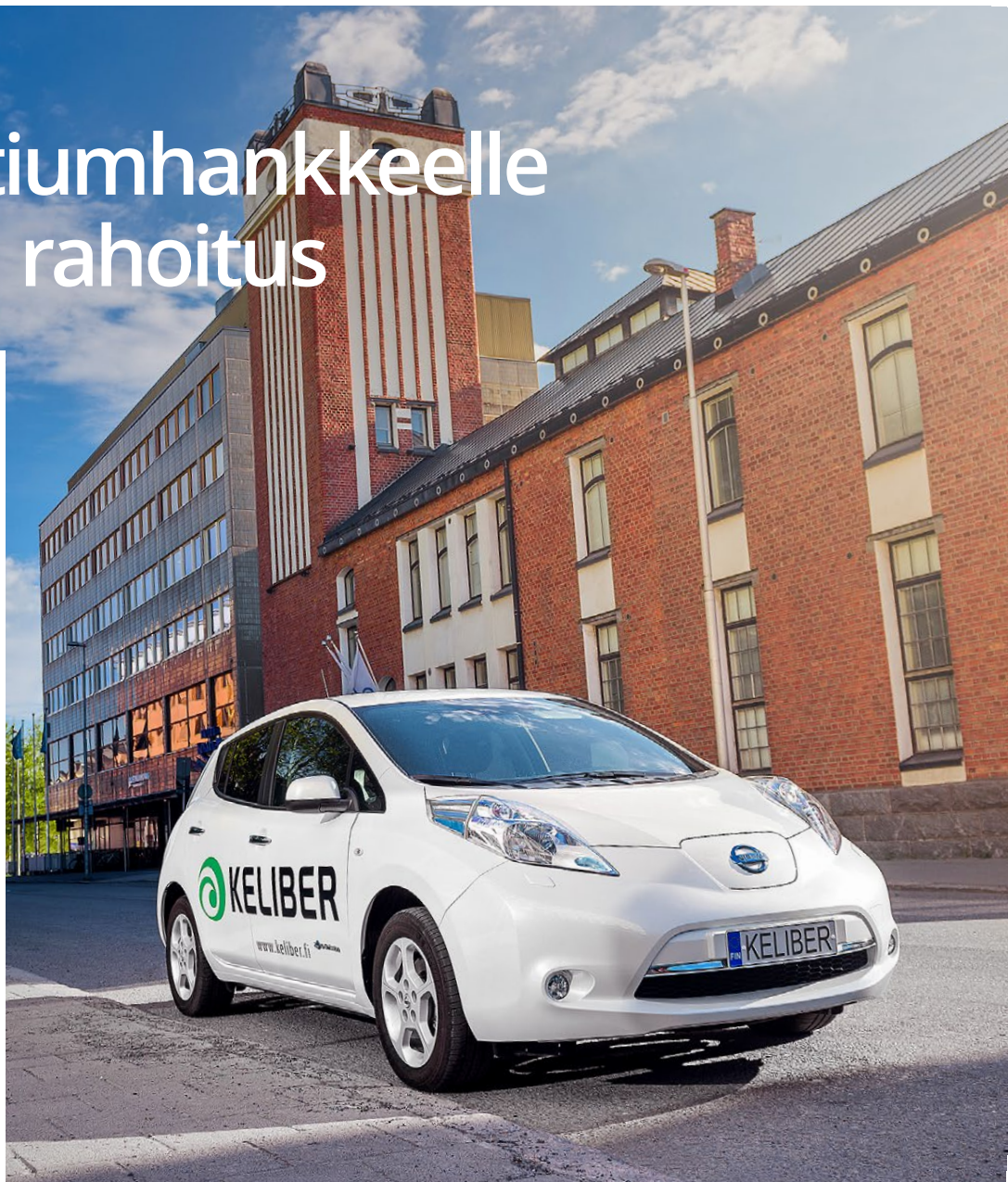
Inderesin raportti kokonaisuudessaan on luettavissa Arvon kotisivuilta www.arvosijoitus.fi

inde
res.

Keliberin litiumhankkeelle merkittävä rahoitus

KELIBER OY ja Sibanye Stillwater Limited ovat sopineet 40 miljoonan euron rahoitusjärjestelystä, joka edistää merkittävästi Keliberin litiumhankkeen etenemistä Keski-Pohjanmaalla. Keliberin tavoitteena on aloittaa akkulaatuksen litiumhydroksidin tuotanto vuonna 2024, jolloin litiumin kysynnän ennustetaan ylittävän tarjonnan erityisesti liikenteen sähköistymisen ja digitalisaation seurauksena.

”Olemme iloisia tästä sopimuksesta Sibanye-Stillwaterin kanssa. Keliberin tavoitteena on aloittaa tuotanto vuonna 2024 ja olla siten ensimmäinen eurooppalainen yritys, joka tuottaa vastuullisesti erittäin puhdasta, akkulaatuista litiumhydroksidia omasta malmista. Tämä sopimus on pitkä askel kohti hankkeen toteuttamista, joka vastaa nopeasti kasvavaan litiumin tarpeeseen sähköisen liikenteen, uusiutuvan energian ja kannettavien elektronisten laitteiden aikakaudella”, kommentoi **Hannu Hautala**, Keliberin toimitusjohtaja.





Varainhoitotarjous Arvon jäsenille

Korkia on ainutlaatuinen suomalainen yhtiö, jossa varainhoito ja asiantuntijaosaaminen muodostavat lisäarvoa asiakkaillemme.

Tarjoamme riippumatonta täyden valtakirjan varainhoitoa ja kestävään kehitykseen pohjautuvia vaihtoehtoisia sijoituskohteita yksityisasiakkaille ja instituutioille 50 henkilön voimin.

Korkia toimii paikallisesti Arvon toiminta-alueella ja konttorimme palvelee teitä henkilökohtaisesti Oulussa. Arvon jäsenenä pääset Korkian varainhoitoasiakkaaksi edullisesti ja pienemmällä pääomalla.

Ota yhteyttä, niin tutustutaan paremmin!

korkia

www.korkia.fi/arvo

+358 10 523 2245

Isokatu 30, 4. krs
Oulu

**Arvo Sijoitusosuuskunnan
jäsenenä pääset
varainhoitoasiakkaaksi
jo 20.000 eurolla.**

**Varainhoitopalkkiosi on
0,9 % vuodessa.**

Tiedot ovat yleistä esittelyä Korkia Oy:n ("Korkia") tai sen kanssa samaan konserniin kuuluvien yhtiöiden tuotteista ja palveluista, eikä tässä esitettyä tietoa tule käsittää yksilölliseksi suositukseksi tai kehotukseksi sijoitus- tai muihin toimenpiteisiin tai sellaisen tekemättä jättämiseen. Kaikki esitetyt tiedot annetaan ainoastaan tiedonantotarkoituksessa.